

2005年初级经济师《保险专业知识与实务》考试大纲18 PDF  
转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/262/2021\\_2022\\_2005\\_E5\\_B9\\_B4\\_E5\\_88\\_9D\\_c49\\_262360.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/262/2021_2022_2005_E5_B9_B4_E5_88_9D_c49_262360.htm)

十八、保险市场考试目的 通过本章的考试，测试考生对保险市场基本概念、保险市场要素、保险市场模式；对保险市场供给的含义、承保能力的概念、保险市场供给的组织形式及其类型；对保险市场需求的含义、影响保险需求的各因素；保险市场中介人、保险代理人、保险经纪人和保险公估人的概念、分类、特点、从业资格、业务范围和展业规则等知识的了解、熟悉和掌握程度。

考试内容（一）保险市场概述 掌握保险市场的含义和保险市场三要素的内容；熟悉按照承保方式的不同、保险业务性质的不同、保险活动空间的不同，保险市场有不同的组成形式；掌握保险市场的四种模式：完全垄断型、寡头垄断型、完全竞争型和垄断竞争型及其基本含义和特征。（二）保险供给 掌握保险供给的含义；熟悉制约保险供给的主要因素；掌握保险供给的多种组织形式：股份制保险公司、相互制保险公司、个人保险和专业自保公司各自不同的概念和特征；掌握相互制保险公司和股份制保险公司的区别；了解劳合社保险人。（三）保险需求 掌握保险需求的含义；熟悉保险需求包含的三要素；了解保险需求的分类；熟悉影响保险需求的主要因素及其主要内容。（四）保险中介 掌握保险市场中介的概念；掌握保险代理人、保险经纪人和保险公估人的差别；掌握保险中介行为应遵循的原则；掌握保险代理人的概念；掌握专业代理人、兼业代理人和个人代理人各自的特点；了解保险代理人资格的一般认定和具体规定；熟悉保险代理人

的业务范围；了解保险代理合同的主要内容；掌握保险代理人的展业规则；掌握保险经纪人的概念；掌握保险经纪人的组织形式和成立条件；了解保险经纪人的从业资格要求；熟悉保险经纪人的业务范围；了解保险经纪人的执业规则；掌握保险公估人的概念；熟悉保险公估人的主要职能；掌握保险公估机构的组织形式；掌握保险公估人的执业规则；了解其他类型的保险中介人；掌握国际上对精算师的资格认定方式。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)