

FOB交易的几种付款方式 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/27/2021\\_2022\\_FOB\\_E4\\_BA\\_A4\\_E6\\_98\\_93\\_E7\\_c27\\_27835.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/27/2021_2022_FOB_E4_BA_A4_E6_98_93_E7_c27_27835.htm) 大家都知道，目前付款方式最多的无非是t/t和l/c方式，我们先谈t/t方式，如果交易方式为cif，那么我们通常为客人先30%预付，等我们安排货物装船出运后让客人付70%货款，当然提单我们都选择船公司提单如果没什么特殊原因，我认为这种付款方式还是可以接受的；但是如果是fob条件，国外客人指定货代，但是这些指定货代一般都只出他们或者国外货代的货代提单，我们也按照cif的付款方式（即30%定金，传真提单后客人再付70%）做过一些订单都没有出现什么问题，因为对这样的付款方式也就麻痹了。但随着业务量的增加，国外的客人基本上都是做fob价格的，这样指定的货代就很多，而我们出口商对这些货代几乎不怎么了解，信誉底细也不清楚，我们也听说过国外客人与货代串通诈骗，毕竟货代提单可靠性无法与船公司提单相比，我们现在担心在fob条件下，先付30%预付款，余款在传真货代提单给客人后，客人再安排70%给我们，最坏考虑，我们担心有些货代会直接把货放给进口商，这样我们出口商就会货款两失，大家认为在fob条件下，这种付款方式妥当吗？fob条件下，你们的一贯妥当做法是什么呢？如果是l/c付款方式，cif条件下对出口方容易控制物权，因此我只在这里说说fob条件下情况，大家都知道l/c是银行信用，只要单单一致，单证一致与l/c要求一致相同，在有效期内交付开征行就可得到货款，但fob条件下，货代出的是货代提单，真正的物权在国外货代手里，只要客人与货代达成一致，就有

可能直接得到货物，这里面就有问题了，如果货代提单有些细节与I/c不相符，那么产生不符点，银行拒付，那么出口商仍然面对货款两空的风险。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)