

在校生四成网上开店 只为过渡期积累经验 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E5_9C_A8_E6_A0_A1_E7_94_9F_E5_c123_280344.htm 记者从一些招聘会上了解到，一些急着落实工作的学生已经转向网上开店作为过渡。据易趣、淘宝等网站公布的数据，在校大学生网上开设的店铺已占40%左右。开网店积累实践经验 上海东华大学服装设计专业的小江告诉记者，“现在工作这么难找，即便是找到了，也未必是自己理想中的工作，与其这样，不如在购物网站上开办一家自己的小店。而且网上开店风险小，也可积累一定的实践经验。”上海师范大学的小陶前两天在网上注册开店之后，不少同学都受她的影响，开始到处张罗货源，准备网上开店。六成大学生有兴趣开网店 据一家网络交易平台的负责人介绍，大学生网上开店卖的东西很多，主要有服装、鞋子、装饰品、女性内衣、宠物店等。通常一个月的收入在1000-3500不等。记者随即对近百位沪上应届毕业生进行了调查，超过六成大学生对网上开店表示相当感兴趣，并且身边已经有同学开了网店，有20%的同学正在筹备开店。然而，也有不少学生表示网上开店整天对着机器，长此以往不利于实际生活中人际关系网络的发展。创业指导：网店模式不适合专职 市开业指导服务中心杨永华副主任表示，网上开店是一种不错的尝试创业的方法，有助于积累经验，但目前大学生网上开店主要是个人对个人的销售，并非正规的创业模式，从长远来看，发展不大，这样的模式也不适合作为专职工作。如果大学生希望通过创业解决就业问题，可以到开业指导中心进行咨询，在专家的帮助下走上正规创业的

模式。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细
请访问 www.100test.com