

老重疾险行将退市旧保单别盲目退保 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/268/2021\\_2022\\_\\_E8\\_80\\_81\\_E9\\_87\\_8D\\_E7\\_96\\_BE\\_E9\\_c67\\_268692.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/268/2021_2022__E8_80_81_E9_87_8D_E7_96_BE_E9_c67_268692.htm)

临近8月1日，老重大疾病险行将退市，敏感的张太太重新翻出尘封已久的保单，请专家为自己做了一番诊断。我们先看看这个三口之家目前的基本情况。居住在北京的老张和张太太，今年分别是40岁和35岁，一年合计总收入在20万元左右。他们有个儿子，1997年9月21日出生，现年10周岁。家里的财务大权一直由张太太掌管，保险的事情也是张太太在操持。老张夫妇特别疼爱儿子，儿子刚出生不久，张太太就给儿子买了2份平安少儿险。到了2005年，又给孩子买了新华人寿的“红双喜望子成龙”两全分红险，2006年又给儿子从太平洋寿险公司买了“小康之家幸福一生”两全分红保险。在1997年和1999年的保险“促销”大潮中，张太太也给老张买了一份中国人寿的“递增型养老保险”和“平安康泰终身寿险附加万寿定期寿险附加住院安心险”。张太太自己也有不少保险。1998年她给自己买了平安康乐终身医疗险，1999年她为自己买了平安福寿30年期的寿险，2001年也赶潮流买了“平安世纪理财投资连结保险”，2003年买了平安康顺女性终身重大疾病保险。

保单诊断:保险规划的亮点与不足 从张太太一家的保险规划来看，买的商业保险还比较全面。其中还有一些亮点值得投保人借鉴。例如，张太太在1997-1999年这3年中为自己、老张和儿子购买少儿终身险、养老险和终身寿险这3类长期寿险，是非常明智的一个选择，因为当时的利率还比较高，买这些产品相当划算。除了在高利率时代购买长期寿险，我们发

现张太太还有一个令人称道的地方，就是能够选择一些比较“稀有”的保险产品。比如，张太太在2006年为孩子购买了太平洋寿险的小康之家幸福一生两全保险，这本身并没有什么可称赞的，因为此时的少儿教育金保险已经不比上个世纪90年代末那时的保单，可是张太太却在这份保单后面为儿子附加了太平洋终身住院补贴保险。这也是市场上硕果仅存的终身医疗补贴保险。在很多类似张太太这样的中年三口之家，不少家长非常重视给孩子买这样那样的保险，但却忽视给有经济收入能力的夫妻双方安排保障。但张太太很好地规避了这一常见的家庭保障结构安排上易犯的“通病”。虽然儿子一出生她就为其购买了保险，儿子的保单也是全家的第一份保单，但随后不久，她就陆续给自己和老张安排了保障，这是值得所有掌管家庭理财大权的主妇们学习的一个思路。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)