

网络店铺成为大学生创业新途径 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E7_BD_91_E7_BB_9C_E5_BA_97_E9_c123_280771.htm “网络店铺”成为中国大学生创业新途径 新华网北京 8 月 3 日电（郭芮男 耿伟京）记者近日从处于中国领先地位的个人交易网上平台淘宝网公司了解到，在淘宝网目前 2 2 0 0 多万注册会员中，有近 4 0 % 的会员是大学生。这一数字表明，有越来越多的中国大学生正投入到经营“网络店铺”的行列之中。淘宝网公关部杨忠奎先生在接受采访时说：“我们支持大学生在不影响学业的前提下，尝试网上开店，因为一方面可以锻炼大学生适应社会的能力，培养他们的营销意识。另一方面，也为大学生提供了一个就业的途径。”“我原来认识的一个朋友当年也是大学时在网开店，现在做得挺大的，而且有了自己的公司。”北京语言大学大三学生李奥对记者说。李奥从 2 0 0 4 年起在淘宝网上创建了自己的网上店铺，经过近两年的经营，现在他可算得上是一位经验丰富的卖家了。“网络商店刚刚推出，不收费，风险也比较小。”李奥表示，网络为大学生提供了很多开店的便利条件，在网上开店铺不需要太多的时间和精力，一般一个人就可以应付，很适合大学生的自身特点。李奥还提到，网店的好处就是足不出户就可以买卖，对消费者十分方便。此外，他在网店开业的初期，收入也相当可观。大学生在网上开店，不仅为自己赚到了一些日常生活收入，更重要的是他们还从中获得了多方面的锻炼。家在北京的武汉科技大学大三学生小安，主修的是市场营销专业，现在也是一位网上店主。他认为，网上做生意能

使自己学以致用：进货是商务谈判；商品推介与描述是市场营销；进出账是基本财务管理；发货与售后服务，是人际交往与客户管理。现在，他通过网上开店的方式积累了不少学习经验，使自己日益充实起来。李奥说，随着暑期的到来，他周围有很多同学都去网上开店了，相信“网络店铺”将迎来又一个交易高峰。他表示，大学毕业后他会边工作边顾店，继续把“网络店铺”经营下去。很多大学生都表示，要想使自己的网店获得成功，首先就要有一个吸引人的店名：如经营运动商品的“冲刺”店；卖mp3的“我的地盘你做主”；经营名牌时装的“奢华的盛宴”；经营宠物的“耗子乐园”；卖饰品“魅力钥匙”等。大学生在网上开店，一般还会运用有创意的广告策略来吸引顾客。如粗体显示、图片橱窗、首页推荐展示等。另外，利用留言簿或论坛将自己的网店地址与大概的经营范围发布出来，无形中也会引起许多阅读者的注意。还有一些大学生在提供搜索引擎注册服务的网站上登录网店的资料，争取获得更多的浏览者进入网店。据了解，目前淘宝网各类网店的数量已达55万个，在线商品超过3000万件，日交易额突破4700万元，网站浏览量超过1.1亿次。100Test下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com