

人力资源管理经验分享：打败自己的恰恰是过分依赖别人

PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/273/2021_2022__E4_BA_BA_E5_8A_9B_E8_B5_84_E6_c67_273967.htm

儿子这次考上了比较理想的中学，我感到很欣慰。说老实话，在他小学六年生涯中，我几乎没多问他的学习成绩，有的只是一直告诫他，你今后要走什么样的路，只有靠你自己了。小学毕业后在选择学校过程中，他许多同学家长都在互相打听，彼此活动，好像大战来临前的状态一样，我却告诉儿子，只要发挥出自身水平就行，虽然老爸和教育系统许多官员比较熟，但我不想去找他们，关键靠你自己。的确如此，在一个人的成长生涯中，什么诸如资源啊、人脉啊是很重要，但更多时候你是否出息还得靠自己去争取去拼搏。许多的亿万富翁并不是天生的，而是从一笔一笔小生意做起的。香港金利来创始人曾宪梓，1968年初到香港时，起初帮亲戚代小孩，后来为解决全家人的生活问题，他靠借来的6000元生活费就开始做起金利来领带生意。对于一个学生物的人来说，买卖一点不懂，自然难做，一开始他要求自己每天必须卖5打领带，有时为完成任务，买一条也当批发价卖。总之完不成每天卖60条的任务就不回家。那时为了生计他受尽冷落，但他逆境中自强不息，学会了要立足必须坚持，必须在买卖中学习成长。曾宪梓创业期生活极为艰难，为积累资金，省吃俭用，买菜场便宜剩菜、碎肉，过着苦中作乐的日子。曾宪梓先生一生克勤克俭，至今在香港40余年，他没到过夜总会、舞厅、卡拉OK厅，不喝酒，不赌博，不抽烟。直到现在，他的饮食包括酱豆腐、半碗饭、一个青菜、一碟小小肉，一餐的费用不超

过10元钱，就连外出和别人吃饭，剩下都打包带走。蓝哥智洋国际行销顾问机构曾接触过许多老板和职业经理人，在交流中，我们也经常劝诫大家，做生意是要讲方法的，下定决心时，某些贵人也许会在你成长生涯中帮上忙，但这也仅仅是众多过程中的一部分，最终结果还是要靠自己靠自己的，这正如下面这个故事所讲道理一样：某人在屋檐下躲雨，看见观音正撑伞走过。这人说：“观音菩萨，普度一下众生吧，带我一段如何？”观音说：“我在雨里，你在檐下，而檐下无雨，你不需要我度。”这人立刻跳出檐下，站在雨中：“现在我也在雨中了，该度我了吧？”观音说：“你在雨中，我也在雨中，我不被淋，因为有伞；你被雨淋，因为无伞。所以不是我度自己，而是伞度我。你要想度，不必找我，请自找伞去！”说完便走了。第二天，这人遇到了难事，便去寺庙里求观音。走进庙里，才发现观音的像前也有一个人在拜，那个人长得和观音一模一样，丝毫不差。这人问：“你是观音吗？”那人答道：“我正是观音。”这人又问：“那你为何还拜自己？”观音笑道：“我也遇到了难事，但我知道，求人不如求己。” 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com