

大学生创业的四大方向 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/278/2021_2022__E5_A4_A7_E5_AD_A6_E7_94_9F_E5_c123_278246.htm 如今，创业市场商机无限，但对资金、能力、经验都有限的大学生创业来说，只有根据自身特点，结合自身情况，找准“切入点”，才能闯出一片新天地。高科技 一般来说，技术功底深厚、学科成绩优秀的大学生才有成功的把握。有意在这一领域创业的大学生，可积极参加各类创业大赛，获得脱颖而出的机会，同时吸引风险投资。可关注软件开发、网页制作、网络服务、手机游戏开发等。智力服务 智力是大学生创业的资本，在智力服务领域创业，大学生游刃有余。例如，家教领域就非常适合大学生创业，一方面，这是大学生勤工俭学的传统渠道，积累了丰富的经验；另一方面，大学生能够充分利用高校教育资源，更容易赚到“钱”。此类智力服务创业项目成本较低，一张桌子、一部电话就可开业。连锁加盟 统计数据显示，在相同的经营领域，个人创业的成功率低于20%，而加盟创业的则高达80%。对创业资源十分有限的大学生来说，借助连锁加盟的品牌、技术、营销、设备优势，可以较少的投资、较低的门槛实现自主创业。但连锁加盟并非“万无一失”，在市场鱼龙混杂的现状下，大学生涉世不深，在选择加盟项目时更应注意规避风险。一般来说，大学生创业者资金实力较弱，适合选择启动资金不多、人手配备要求不高的加盟项目，从小本经营开始为宜。此外，最好选择运营时间在5年以上、拥有10家以上加盟店的成熟品牌。校园周边开店 一方面可充分利用高校的学生顾客资源；另一方面，由于熟悉同龄人的

消费习惯，因此入门较为容易。正由于走rdquo.，因此要靠价廉物美来吸引顾客。此外，由于大学生资金有限，不可能选择热闹地段的店面，因此推广工作尤为重要，需要经常在校园里张贴广告和社团联办活动，才能广为人知。建议关注高校内部或周边地区的餐厅、咖啡屋、美发屋、文具店、书店等。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com