

走近东北大学生创业第一人董一萌 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E8_B5_B0_E8_BF_91_E4_B8_9C_E5_c123_280841.htm 26岁的董一萌，走路来风风火火。在公司里，这个年轻的小伙子是绝对的领导者。去年，董一萌在第二届中国青年创业周上一举摘得“中国最具潜力创业青年奖”。其公司即将推出的新一代社会化搜索引擎deyeb，如果能得到市场的广泛认可，下一届的中国IT创富英雄榜上，兴许就会出现董一萌的名字。大一时，董一萌制作了中国第一部网剧《原色》，被国内200余家媒体争相报道；大三时，他创办了自己的电子公司；4年后，他成为吉林省有史以来最年轻的创业标兵。董一萌身上，还存在着太多“可能”，因为他的梦想、他的性格，和他做事的态度。创业的火焰再不喷发就憋死了2000年，《原色》让董一萌一夜成名。创作网剧并非为了自娱自乐，“就是想吸引风险投资”，才上大一的董一萌，思想明显比同龄人“超前”。《原色》是一部描述高中生生活的网剧，男主人公原型即为董一萌。董高中就读于当地最著名的重点中学，高二时升学压力日渐加大，他却开始炒股，因为“对中国的教育体制不抱希望”。入股市试水，董一萌想通过对上市公司的观察，找到一个前景广阔的行业。1999年、2000年，中国互联网第一次井喷，IT股票直线飙升，董一萌从中看到了未来，内心的创业欲望迅速膨胀。“凡事都要打出提前量，对人生的安排也一样。如果等到大学毕业工作两年后再做，就太晚了！”董一萌认为，“无论如何，在大学里就应开创自己的事业”。《原色》虽然没有吸引到风险投资，却吸引了来自美国

西雅图中华商务网的创业者一起创业。2001年，董一萌获得长春市新星创业基金10万元，当年9月，他的“一萌电子公司”拿到了营业执照，主营网站建设和软件开发。大三的董一萌成为东北大学生创业第一人。“我是一个急性子，胆子也大，心中创业的火焰再不喷发，就憋死了。”董一萌笑了，“我欣赏孤注一掷、背水一战的感觉”。历绝境坚持而后生公司开张恰逢911，全球IT业务滑坡，没过几个月时间，一萌公司资金枯竭，全公司只剩下了董一萌和副总两个人。濒临绝境之际，一家颇具规模的广告公司引起了董一萌的注意。“一屋子全是业务员，疯狂打电话，每月电话费8000多元，一年产值达到两个亿”，这种“电话营销、狼群作战”的运作模式，使董一萌深受启发。此后一周时间，他打遍了整个通化市药厂的电话，第二周，他就拿到了近7万元的合同单。一单单合同积累到2003年8月，一萌公司复活了。必须有自己的核心产品，企业发展才有后劲。全国上网人中近90%是通过搜索引擎寻找需要的信息，董一萌意识到，搜索引擎营销是一个黄金行当。几个月后，一萌公司推出了自己研发的“善财童子”，客户只要使用该产品，便可使其网站排在搜索结果的前几名。至2005年年底，董一萌发展了全国多个省市的代理商，并在北京建立了分公司。“困难面前，我犹豫过，但正是因为坚持过来了，才有发展和成功的机会。大学生创业最忌讳三分钟热血，能够集中你所有精力，做好一件有创新和实用性的小事，然后再把范围扩大，这是比较实际的做法。”董一萌总结道。我不是管理型的老板而是战略型的“董一萌虽不是学计算机的，但对这一行，他有非常敏锐的市场洞察力。作为老板，这一点非常重要。”一萌公司的研

发人员莫千聪感慨。莫千聪是受一萌公司“环境与活力”的吸引，10个月前才转投于一萌门下。每个月，起码有三分之一时间，董一萌是在外地奔波。“我不是管理型的老板，而是战略型的。”董一萌说。2005年11月，董一萌参加在上海举行的“国际广告数字技术展览论坛”，会上经与各国专家深入交流，他制定了新的发展框架：构建有自主知识产权的下一代人性化搜索引擎。今年3月，一萌公司推出了其新一代引擎deyeb的测试版，搜狐、天极等专业网络媒体报道认为“deyeb有可能成为社会化搜索领域的又一个百度”。董一萌正是凭借这一项目，获得了“中国最具潜力创业青年奖”。目前，董一萌正在寻找投资合作者。创业过程中，董一萌多次受到来自团组织的帮助，共青团吉林省委在“创业1+1”行动中，为董一萌配备了经验丰富的创业导师，董一萌感到受益匪浅。“创业有可能是一种化学反应。一个人的性格、态度、做事方式都在暗中释放着某种元素，它们又与外界的支持、环境、机会等相互作用，产生综合反应。很难说最终结果，但只要去做，肯定会有回报。”董一萌说。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com