

保费收入锐减借壳上市失败民营财险欲走直销路 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/273/2021_2022__E4_BF_9D_E8_B4_B9_E6_94_B6_E5_c67_273997.htm 一开始就走错的棋，如今想通过直销改变经营模式，而这条经营之路将充满风险。对于华安财险想通过借壳上市流产后欲走直销之路，一位曾经在华安财险上海分公司的中层干部这样评价。近日，记者了解到，一个自建直销门店计划正在华安财产保险公司（以下简称“华安”）内部酝酿着，目前正在各地保监局报备。作为一家注册资金只有5亿元的中小财产险公司，要建立庞大的直销网点，将面临严峻的资金考验。另谋出路 保费收入锐减 华安财险欲转型直销 据保监会相关数据显示，2007年前四月，华安保险保费收入4亿元，较2006年同期的9.6亿元下滑58%，市场占有率也从去年的1.86%下降为0.54%。保费收入锐减，借壳上市失败，华安财险无奈另谋出路。记者了解到，一个自建直销门店计划正在华安财险内部酝酿，1000多家连锁式营销服务部并有望很快在全国启动，目前正在各地保监局报备，并且3年内增加700家直销门店，包括中心支公司、支公司、营业部和营销服务部等四种形式的保险直销分支网络，其他则主要依靠银行、车行和保险代理公司等中介渠道。作为一家注册资金只有5亿元的中小财产险公司，要建立庞大的直销网点，将面临严峻的资金考验。很多业内人士包括华安已经离开的老员工都对此质疑。记者从华安财险上海分公司了解到，上海分公司开业几年来，平均一年更换一名总经理，人员流动极其频繁。据悉，华安上海分公司前四月保费总收入仅为1260万，在上海所有的中外资财产险公

司中排名倒数第二，前三月的保费收入为1147万，一个月的保费收入仅增长了113万一位华安财险的车险业务员告诉记者，很多业务员都已经离开这家公司，而公司也准备推行直销模式，开设门店，而不再通过中间渠道经营保险业务，预计会先在上海开设十家门店，但是由于很多业务已经不复存在，只有理财险和学贷险两个险种。这种模式能否得到有效贯彻，大家心里都没有底。

政策分析 保监会严审民营资本进保险领域

就在周二，保监会主席助理袁力在接受采访时表示，随着保险业的发展，社会资本投资保险的热情也在不断的高涨，其中既有国有资本，也有民营资本。2004年以来，保监会先后批准社会资本发起设立保险公司一共有28家，这些主体既有效的促进了市场的竞争，也提高了整个保险业的资本实力和承保能力，同时为市场注入了新的活力。但是保监会又表示，将逐步完善市场准入机制，建立公开、透明、规范的市场程序，同时欢迎各类优质的资本投资到保险业。袁力强调，这里主要指的是，鼓励资本实力雄厚，具有持续出资能力和战略投资目的的企业投资设立保险公司，这样的话，能够形成国有经济与民营经济共同参与保险业发展的局面。

一位保险业资深人士对记者分析，保监会的此番表态可谓大有“意味”，保监会既鼓励民营资本参与保险业的发展，但是最重要的前提就是资本实力雄厚，且有在保险市场上长期经营的决心，而欲通过保险来从中谋取短期利益的民营主体，保监会是不欢迎也不允许的。该人士表示，虽然保监会对开设保险机构的门槛越来越放开，但其实对于纯民营资本出资建立保险公司仍然相当谨慎，首先在于保险行业经营性质的特殊性，它不是经营看得见、摸得着的实体业务，而是主

要以保障生命、财产以及其他物体免遭损失风险的行业，这种性质决定了保险主体必须坚持长期经营和长期回报的目的，任何以短期目的来经营寿险或财险业务都将使行业受到不良影响，因此保监会对民营财险组团建保险公司的批复一直持审慎态度。

新闻回放 首例保险公司借壳上市失败 成立于1996年的深圳华安财险已走过了10多个年头，而在这11年里，华安财险的股东数易其主，其公司一开始主要经营各种财产险、责任险、信用保证险、农业险、意外伤害险和短期健康险业务，但是十年下来，公司的业务范围已经萎缩到两个小险种，该公司和慕尼黑再保险、中国再保险公司的分保业务也已经中断。由于民营财险公司与国有财产险相比，除了在资本实力上存在不足之外，在经营方式、成本控制上也很难和大财产险公司相拼，很多小型财产险公司的主业经营举步维艰，但是苦于没有现成的财产险市场退出机制，很多公司在支撑主业的同时暗中进行资本操作。一位财险公司市场部人士告诉记者，在上一年资本市场大好的前提下，华安通过资本运作，在股市中获利不菲。于是早在年初，华安财险公司就酝酿借壳浙江华盛达实业集团股份有限公司实现上市，然而停牌长达3个月华盛达股票于6月20日复牌后公告，双方重组告吹，原因是在相关具体合作条款上意见一直相左。首例保险公司借壳上市之旅悄然止步。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com