美国最早商学院:扶正商业道德本末不可倒置 PDF转换可能 丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/270/2021_2022__E7_BE_8E_ E5 9B BD E6 9C 80 E6 c67 270628.htm 在今天的商业环境下 ,作为美国最早的商学院, 塔克商学院是如何进行MBA教育 的?就在中国许多大学只将MBA教育作为学校创收项目之时 ,美国的MBA教育不论是在理论层面的摸索,还是实践层面 的探讨,都远远走在了中国同行的前面。 日前,《环球财经 》特约记者专访了塔克商学院。 扶正商业道德 商业道德是个 人成功和贡献社会的基石。"在塔克学习了两年,你刚毕业 就如愿以偿地成为了一家著名咨询公司的咨询顾问。上班第 一天,上司对你表达简短的欢迎后,向你分配了一个考验你 去留的任务:装作客户去刺探竞争对手在某个行业咨询服务 的报价底线,以此来决定我们公司的报价。为什么要你去? 因为你是新面孔,竞争对手不认识。这可是个大项目,我们 志在必得,就看你了!"你的上司微笑着对你说。"你将何 去何从?"这是塔克商学院新生商业道德课的一个情景案例 ,每个学生都必须做出选择。可能有人会质疑这堂课的时间 安排是否得当,毕竟刚入学的新生还没有学习过危机处理的 策略和技能。然而, 塔克商学院院长保罗丹诺斯教授对《环 球财经》特约记者的回答却是:"时间很恰当,因为这不是 一个策略和技能的问题。商业道德是人、企业和社会赖以生 存的准则。诚信和商业道德是塔克100年前建校时确立的校训 。"据悉,1904年,塔克商学院的出资人爱德华塔克在寄给 当时的塔特茅斯院长塔克尔的信中写道:"当不以毫发之差 偏离真实与至臻之诚信,正义行事乃获取成就之至上之策,

对此智慧宜悉心置信。广言之,诚乃举事良策,与利他相得 益彰:利他为至善之利己,乃于公众、商业领域及私人生活 中追求成功与幸福人士之行为准则。"利他精神在今天演化 成了承担个人和企业应有的社会责任。塔克的学生除了在课 堂上讨论企业和社会的可持续发展、环保责任、产品对消费 者的责任外,还走出校园,参加非营利组织志愿者活动,为 社区服务。塔克学生的志愿者活动最远到过坦桑尼亚,为一 个贫瘠缺水的社区启动发展经济的风险基金项目。 2007年3月 ,《华尔街日报》对全美商学院就"注重录取生源的道德标 准"进行的排名榜上,塔克名列第一。这样的人才观和培养 观,就不难理解塔克毕业生艾丽丝艾伦,在担任通用电气加 拿大CEO兼总裁后制定的公司发展方向是:开发环保的技术 和产品,降低温室气体排放,保护加拿大的自然环境。本末 不可倒置 掌握基本的经济学知识和定量分析技能,案例教学 方可实现"最大化利润"。美国的MBA教育一般为两年制, 第一年为必修课学习,如财务、营销学、管理学、运筹学和 会计学等;第二年为选修科目进修,如战略管理学、金融学 等。期间的暑假为实习期。 MBA学员一般需修满20门左右的 课程,例如哈佛商学院MBA的必修课为11门,选修课为10门 。 但塔克MBA们却需在两年内修满28门课程、81个学分才能 毕业,主要原因是塔克对学生的定量分析技能要求甚高,经 济金融学的课程比重较大。 罗伯特汉森教授是塔克商学院经 济学教授兼高级副院长,他认为:"无论商业环境如何变化 ,无论学生毕业后从事什么样的工作,扎实的经济学知识和 定量分析技巧仍是商学院学生必须牢固掌握的基本技能。只 有这样,案例分析教学才能发挥应有的作用。基础和提升间

的本末关系不能倒置。在学生不具备各科综合基础的时候, 对他们来说,以案例教学为主的课程安排有时犹如雾里看花 。"他补充道,"我们一直在探索课程改革,我也经常跟其 他教授进行互动,结合几门课程的进度,适度拆分组合一些 新的课程单元,找出能结合各科的案例让学生分析,通过这 种方法让学生最大范围地运用所学知识,找到不同学科间的 有机联系,树立整体观念和全局思路。"塔克商学院定量分 析教育的严格性可以从下面的实例中略见一斑:汉森教授每 年在经济学课程的学习中和结束后分别作一次问卷调查,听 取学生意见反馈。无一例外的是:在学期中,60%以上的学 生认为课程太多,内容太难,应该改进;然而在学习结束后 的问卷中,同样的学生,又有超过90%的学生认为课程安排 很好,不用改动。不少学生在附加意见栏里写到,"只有这 样才能学到经济学的精髓和实例,一定要坚持这个水准。" 培养领袖 领袖才能源于团队精神和手足之情。 虽然塔克商学 院注重学生的定量分析教育,毕业生的定量分析技能也一直 被各大公司所称道。耐人寻味的是, 汉森教授和丹诺斯院长 都不同意这是塔克的竞争优势,一致认为"这本身还不是, 这只是我们培养学生领导力的一个方面;培养既有全局战略 , 又善于实施战略的领导型人才才是我们的目标和优势。" 在竞争的激烈程度犹如割喉的美国商界,如果有人宣称"领 袖才能源于团队精神和手足之情",他一定不会获得大多数 人的赞同。但是丹诺斯院长仍然不改初衷。 塔克每年招生240 人,由于没有任何在职MBA和EMBA,在校生总数只有480人 ,这分别是哈佛和沃顿商学院学生人数的1/5和1/10。丹诺斯 院长说,"我们学生人数少,在校的两年中,我们'强迫'

所有学生住在校园内的MBA公寓。这样,他们课上是同学, 课下就是邻居"。由于其中1/3的学生来自世界各地,常有配 偶和子女的陪同, 塔克尽量帮他们在学院找到学习和工作的 机会。"有时,还会有新的家庭成员在这里出生",丹诺斯 院长说,"老师和同学就自愿排班,在小家伙出生的头几个 星期为这家人下厨做晚饭,这已成为塔克惯例。""我们充 分尊重人的个性,但我们要求他们毕业时变成相互支持、情 同手足的'兄弟姐妹'。国际化的视野不是增加一二门新课 程就能做到的。与不同文化、职业、宗教背景的同学、老师 和谐相处,互相探讨,教学相长,在日常生活中实践"国际 化"对学生更有帮助。"丹诺斯院长显然不是个天生的演说 鼓动家,但他非常希望记者能认同他朴实的道理:商场是社 会的一部分,领导力奏效离不开信任与被信任。"亲兄弟也 像人的手指一样长短远近不尽相同,但你知道每个人的长处 在哪,遇到什么事情该去找谁,他也一定会帮助你。这就像 在商业环境里与同事结伴成的团队"。公司的运作不仅是完 成短期商业目标,企业的成功需要一流团队的持续努力,在 企业家精神和技能相等的前提下,团队情同手足才能同心同 德,为企业取得持续的成功。这才是商界需要的真正领导力 。 重点句: 在近100年的历史中,美国商学院MBA教育走过 了从象牙塔到解决实际问题的历程。早期的MBA教育在教授 财务和管理技能的同时,还注重陶冶学生性格和培养品质。 二战后,随着美国经济迅速增长,企业所需的管理人才激增 ,MBA教育重新定位在为企业培养管理人才。 100Test 下载频 道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com