应对垫资怪圈的十项措施 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/256/2021\_2022\_\_E5\_BA\_94\_ E5 AF B9 E5 9E AB E8 c67 256181.htm 「摘要」重视前期 评审,打好签约基础。首先,深入分析招标文件。作为"要 约邀请",招标文件中的很多条款就是将来合约的条款,涉 及承包人与发包人具体的权利与义务,因此对招标文件进行 分析是防范垫资施工风险的基础。 其次,建设单位资信调查 。资信调查的内容可包括开发项目的真实性、建设单位的注 册资金情况、项目资金的来源及其到位情况、既往经营业绩 、履约能力及社会信誉等。第三,严格投标前的评审管理。 标前评审的内容主要包括对本单位完成招标项目的技术能力 、完成招标项目的经济及社会效益、完成招标项目的风险因 素、承接招标项目的经济性和可行性等进行评审。争取工程 款支付担保,掌握履约主动权。重视前期评审,打好签约基 础。首先,深入分析招标文件。作为"要约邀请",招标文 件中的很多条款就是将来合约的条款,涉及承包人与发包人 具体的权利与义务,因此对招标文件进行分析是防范垫资施 工风险的基础。其次,建设单位资信调查。资信调查的内容 可包括开发项目的真实性、建设单位的注册资金情况、项目 资金的来源及其到位情况、既往经营业绩、履约能力及社会 信誉等。第三,严格投标前的评审管理。标前评审的内容主 要包括对本单位完成招标项目的技术能力、完成招标项目的 经济及社会效益、完成招标项目的风险因素、承接招标项目 的经济性和可行性等进行评审。 争取工程款支付担保,掌握 履约主动权。工程款的支付担保主要包括银行担保、商业担

保和工程款商业保险等形式。承包商应积极努力,争取将此 类内容的条款固定在合同中。如,有时可以考虑将支付担保 作为施工单位进行垫资施工的条件。严格签约管理,把好签 约质量关。严格签约管理,主要体现在程序和实体两个方面 。程序上,使签约权的行使有规范化的操作规程。如,可按 照谈判人员、审查人员、决策人员三分离的原则进行审核把 关,最后将签约权的行使集中到企业法人层次。实体上,对 合同条款进行综合的技术经济和商务评审。对涉及建设工程 的工期、质量及价款确定和支付方式、违约责任等重要的条 款要尽可能地详细评审;还要做到语义表达明确、固定,防 止出现歧义。 重视履约管理,打造自身诚信品牌。现代的履 约管理除传统意义上的履约管理内容外,还应包括对行使抗 辨权的管理和对签证与索赔的管理两大方面,三个方面共同 构成现代工程施工中的履约管理,也是传统的履约管理。承 包方要想维护好自身的合法权利,必须首先重视履约管理, 将自身的合同履行工作做好。如此,在不给对方留下把柄的 同时,也有利于打造自身的诚信品牌。 主动行使抗辨权,积 极推进合同的全面履行。建设工程施工合同中, 当事人享有 三种抗辨权:同时履行抗辨权、后履行抗辨权和不安抗辨权 。行使好履行抗辨权,不但有助于维护自身的合法权益,而 且也有助于监督及督促对方当事人及时、适当地履行合同, 促进双方当事人合同目的的实现。 强化权利意识,做好签证 与索赔的基础管理与维权落实。签证与索赔是建设工程施工 中经常进行的两个法律行为。签证是对承包商施工的工程量 增加、发包人原因致工期延误、发包方指令变更、发包人承 诺增加支付款项等事实的确认,直接关系到承包商的经济利

益。施工索赔在国际发承包工程中已非常普遍,素有"中标 靠低价, 盈利靠索赔"之说。搞好索赔管理, 除却要做好签 证等资料收集性质的基础管理工作外,还要把握以下几点: 充分论证索赔权;合理计算索赔款;按时提出索赔要求;客 观编写索赔报告;掌握好谈判策略。 强化中间结算,及时清 结进度款。强化中间结算,系在设定承发包合同时,增加工 程造价过程控制的内容,按工程形象进度,分阶段进行预决 算并确定相应的操作程序,使承发包合同签订时不能确定之 中间造价或分部分项工程造价,在合同的实际履行过程中按 照约定的程序得到确定,从而避免可能出现的造价纠纷。 严 格竣工程序,按时提出竣工结算。办理竣工结算,要注意以 下问题:确保按合同规定的时间完成工程,及时办理工程竣 工验收;收集并整理好原始凭据,为竣工结算创造条件;按 时提出竣工结算,并注意完善发包人的签收手续;竣工结算 款拖欠一旦发生,要及时采取清欠措施。及时主张权利,确 保勿过诉讼时效。保存诉讼时效的方法有很多,如,可以通 过续签债权文书、发律师函、发挂号信或公证形式的催款函 提起诉讼或仲裁等方式。 紧追不舍,用足各类清欠渠道。 承包商应通过建章立制,明确专人进行债权追踪监视,一旦 出现工程款拖欠,要区分不同情形进行相应的处理:适度采 取中止施工、停工等手段清欠,此方法适用前最好先发出催 告履行的信函;利用内部专门机构清欠,此方法适用于承发 包双方的关系尚不是太糟、欠款期限和数额均不是太严重的 情形;通过司法程序清欠,运用此方法,首先要明确两点: 一是要敢于拿起法律的武器依法维权;二是要充分认识到通 过诉讼清欠的风险性、复杂性和期限性,用好优先受偿权。

目前该项制度尚存在缺陷,故行使时要确保符合法律规定的条件和程序,灵活运用清欠措施。如,有时可以产品、生产设备、库存材料、股票、对第三方债权的代位权等进行抵债,还可与债务人协商,通过债务重组的方式实现清欠。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com