

创业不成还面临八千赔款 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E4_B8_8D_E6_c123_280561.htm 创业不成还面临八千赔款 幸亏生产被褥的公司负责人陈先生体谅学生们的难处，宁可自己受损，也没有为难他们，没让他们受损失。但陈先生同时说，生意不是那么好做的，这对学生们是个教训。 本报9月27日热线消息4个在校大学生为赚钱挣生活费，想借新生开学之机批发被褥来创业，结果因考虑得太简单，生意没做成不说，按理说还得付给被服公司8000元的定金。 陈先生在市中区陈庄大街经营着一家工贸公司，因生产的被褥质量有保证，和多家高校有生意往来。8月下旬，4名大学生来到公司，说是来做被服生意的。他们说想从这里批发点被褥卖给大一新生，一方面是创业，另一方面就是赚点钱供自己日常花销。 经过几次协商，4名学生决定从陈经理的公司批发220套被褥，总价近3万元。考虑到他们一时拿不出这么多钱，陈经理在和他们签合同同时，只让他们交了2000元的定金，在交货的时候再补交6000元定金，其余的货款等他们把货卖出去后再补齐。合同签订后，陈经理就开始为他们生产货物了。 然而，就在前两天陈经理按合同准备把货送到该学校时，那4名大学生中的小卢突然打来电话说，由于学校不赞同学生私自卖被褥，他们不能再进货了。“当初我也提醒过他们，但他们就是听不进去，现在合同也签了，货也生产出来了，他们却不要了，我这货不就积压在这儿了吗？”陈经理说。 记者随后与小卢取得联系。他解释，中止合同的原因有两个：一是学校不赞同他们卖被褥，害怕买过来后卖不出去

；二是他们4个人中的一个学生摔伤了，正在住院。小卢说：“我们开始只想着赚钱，就草草签了合同，也没考虑到悔约的后果，现在才害怕起来。”按合同上所写的，即使这4个学生不进货，除了那已交的2000元现金要不回来之外，还要再补交上6000元的定金，这对于4个学生来说无疑是个不小的数目。“我们当时考虑得太简单，想晚点交学费，每人先从学费里拿出两千元作为定金，进货后几天就能卖出去，赚钱后再把学费补齐。”小卢说。4个学生不得不找到陈经理说明情况。“按说我通过法律手段完全可以得到8000元的定金，不过这些孩子也确实不太懂事，学生为养活自己想创业可以理解，但考虑得太过简单，使我受到了这么大的损失，那6000块钱的定金就算了，这2000元的定金我也会给他们，但要给他们一个教训，不是退还，而是作为助学金换个方式再资助给他们。”陈经理对记者说。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com