

人力资源经验分享:困境中，员工应该怎样规划自己 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/274/2021_2022__E4_BA_BA_E5_8A_9B_E8_B5_84_E6_c67_274610.htm

顽强的短喙鸟 在澳大利亚的一个孤岛上生活着一群鸟，它们因为有着尖而长的喙而得名为长喙鸟，靠啄食一种蒺藜的果子为生。就象人有美丑高矮之分一样，长喙鸟也有长喙和短喙的。短喙的鸟一孵出来就被受到歧视，连母亲在它们满两个月后就会抛下它们不管。因为那种果子浑身长满坚硬的刺，只有长喙鸟才能啄得开，甚至连那些喙稍短长的长喙鸟也啄不开，于是，每年都有很多喙短的鸟死于饥饿。而喙长的鸟一出生就有骄傲的资本，它们眼看着短喙的鸟被母亲抛弃而饿死，自己却得意地吃着蒺藜果，自由自在地在岛上飞翔。一只短喙鸟在吃完母亲啄开的最后一颗蒺藜果之后，它知道自己面临着生死的严重考验了。它不甘心地走近一颗蒺藜果，明知自己无法啄开那坚硬的果壳，并且还要被长刺扎得鲜血淋漓，但它还是作着最后的努力。由于蒺藜刺实在太长，短喙鸟还是失败了，面临生存威胁，它只好伤心地飞离蒺藜林，决定去寻找新的生机。就在它饿得头晕目眩的时候，它啄食了在浅海里游动的小鱼，虽然它恶心得想呕吐，但是为了生存，还是咽下了它。慢慢地，它觉得小鱼的味道其实比那种蒺藜果味道还好。一时间，短喙的鸟纷纷效仿，于是短喙鸟就这样生存下来。而长喙鸟则依然优越地吃着它们认为天下最美味的蒺藜果。短喙鸟的儿女们的喙更短，为了生存它们天天去海里捕食；浅海里的鱼吃完了，它们就去深海捕食；后来，它们不仅吃鱼，只要是能捕捉到的动物都成为它们的食物。在捕猎中

，它们练就了一张短而有力的嘴，还有一对大而强健的翅膀和一双尖利的爪子。数年后，短喙鸟成为海上的强者，它的名字叫鹰；而长喙鸟却随着那种蒺藜果的消失而永远消失了。短喙鸟对困境中的员工的启示在企业中，很多员工由于先天或后天的原因也会遭遇短喙鸟的境遇，面临被解雇或淘汰的命运。在此情况下，是不是就因此而怨天尤人，或长吁短叹呢？短喙鸟的故事给了我们很好的启示：1不轻言放弃对于命运的安排，短喙鸟在生存考验前，并不是活活等死的，它仍然不甘心的走进蒺藜林作了最后一番努力。对于困境中的员工来说，尽管在工作中不可避免地会面临各种艰难处境，但是这种情况并不是一定不可克服的，所以这种时候应当是坚持不懈，尽最后一丝努力把握机会，不到最后时刻不能罢休，也许生机往往就在那种不经意之间。2适时决择当啄食蒺藜果的努力真的无济于事时，短喙鸟最终选择了放弃，但是这种放弃也是为了更好的生存。为了生存，短喙鸟选择了离开熟悉的蒺藜林寻找新的食物。对于企业员工来讲，当处境真的不能允许保持现状的时候，一条道走到底也是不妥当的，这时也是应当适时重新决择的。尽管新的选择通常伴随着痛苦，但是为了生存，这却是一种必需。在既有的工作方式毫无希望的前提下，困境中的员工就应该认清实务，找寻新的出路，毕竟只有新的出路才有希望和生机。3勇于拓展正是因为适时的选择，才使短喙鸟获得了新的生机，但是如果短喙鸟在吃到美味的浅海里的小鱼并以此满足而不思进取，陷入另一个食物困境将是其发展的必然。但是，短喙鸟并没有将猎取范围局限于固有的食物，而是不断去努力寻找新的可获取的食物。对于摆脱困境的员工来讲，在做出决择之后

，放开眼界也是非常重要的。因为新的选择通常还是充满了荆棘和坎坷，因此必须以开放无畏的姿态来迎接新的环境，而不是仍然按照既往困境中的模式对待工作和处理事情。只有这样才能够使自己尽量避免重蹈覆辙，再一次面临新的困境和危机。4不断磨练在面临困境中适时选择固然重要，更为重要的还是要以行动来面对挑战。短喙鸟之所以摆脱生存危机，并且成为海上的强者，就是因为它在重新选择之后，尽管猎取食物不像在树林中啄食果实那么容易，但它们并没有因此而气馁，而是在大风大浪中不断翱翔搏击，而正是这种磨练，短喙鸟才成为鹰。对于员工来讲，在做出新的选择之后，不断的历练同样重要。在经历了困境和磨难之后，更应知道生存的艰辛，为了不再陷入被动，更为了新的目标和追求，就应该为此付出努力和代价。也只有不断的磨砺和锻炼，才能使人不断的成熟和提升，才能够在激烈竞争中脱颖而出，成为强者。

成功规划案例大介雄一的创业生涯日本著名企业家大介雄一，他之所以成功的诀窍就是，他能够在困境中很好地对自己的职业生涯进行规划，充分显示了他从不轻言放弃、适时决择、勇于开拓和不断磨练的勇气和胆识。大介雄一来自一个贫困的家庭，为了生计，也为了干一番事业，他来到东京闯荡。由于经验不足，他一直没有找到自己希望的工作，直到最后才在一个化妆品营销公司找到了一份事。尽管大介雄一的工作干得非常卖力，但是他的营销业绩还是很不好，因此受到经理的批评并面临被解雇的命运。对于自己的窘境，举目无亲的大介雄一迫切感到有必要好好地思考自己的人生，而首先就是现实决定他不能放弃这份来之不易的工作。因此在以后的推销中，为了今后的道路他也不再轻

言放弃。尽管大介雄一在上门推销时遭到了无数白眼，但是他十次不行就二十次，二十次不行就三十次，即使最顽固的客户也在他第一百次推销之前被他征服。正是由于这种永不言败的精神意志使大介雄一在很多人望而生畏的推销行业获得成功。尽管在推销业务上大介雄一达到了优秀业绩，但是这样的工作并不是他来东京奋斗的目的，并且业务的成功也并没有带给他丰厚的收入，他和妻儿仍然过着不足温饱的日子。因此，在反复思考之后，他毅然离开了营销公司。尽管离开了营销公司，大介雄一又必须从头开始，但是大介雄一却始终有着对将来的充分考虑，并开始为之奋斗。大介雄一依据当时情况，认为当时的日本在快速发展中钢材缺乏，因此选择了创办钢厂，虽然在创业初期，处境极其艰难，但是大介雄一凭着无畏的勇气不断磨练和提升自己，终于使钢厂顺利度过难关并不断壮大，后来他还在日本乃至世界各地设置了分厂。在钢厂不断扩展的基础上，大介雄一并没有停步，又开始涉足造船行业，在横滨及神户建立了造船厂。尽管大介雄一刚开始对于造船行业也不是很熟悉，但在不断的摸索和学习中，他仍是凭着坚韧不拔的毅力取得了成功。接着他又根据国内和国际经济走势将自己的产业不断地向五金、电子制造、信息等领域延伸。也正是因为其产业的合理延伸，在几次经济危机中，大介雄一的株式会社成功地避过了劫难，并在不断壮大中成为日本知名企业集团，而大介雄一也以其成功的人生规划和坚韧的毅力而在日本家喻户晓。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com