

创业者与风险投资的关系 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E8_80_85_E4_c123_280907.htm

创业者与风险投资的关系 人在一生当中，有几种关系需要处理好，比如夫妻之间的关系、同事之间的关系，前者影响幸福，后者影响事业。对于创业者而言，最重要的一个关系就是和风险投资的关系。从目前纳斯达克上市公司的成功案例来看，不管是早先的三大门户网站，还是后来的携程、盛大、百度、分众都离不开风险投资的支持。没有风险投资似乎就没有张朝阳和陈天桥的成功，但是当创业者成功以后，他们会说：不要听华尔街的，他们不懂。创业者和风险投资就像一对欢喜冤家，好的时候如胶似漆，不分彼此，坏的时候相互指责，各不买账。我没有听过哪一个创业者说过VC的好话，即便是拿到钱的创业者也是颇有微词，好耶网的CEO朱海龙说：要钱的时候一个人也看不见，不要钱的时候老是在我眼前晃，烦！其实，对于互联网的创业者而言，在商业模式初步搭建完成以后，能否获得风险投资，获得多少风险投资，获得什么样的风险投资是创业成败的关键。创业者需要理性而不是感性地认识VC，这对他们心态的调整至关重要。关于“雪中送炭和锦上添花”创业者必须明白VC不是慈善机构，而是资本的化身，追逐利润是VC的天性，请放弃用道德的标准来衡量他们。就是你要冻死了，饿死了，也千万不要寄希望于VC。你没有得到同情和支持是理所应当的，VC投资的标准不是你有多么不容易，你是如何的可怜，你是如何的刚毅和勇敢，这些道德评判的标准在VC的眼里一钱不值。如果你在暴风雪中奄

奄一息了，求一求家人、同学和朋友吧！如果叫天天不应，叫地地不语，就有尊严地死去。不要在临死的时候诅咒风险投资的心太狠，因为他们从来就没有温柔过，都怪你自己把事情想歪了，它不是你爸，更不是你妈，就是你爸你妈又能怎么样呢！如果需要添花，就先把自己变成一块锦缎吧！把“雪中送炭”变成一块结石，让它烂到肚子里，或者当你自己创业成功了，给别人送一回炭。创业者第一个误区：盼望送炭人的出现。关于“短板和长板，看多和看空”创业者一般富有激情，但是往往过度乐观，对自己的项目过分自信，看到的都是木桶上最长的一块木板。而VC往往以批判的、挑剔的、怀疑的眼光来审视创业者，他们更多是从负面的角度来看待项目，致力于寻找项目致命的弱点，更多关注木桶的短板，往往看空。创业者是烈火，风险投资是寒冰。在对公司价值的评估上面，创业者一般会高估，希望以较少的股份融到更多的资金。为了不丧失市场机遇，创业者必须要做好割肉的心理准备，以“吃亏是福”自我安慰，不能患得患失，错失良机。创业者不能指望一次就可以融到足够的资金，经过三四轮融资是很正常的。创业者第二个误区：一口吃一个胖子。如果对待“轻视”并不是每一个风险投资人都是行家里手，个人修养和职业素质良莠不齐。因此，没有必要对个别VC的评价过分在意。有则改之，无则加勉，正所谓：有人辞官归故里，有人星夜赶考场。有共同语言可以说几句，没有共同语言就少说几句，没有必要做过多的推销，VC也不是你随便就可以说动的。不要见到一个VC就象见到亲人或者上帝似的，对VC过度崇拜，或者过度反感都是错误的。创业者和风险投资的关系就象是谈恋爱，到了青春期都在互相

寻找。有一见钟情的，也有好事多磨的，有如胶似漆的，也有反目成仇的。没找到合适的，也不要泄气，百步之内必有花香。如果找到合适的也不要轻言放弃，该出手时就出手。创业者不要把VC当作神，也不要把他们当作魔。风险投资也不要自我神圣化，不把创业者当盘菜。创业者需要更多的理解风险投资，理解他们对创业者的不理解。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com