

张楷淳:男人要对自己狠一点 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/275/2021_2022__E5_BC_A0_E6_A5_B7_E6_B7_B3__c67_275278.htm 在同事眼中，他是一个善于学习的开拓者；在妻子眼中，他是一个工作狂；在媒体眼中，他是一个温文尔雅的儒帅。在过去的12年里，张楷淳在 V i s a 国际组织里也不断地挑战自我，从一个做两分钟自我介绍都会紧张得后脖子冒汗的羞涩新人，到全公司公认的最棒的演讲者。他适应新环境的能力令同事刮目，从新加坡、泰国、菲律宾、日本等亚洲国家的高级地区经理，一步一步走上 V i s a 国际组织亚太区执行副总裁兼大中华区总经理的宝座。他用自己的勤奋，自己的毅力，证明了自己的眼光和实力。

精彩对白 “ 有很多人进入了一个领域之后，就会一直走下去，这样就忽略了自己其他方面的潜能，生活在一个固定的模式里面。 ” 成功心得：不能让自己活得太舒服

在支付卡行业里做了12年的张楷淳刚进入 V i s a 的时候，经历了一次翻山似的转行和跨国搬家。当时39岁的他已经在美国的 I T 行业工作了17年多，写电脑程序才是他的专业。

“ 有很多人进入了一个领域之后，就会一直走下去，这样就忽略了自己其他方面的潜能，生活在一个固定的模式里面。 ” 而张楷淳信奉的成功之道是，“ 永远都不要让自己活得太舒服 ”。用当下时髦的话说就是“ 男人要对自己狠一点 ”。

“ 一份工作做到习惯往往就会出毛病。就好像我和太太天天都见面，她偶尔长出一根白头发我不会发现，而如果是一位很久没见的的朋友，我再见到他可能一眼就看出他明显变老了。 ” 正是这种希望不断转换角色的想法，让张楷淳在39岁

时毅然偕妻子从美国来到陌生的新加坡转行支付卡行业，从一个在实验室埋头写程序的工程师变成一个每天都要和人打交道的行销专家。“刚到公司的时候，让我当着同事做一个两分钟的自我介绍，我那汗流的，汇集起来有长江的一小段了。”为此张楷淳对自己的“软肋”进行了近乎严酷的训练。他用两年的时间强迫自己每天去接触不同的人群。“我每天早上乘电梯时，发现大家的目光会不自然地注视着闪烁跳跃的数字或者看自己的鞋子，因为陌生人在狭窄的空间里是最不舒服的。”这个时候他就去主动和电梯里面的人打招呼。“一开始，豆大的汗珠从脖子后面冒出来，因为不知道对方会有什么反应。”有些人会很热情地打招呼，他还为此结识了不少一起吃午饭的朋友。但是也有一次，一个妙龄女郎误解他不怀好意，把所有楼层都按了一遍，电梯门一开就匆匆逃离了。

精彩对白“大学二年级时我去了一次拉斯韦加斯，那是我一生中第一次、也是最后一次赌博，一晚上输掉了17000美元，是我全部的学费和杂费。”

用卡经历：首张信用卡只有500美元从进入V i s a国际组织起就在为信用卡的普及而奔忙的张楷淳说起自己的第一张信用卡还回忆起一段故事，“那是1977年我在亚特兰大工作后第一个月申请的，当时我一个月的薪水是1150美元，但因为我是刚刚大学毕业的学生，在银行没有任何信用记录，所以银行只给我500美元的信用额度。”

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com