

李想：创业永远主动 望09年实现上市 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E6_9D_8E_E6_83_B3_EF_BC_9A_E5_c123_280159.htm 十年前年我上高一，那时候计算机一下就便宜了，我花8000块钱买了一台电脑。98年我开始给一些媒体写稿，主要是写一些IT类的试用报告，电脑硬件和相关产品如何选购等等。记得第一笔稿费是500块钱，后来就不停地给很多IT类的媒体投稿，98年下半年的时候一个月的稿费就差不多有一到两千块钱。刚开始写的时候稿费是千字60到80元，写了大概三四个月后，就变成了千字三百。从初一时我就开始关注媒体，挺崇拜的，后来觉得他们写的东西不好，就开始自己写。高三的时候开始做自己的个人网站，1999年自己的个人网站开始有收入了。那时的个人网站有点像现在的博客，但不是讲自己，而是讲一些产品。三个月左右，访问量过万。其实办网站是因为我发现有的网站信息不好也不准，所以才自己写。高三的时候我总是早上五点多就起床，上网看国外的最新消息，把相关的信息复制过来。比别人付出的多，回报的自然就多，慢慢的我的用户越来越多，后来有人要给我们投资做广告，第一笔就是赚那6000块钱。高三一年我赚了十万块钱。我的同学还都不知道，我从来不告诉他们，并不是怕他们知道，因为那时我和他们几乎没有共同语言。和我合作的同事当时是一个大四的学生，我高三毕业了，他就刚好大学毕业了。毕业后他去了一家杂志社工作，我把他叫过来的。2000年春节刚过，我们就一起做了这个“泡泡网”。刚开始两年赚不到什么钱，当时互联网泡沫破灭了，而且我们在石家庄，接触不到

客户。2002年我们搬到北京，网站商业化后，才开始有收入了，2004年算是开始进入正轨。公司发展到四五十人，也搬到了一个像样的写字楼里。2005年又开始做了一个汽车网站，做这个的原因和写稿的初衷有点像，我对现在的汽车网站很不满意，我可以比他们做的更好。十年前我没有想过现在会是什么样子，我从来不想太远，但是会考虑未来二三年之内的规划，然后实现它。我从小就有一种信仰，觉得只要自己努力，什么都可以改变！当然，这种掌握是针对自己的，知道自己想要过一种什么样的生活，而不是要去控制别人。我觉得在不同的时机面前要做不同的选择，我们看到的往往只是一个过程，如果一个人对自己的要求很高，那么结果也会一样的。我从开始创业到现在用了十年的时间，我现在觉得很长，干别的也许用不了这么久。一切没有定规。如果现在让我来选择的话，我肯定就不走互联网这条路了，因为现在创业太难了，互联网门槛也提高了。我会选择考一个好的大学，然后进一个好的公司，学习它经营的模式，为以后创业打下基础。很多人都是抱着混日子的态度在生活，你给他再多的机会也没用，我觉得每个人都是同样的幸运，就看你能不能抓住机会。任何一个负面的东西我都会想办法把它变成一个正面的东西。我的公司人员流失，我不会去想他们为什么流失，而是想怎么样不让他们流失，如果我总是想他们为什么流失，那么我永远是被动的，如果做到不让他们流失，那我就成主动了。从小我就是这样，所有的事情我都从正面想。该高调时就高调，该低调时就低调。我真正接触互联网差不多就是在十年前，当时看到那些非常有名的网站的各种广告铺天盖地，特别地羡慕，总感觉那是遥不可及的事情

。2001年的时候，我在北京租了一套写字楼，在林业大学外面，60平方米，住4个人，吃住办公全在里面。一个月的租金是2000块钱。我觉得做一件事情，不要去想太多的回报，你的能力提升后回报也就来了，就好像我当时喜欢电脑，就是喜欢，没想到会有附加值。我现在定的目标是希望公司2009年能够上市，不管小事大事，我都在追求一种方式，只要比别人努力，就能够比别人做得好。这十年我走到现在，我认为除了我个人的因素以外，社会环境也很重要，只要不干违法的事，可以任你发展。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com