秘书考试技巧心得:表现体广告中的设悬体广告 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/265/2021_2022__E7_A7_98_ E4 B9 A6 E8 80 83 E8 c39 265988.htm 设悬体广告,顾名思 义就是设制悬念的广告体式。 悬念,是叙事性文学常用的一 种表现手法,作者在安排情节和描绘人物时,到了某个关头 ,故意停住,设下卡子,对矛盾不加以解决,让读者对情节 , 对人物牵肠挂肚, 以达到吸引读者的目的。最后通过解悬 , 使读者恍然大悟或顿开茅塞, 产生强烈的艺术感受。悬念 体广告亦有此种效果;通过设悬,激发起消费者的关注情绪 , 通过解悬 , 使消费者记住了商品或劳务信息。 设悬体广告 大致有以下三种表现方式:一、一悬一答式一悬一答,即这 一次设出悬念,下一次解答悬念。比如解放前上海某剧院请 梅兰芳赴沪演出,当时梅兰芳已在北京唱出了名,但上海人 却知之甚少,剧院在上海各大报纸上登广告,只推出斗大的 "梅兰芳"三个字,其它则只字不提。许多人不知道"梅兰 芳"是个什么人物,竞相猜赌,"梅兰芳"一时成了上海人 关注的焦点。不久,各大报纸又登出广告,对梅兰芳进行了 介绍和宣传,人们才知道"梅兰芳"原来是个京剧名角儿。 广告极好地达到了宣传目的。又如,1989年7月,湖北襄樊工 业贸易中心在《襄樊日报》上用了近三分之一的版面,推出 "襄樊工贸近日将举行一次大型活动"、"请注意近期襄樊 日报和襄樊电视台的消息"几行大字,引起了人们注意。 个星期后,襄樊日报和电视台上同时出现了解悬广告:"襄 樊工贸盛夏奉献给襄樊人民一片冰心:让利50万。"一时襄 樊沸腾。 二、一悬多答式 一悬多答, 即这一次设出悬念, 接 下来的几次分批解答悬念。比如联想集团于1993年5月在《参 考消息》上登发的一系列广告。5月6日的为: 明天将会发生 什么? 偌大一个空间,只有这八个小字,外加一个巨大的问 号,使人们百思不得其解。明天将会发生什么呢?到了5月7日 ,在同一版的同一地方,联想集团以同一个标志推出了这样 一个广告:汉字时代开始了!第一台专为中国设计 的HPDJ500Q汉字喷墨打印机今天诞生了!全汉化的使用方法 ,工作安静无噪音,打印质量清晰精美。这就是让您耳目一 新的HPDJ500Q!现代办公设备精品。 5月8日接着推出: 砸碎 旧的针式打印机! 避免嘈杂的噪音、彻底提高公文、报表的输 出质量,您只需用HPDJ500Q汉字喷墨打印机替代旧的针式打 印机,即插即用而您的花费也许会更节省。5月9日又接着推 出:一卡在手,服务十奖品! 当您购买HPDJ500Q时,您将享 受到联想CAD幸运卡带给您的优质服务和惠普的三年保修, 并将有机会参加每两月一次的幸运抽奖,不要错过呀!以上参 见张道俊:《广告语言技法》,社会科学文献出版社1996 年10月版,第58页59页。三、多悬一答式多悬一答,即在一 个阶段内,围绕一个主题分批设出悬念,最后集中解答悬念 。如台湾广告公司为三阳工业公司1974年推出的125野狼摩托 车而设计的系列广告:第一天广告:今天不要买摩托车,请 您稍候6天。买摩托车您必须慎重考虑。有一部意想不到的好 车,就要来了。第二天广告:今天不要买摩托车,请您稍 候5天。买摩托车您必须慎重考虑,有一部意想不到的好车, 就要来了。第三天广告:今天不要买摩托车,请您稍候4天 。买摩托车您必须慎重考虑,有一部意想不到的好车,就要 来了。 第四天广告: 请现稍候3天。要买摩托车,您必需考

虑外型、耗油量、马力、耐用度等等。有一部与众不同的好 车就要来了。第五天的广告: 让您久候的这部, 无论外型、 冲力、耐用度、省油等,都能令您满意的野狼125摩托车,就 要来了。烦您再稍候两天。 第六天广告: 对不起, 让您久候 的三阳野狼125摩托车,明天就要来了。第七天广告才刊出全 页面积的大幅介绍性广告,产品正式上市。这一请大家暂停 购买的广告,以其大胆的策略,富有刺激性悬念式手法,成 功地将新产品推销上市。 又如,1967年8月17日,台湾地区各 主要的日报上,都刊登了一则广告。篇幅不大,面积只有全 二栏,但很惹读者们注意。广告的左端,画了一个地球的欧 洲部分,右端则画了一架飞机,两者之间有一根细线连接。 广告中间是一句套红的六字标题:"有朋自远方来"。边上 用小字,配排着几句简单的说明:"有位从德国来的朋友, 向各位问好。她带来很多礼物送给你们。这份礼物是大家所 迫切需要的。她送礼的对象是谁呢?请看明日本报。"很多读 者看了这则广告,都猜想又有一种新产品要上市了。同时猜 想到这当然是自国外进口的新货。 次日,各主要日报上紧接 着又刊出一则很惹读者注意的广告,面积亦只有全二栏。广 告的右端,画了一个少女捧着一个包装得很美观,外面有丝 带批扎着的大盒子。广告的左端,是"千里迢迢"四个套红 的大字。其次的文句是:"从德国来到台湾的这位朋友,名 字叫"AN1"。我们给她取了中文名字叫"恩旺"。您的朋 友恩旺,入境随俗,她带来10万份见面礼,送给企业家、各 界经理人、公教人员、金融界人士、推销员、明星、歌星、 运动家、勤奋的学生。只要您写信到××信箱,附回邮,随 即寄给您一份礼物,先到先送,送完为止。"读者们看了这

则广告,虽然还不清楚这究竟是一种什么新产品,可是写信前往索取这份礼物者却极多。在这则广告刊出40多天以后,10月初,各报又相继刊出一则面积超过全十栏的大广告,"恩旺"正式上市销售。同时函索礼物的读者,也纷纷收到了回信。其中的礼物,是一粒银色的恩旺和一份印刷得很精致的恩旺临床验报告。这时,大家才先后从报纸广告上及回信的内容中,明白了恩旺是一种德国汉司大药厂出品的药品,有调节人体神经系统的功能和消除疲劳。100Test下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com