

报关指导:第十章小结 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/28/2021_2022__E6_8A_A5_E5_85_B3_E6_8C_87_E5_c27_28403.htm 本章主要阐述了出口合同的履程序，即准备货物、落实信用证、组织装运、制单结汇等，并对履行合同的重点和难点作了详细的介绍。 备货就是卖方根据合同的规定，按时、按质、按量准备好应交付的货物，并做好申请报验和领证工作。 审证、改证是卖方履行合同的重要步骤，直接关系到交易能否顺利完成。审证首先要从政策、银行资信和付款责任以及信用证性质等方面进行审查，再从商品品质、规格、数量、包装、单据、特殊条款等方面审查。发现问题，一次向客户提出改正，不要多次提出，否则增加双方的手续和费用。对修改内容只能全部接受或拒绝，部分接受当属无效。 租船装运是卖方履行合同的根本，涉及到几个部门的配合衔接，协调不好，会影响货物按时装运。 制单结汇是交易的最后一环，它要求业务员认真、仔细，具有高度的责任感。 外汇核销与出口退税是保证出口企业取得预期经济效益的关键，它要求企业与海关、外管局、税务局、银行等部门衔接，共同把这项工作做好。 业务的善后处理要掌握三点，一是收回货款后，与客户共同回顾在交易过程中那些令人难忘的事件，以便增进相互间的感情，促进业务发展；二是货款未收回，去电与客户商讨解决办法，请求谅解；三是不论哪一方违约，都应本着实事求是的原则，认真、妥善地处理，该索赔的一定索赔。 总之，“礼”与“兵”要适时而用。 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com