

网上店经营秘笈之寻找批发商 PDF转换可能丢失图片或格式  
，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/279/2021\\_2022\\_\\_E7\\_BD\\_91\\_E4\\_B8\\_8A\\_E5\\_BA\\_97\\_E7\\_c123\\_279401.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/279/2021_2022__E7_BD_91_E4_B8_8A_E5_BA_97_E7_c123_279401.htm) 厂家货源：适合资金雄厚、不怕压货的大卖家 中国金融大典 优点：货源充足、价格最低 缺点：要求量大、容易压货 大批发商：适合有一定实力、能与之周旋的中等卖家 优点：货源稳定、方便寻找 缺点：换货麻烦、服务滞后 二级批发商：适合刚刚起步的小卖家 优点：了解行业、服务周到 缺点：价格偏高、信用不明 开一家网上商店，首先要解决好货源问题。如何能拿到便宜又优质的货物，是开商店重要的环节。货源的选择会直接左右创业者的利润和收入状况，因此在货源的选择上一定要谨慎。从网上经营的普遍性看，货源可以考虑从三个方面寻找：厂家、一级批发商、二级甚至三级批发商。一般来说，进货方式选择越接近源头，能够获得的利润空间也越大。但不同级别的批发商都有其优缺点，不同实力的创业者要根据自己的现实状况慎重选择。选择重点在于自身实力 可以从厂家拿到货源的商品并不多，因为多数厂家不屑于与小规模的卖家打交道，但有些网下不算热销的商品是可以从源头进货的。这些正规的厂家货源充足，而且对待客户的态度较好，如果长期合作的话，一般都能争取到滞销换款。但是一般而言，厂家要求的起批量非常高，以外贸服装为例，厂家要求的批发数量至少要近百件甚至上千件，达不到这个数量不但拿不到最低的价格，甚至可能连基本的合作都争取不到，而且容易造成货品积压，因而不适合小量批发的客户。如果创业者有足够的资金储备，并且不会有压货的危险或不怕压货，完

全可以去找厂家进货。大批发商或者说一级批发商比较容易寻找，一般用百度、google等搜索引擎就能找到很多。他们一般直接由厂家供货，货源较稳定。但因为他们订单较多，服务难免有些滞后。淘宝网上的饰品卖家tianren98是店铺  
100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问  
[www.100test.com](http://www.100test.com)