

创业者如何挑选连锁的加盟品牌 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E8_80_85_E5_c123_280352.htm 连锁加盟对于大多数投资者来说是一把双刃剑：选好了东家,往往就顺风顺水，财源广进；选错了靠山，则只能自认倒霉，损兵折将。在对一些加盟品牌加盟商的调查中，我们发现加盟来自英国的乔伊丝饰品的加盟商对其总部的满意度相对较高，加盟者普遍认为加盟此品牌是极其明智的选择。在此我们就以乔伊丝饰品连锁为例，来看看如何挑选连锁加盟品牌更能帮助加盟商获得事业上的成功。多方了解后，我们发现，除去品牌本身强大的号召力以外，让乔伊丝饰品的加盟商们最为感动和满意的，是总部从始至终为加盟商所提供的一系列服务和支持。首先，当有兴趣或者有加盟意向的加盟商向乔伊丝饰品的总部了解情况时，总部的工作人员都会很耐心的解答加盟商的问题。更重要的是，与很多急于扩张加盟店、并且胡吹乱夸的总部不同，乔伊丝饰品总部总是很热情的邀约加盟者到总部进行实地的考察，希望加盟者在充分了解相关情况以后再作决定。所谓耳听为虚，眼见为实，乔伊丝饰品如此举动，首先就将自己与那些滥竽充数的加盟总部划清了界限，使加盟者感到踏实、可信。在考察的过程中，乔伊丝饰品的工作人员不仅让加盟者全面的了解企业，还会根据加盟者自身的情况，对其作出全面的评估，为加盟者提供一个最佳的加盟方案，供其选择。这也让加盟者充分感觉到总部的务实体贴与人性化。所谓路遥知马力，日久见人心，有很多加盟商反映，他们加盟的总部在收完加盟费后就音讯全无，或者一副

漠不关心的样子，让他们很是心寒。而乔伊丝饰品在这一点上的做法，则让它的加盟商坚信，他们的确坐上了一艘国际巨艇。对乔伊丝饰品来说，签订合同以后，才正是他们承担起作为加盟商的有力臂膀的责任的开始，而绝非结束。李嘉诚曾说，房地产买卖是最重要的三个因素是地段、地段、地段。对于饰品店来说，地段的选择也是非常重要的，一个好的店址是经营成功的前提，能让投资者的努力事半功倍。但是，对于一个没有太多经验的加盟者来说，虽然心中明知地段的重要性，可是也无法确定究竟应该在哪里开店。在这一点上，乔伊丝饰品为其加盟商提供了强有力的支持。乔伊丝饰品认为选址最基本的几点是：店面最好选在当地繁华路段，商业街、步行街的入口或附近，学校周边也是不错的选择，一定要避免将店址选在无流动人口、无消费能力、无商业氛围的

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com