

高二拿下品牌服装代理24岁拥有百万资产 PDF转换可能丢失
图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E9_AB_98_E4_BA_8C_E6_8B_BF_E4_c123_280784.htm

几天前举行的辽宁省创业高峰论坛预备会上，来自大连商务职业学院的张建军作为大连市大学生创业者的代表，在众多高校专家面前讲述了自己创业心得。这位年仅24岁的小伙子目前是一家投资百万元、正在从事日文外包培训业务的网络公司总经理，又是市大学生自主创业协会会长。而他的“创业”生涯，早从读高二时就开始了。昨日，在商务职业学院易优网络基地里，张建军说，他是站在母校肩膀上的人。高二拿下品牌服装代理张建军是抚顺人，自称不是用功读书的孩子。高二那年，他萌生了做网站的念头，就与一位要好同学一起熬夜钻研。

“那时候学习已经很紧张了，同学的母亲找到我妈妈，说不想让儿子浪费时间。”同学退出了，父母却鼓励张建军：“我们帮不上你，全都要靠你自己。”他终于做成了网站，甚至取得了全球排名前153位的好成绩。这时，张建军认识到，要做事业必须先完成资金的原始积累。他开了间服装店，在此基础上又拿下了一个服装品牌的抚顺代理权。老师陪他一起跑手续“回顾这几年走过的路，感觉母校与父母间，有一种教育思想上的延续。”张建军说，父母从不阻拦打击他的奇思妙想，而是鼓励、帮助他实现。进入大连商务职业学院后，他幸运地发现，学院的教育思路与父母一样。到大连报到时，张建军的小服装店已经发展成品牌专卖店，资产也滚动到了几十万元。如同报考前想象的那样，从入学起，商务学院就鼓励学生自主创业。开学第一天，张博院长跟他们说

：“你们一定要想清楚，来学院要干什么？将来毕业后要做什么样的人？”开学不久，张建军就开始了项目考察。“学校有一种风气，大家都比着看谁能找到半工半读的好工作，看谁有能耐最先创业。”他尝试了几个项目，但是都没做长。读大二时，他拿下了8848网站的辽宁省核心代理权，准备成立易优咨询公司。偏偏这个时候正值非典，学校严明纪律不许学生出校。“商务学院最大的特点是学生可以直接找院长对话。”张建军把自己必须离校办理公司各种手续的困难告诉院长，结果赢得一路绿灯，学校还专门派了位老师与他一起跑手续，保证安全。顺利拿下政府创业贷款“学校一直是我坚强的后盾。”张建军说，他得到了学校各个层面的帮助。辅导员陈绍峰经常鼓励他，分析每一步运作，甚至跟他一起为公司招聘员工。“来应聘的多为本科生，甚至研究生，年龄都比我大。”张建军一直隐瞒着他“在校大学生”的身份，等公司几位核心人物终于知道他20多岁后，问题出现了。他们的工作态度变得消极，业务出现滑坡，张建军面临新的选择。2005年7月，沙区黑石礁街道尝试推出“激情创业黑石礁”活动，为好的自主创业项目提供无偿贷款。商务学院力推张建军，在80多个申报项目中，他的网络公司顺利入选，最终以排名第二的成绩拿下6万元贷款。张建军告诉记者，他的创业之路是踩在学校的肩膀上一步步完成的。申报成功不久，他就毕业了，学校一如既往地支持他，为其提供办公场所、40台设备，投资百万元的易优网络有限公司顺利诞生。创业项目成在校生实习基地 其实在商务学院，类似的自主创业大学生很多。王智源，大二时即被一家科技公司聘用，月薪1200元，半年后涨到5000元。记者采访前两天，他自

己的公司“锋源网络”成立，为中日合资公司，注册资金100万元；牛开彬，毕业后在山东一家大型国有企业上班，工作稳定，但他非常渴望自主创业，几个月前他回到大连，与3位同学创办了公司。商务学院就业中心张会主任告诉记者，眼下大学生“毕业即失业”的现象非常突出。商务学院的目标很明确：不培养科学家、研究家，而是要培养企业家、商人、自主创业者。所以，从入学那天开始，学生就在积极地考虑未来的就业、创业问题。所以，许多学生在大二就陆续实现了直接或间接就业。近日，新一轮沙河口区政府为创业项目提供无偿贷款项目申报工作开始，该校又有4个项目参评。记者了解到，张建军的网络公司成立后，不仅招聘了多位师兄妹为员工，还接纳了20名商务学院在校生实习，创业项目成了在校生实习基地。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com