物流管理案例华西村谋变:物流解码 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/260/2021_2022__E7_89_A9_ E6 B5 81 E7 AE A1 E7 c31 260540.htm 在华西村沿江高速公 路旁,远远就可以望见一幅巨大的"百亿华西物流商贸城规 划图"。5年后,这里将拥有一座50万平方米的现代化物流商 贸城。这是华西村新近打出的一面战旗进军现代物流业。 几 十年来,华西村一直都在扛着社会主义模范农村建设的大旗 。华西村的领路人吴仁宝这样说:"时代在变化,华西村也 得变化。将来,华西村还要做社会主义新农村的模范。"" 调整经济结构,发展第三产业",这是华西村谋求变化将上 演的一部重头戏,而流通服务业也将扮演这部戏的一个主角 。2005年4月,由华西村副书记吴凤英组建的"华西物流中心 ",开业两月就盈利60多万元。华西村谋变的第一枪已经打 响,她又将如何赢得最后的胜利?(一)"社会主义新农村 建设的未来是工业化和不断升级的产业化农业,这是华西村 、南街村等先进农村的经验。而在农业产业化、农村工业化 的实现中,运输流通业是必不可少的'助推器'。"华西物 流中心主任李卞兴对记者说。"在华西村产业结构中,钢铁 等重工业一直是主导,过去没有物流业这个概念。但在华西 村的经济实践中,一直重视着运输流通行业。没有运输业、 流通业,华西村每天几百吨的原料输入和成品输出都将无法 实现。"2002年4月,华西村与纽埃澄华国际集团公司联合投 资1000万美元,组建占地100多亩的诚信储运有限公司。该公 司由华西村宝昌公司运营,首先承接江阴地区化工产品的储 运业务及华西村部分产品的储运。目前,该公司正向综合物

流业发展。"正是像诚信储运这样的物流企业,把'华西制 造'的上游原料输入和下游产品输出的供应链链接成一体。 "华西村也许应该叫"钢铁村",过去10年来,钢铁的收入 一直占到华西村总收入的60%~70%。华西钢铁建材公司的一 位负责人对记者说:目前华西村超过80%的销售收入是钢铁 行业贡献的。"华西村在钢铁制造业的兴盛,得益于把握着 从原材料采购到产成品输出的整个钢铁供应链。物流中心的 建立将把这个链条打造得更加紧密。"李卞兴对记者说。" 在过去几年,钢铁行业产能过剩,钢铁产品价格下跌时,老 支书吴仁宝提出要做到原材料和产品的快进快出,实现零库 存,减少风险。老支书最先大胆支持现代供应链管理的理念 。"为缓解钢铁制造上游的原材料供应风险,2002年,华西 村在河北省唐山市滦南县建立了年产铁110万吨,炼钢120万 吨的华西"北钢"。华西村当时看中的是滦南水路、公路运 输都十分便捷,京、津、唐高速可直达,海运港口离钢铁厂 仅15公里。 此外,华西村还在日本、伊朗、俄罗斯等国建立 了原材料采购基地,与国内外大型船公司合作海运。目前 , 华西村打造出从铁矿石进口,到炼铁炼钢再到轧钢等完整的 钢铁生产链。 因为拥有完整钢铁产品供应链的"长袖",华 西村经济自然"善舞"。(二)"2005年,华西村实现销售 收入307亿元。"华西物流中心的李卞兴主任对记者说, "2006年,华西村的销售收入目标是350亿元。要完成这个目 标,离不开畅通快捷的流通渠道的支持。"华西物流中心也 是应此而生。目前,该中心主营业务集中在钢铁物流,包括 铁矿石等原料的采购运输以及产成品的运出。此外,华西物 流中心主要负责华西集团各类物流服务。 李卞兴对记者说 ,

华西集团目前主营业务包括铁矿石等原料输入,以及钢铁成 品的输出等运输业务。以前虽然集团各子公司销售公司利用 自有车辆自营物流,但第一效率不高,第二各子公司自营物 流造成资源浪费。所以,大件物流业务基本上外包出去。 华 西村每天的各种物流费用上百万元,这样一个大蛋糕为什么 要拱手让给外面的物流企业?华西物流中心另一负责人朱京 良说:"把整个华西集团的企业物流都由华西物流中心来统 一运营,第一,可以完善集团各生产企业的供应链;第二, 大大降低物流费用;第三,进军物流业可以为我们创汇。" 一位业内人士指出,作为一个独特的家族式工业企业,华西 集团既具集体所有制企业的体制,享受政策扶植和资金输血 ;同时还按照民营企业的家族式经营,家族意志对企业决策 起至关重要作用。它是传统社会主义经济里的"两栖动物" ,在传统的市场经济中很吃香。这个"两栖动物"相对拥有 不可比拟的灵活性、优越性。一旦面对成熟的市场经济,市 场决定命运,她的风险很大。而作为这种"两栖动物",是 否还能有新的突破?目前,吴仁宝的5个子女都在华西村担 任着重要职务,除四儿子吴协恩任书记外,三个儿女还兼任 副书记职务。分别担任华西村集团各企业的总经理等职,成 为一种独特的"红顶商人"。新组建的华西物流中心的运作 也将渗透着独特"红顶商人"的运作?也许华西物流中心更 大的"肥水"之战,不是跟物流外包企业的战斗,而是和自 己的战斗或者说独特家族式经营和现代企业制度间的一种博 弈。 对此问题,李卞兴没有给予记者回答。记者试图跟华西 村副书记兼华西物流中心总经理吴凤英交流,也终因对方繁 忙而搁置。(三)对于集体所有制企业来说,普遍的服务都 是企业内部物流,这种做法往往会使企业的物流环节因缺乏市场竞争的刺激,而逐渐丧失生机和活力,最后演变成企业的"盲肠"。华西村的做法比较来说,显得更加成熟,李卞兴告诉记者:华西物流中心目前拥有一定数量的车队,基本上是把集团的原有车队化零为整,这样优化了集团的运输装备。而集团的物流业务都打包给物流中心统一运营。和南街村集团汽运公司相比不同的是,华西物流中心的业务按照市场运作独立核算。100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com