

贫困大学生借力挖掘 软黄金 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/278/2021_2022__E8_B4_AB_E5_9B_B0_E5_A4_A7_E5_c123_278719.htm 古人云:胜者先机而作，智者见机而行，愚者失机而悔。想要杰出、成功，不只是修炼自己的能力，而且还要善于把握机会。书是软黄金的发源地，一个生长在西部地区的贫困大学生，因为把握住了一次机遇，在书中挖掘到了自己的事业，获得了巨大的财富。2002年大专毕业的张志，回到了家乡天水，在家人的帮助下，张志在市里的图书馆干起了管理员的工作，每天除了按时处理一些日常的工作外，就看看报纸，和同事侃侃大山，没有实质的事情可以做。就这样浑浑噩噩的过了大半年，然而每月那可怜的几百元钱连买一件像样的衣服都不够，看着自己的同学一个个混得越来越好，张志的心里起了波澜。在单位待着虽然悠闲，但他不甘心，于是2003年他就背着家人辞掉工作。怀揣着800元钱就坐上了去省会兰州的汽车。由于人生地不熟再加上缺乏工作经验，刚到兰州的第二天，张志就被黑中介骗去了200元钱。当时，除了在路上花掉的路费，他身上只剩下了400元钱，为了尽快找到工作，他不断的跑人才市场。可投出去的简历都石沉大海。就在他快绝望的时候，发现对面的书店正在招人，他以比别人少100元的工资成为这家书店的营业员。但是好景不长，半年后张志所在的书店由于经营不利倒闭了。书店位于一个中学附近，地理位置非常好，但就是书价太贵了，基本上没有折扣。而且书的种类也比较单一，看书的人多，买的人少，倒闭成为了必然。再次失业的张志开始为自己的下一步作打算。偶然的一次和北

京同学的聊天中，张志向同学吐露自己的现状，而正是他这次偶然的吐露却给事业的发展带来了转机。同学听听了他的诉说后，不经意的说他有个朋友做的是连锁折扣书店，好像做的还不错。当时在电话里并没有细问。找了几个工作后，他还是觉得做图书比较有市场，其他工作都是给别人打工，永远没出头的日子。于是他给北京的朋友打了电话，在他的帮助下，终于联系上了清大学苑总部的人。买了当天晚上去北京的火车票。据朋友的介绍，张志了解到，清大学苑是由中国著名远程教育运营商和教育文化服务提供商----清大新干线教育机构专门针对中国图书市场推出的一个经营项目。它以学生图书为主营业务，同时依据学生的消费特点，推出100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问www.100test.com