

物流案例分析佳怡物流：万元起家成就物流百强! PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/263/2021_2022__E7_89_A9_E6_B5_81_E6_A1_88_E4_c31_263913.htm 几经挫折，三次破产，但王琳与妻子并未气馁，而是拿着1.08万元血汗钱投身于“小荷才露尖尖角”的物流行业。“当时真的很难，我们不知道自己到底能撑多久。”山东佳怡物流公司董事长王琳如此坦言，但是，就因为带着希望出发，如今的佳怡物流才成为全国物流百强之一。一九九七年初，对于王琳来说，是如何不能忘记的日子。自1992年从山东大学毕业，“下海”后的他已是伤痕累累，这一次，是他自己创建的公司五年内第三次破产，痛的让他几乎难以忍受。但在最困难的时候，妻子孙倩同意嫁给他，当年的五一节期间，一对年轻人在山东大学新校邵逸夫科学馆正式举行了婚礼。失败，没有挫伤这对新人对生活的追求与渴望，一九九八年，女儿佳怡的诞生更激发了他们重新创业的激情。夫妻俩选准了做物流，王琳说，那时的物流还是一个新兴朝阳行业，当时知道的人还不多，“进门很容易，不需要太多投资，正适合我们。东拼西凑，正好刚还完债，还剩下1.08万元，就在盖家沟租了一间房子。”就这样，在给公司取名的时候，夫妻俩不约而同想到女儿的名字“佳怡”，开始了又一次艰难的创业历程。（画外音：当时，似乎没有多少人留意物流这个新名词的存在。三分之二的车厢空载，员工工资也需要自己拼凑，门可罗雀的物流经营何曾不让他们担惊受怕？但王琳与妻子却对这个行业的发展满怀期望。王琳说，在追求成功的旅途中，不尽是掌声和鲜花，还有挫折和泪水。如果在面临痛苦时，仍能

保持对未来的希望，那就意味着你成功还有希望。）王琳与孙倩的选择没有错。如今，物流业正慢慢渗入人们的生活中，三袋重百斤的大米，从临沂托运到济南，仅需20元；从广东到济南让物流公司托运几百斤的观赏石，也只花百元钱...百姓们正实实在在感觉到物流带来的便利，而众多生产企业与制造企业也因为物流业的发展而大大降低了自己的生产与流通成本。与此同时，众多的物流公司如雨后春笋般出现，现在走到济南街头，几乎随处可看到“**物流公司”的招牌。而如今的佳怡物流，在齐鲁大地已名气不小。1万多元起家的小店，正因为瞅准了物流行业的重重商机与市场需求，经过几年的发展，该公司已由成立之初的年经营额65万元，迅速增长到2003年的2700万元，如今一年的经营额已超过5000多万元。作为省经贸委重点支持的3家物流企业之一，佳怡的商业网点遍布全省，并在山东、河北、安徽等地实现了省、市、县无盲点配送和24小时“门到门”物流配送服务。（画外音：“能得益于今天，最主要的是我们认定了那是一个空白但却是潜力巨大的行业。”王琳这样笑着总结他的企业，一个企业确定了一个目标很重要，此后就要坚定信念、脚踏实地地走一条道路，哪怕这条路崎岖不平，同行者寥寥无几，你只要甘于享受孤独和寂寞，在诱人的岔路口仍不改初衷，就会苦尽甜来如愿以偿。）但佳怡物流的成长没有止步。在2004年山东佳怡物流有限公司已被中国物流协会评为“全国物流百强企业第38位”，“全国民营物流企业30强第11位”。但王琳告诉记者，目前他们取得的成绩仅仅完成了第一个阶段，即从开始创业到今年的十月十八日正好五周年，是佳怡公司的原创阶段，而佳怡的目标是要做成百年企

业。“到2015年之前我们将基本建成全国无盲点门到门隔日
抵达快递服务网络，为国内工商企业提供供应链一体化综合
服务，成为国际物流知名品牌。”这位山东佳怡物流有限公司
的董事长满怀信心。100Test 下载频道开通，各类考试题目
直接下载。详细请访问 www.100test.com