

大学生创业的五大成功秘诀-必看 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E5_A4_A7_E5_AD_A6_E7_94_9F_E5_c123_280909.htm

大学生创业的五大成功秘诀 要自己独立创业，就如我在《创业成功的36条铁律》一有声书中写到的第一条创业法则：“要创业，就要做好亏钱或赢钱的准备。”虽然赚大钱，最快的方法就是自己当老板。但是，当老板一定有两种可能，一个是赚大钱，另外一个风险就是亏大钱。我今天送大学生五个能赚大钱，不亏钱，少风险的“五大创业秘诀”：第一、要做自己喜欢、相信、有发展，而且是趋势性的行业所谓“趋势性”行业，就是未来有巨大远景的项目。就象十几年前大家都没有手机，如果十几年前你就做手机的话，你就等于选择了趋势性的行业。趋势性行业的特点是现在大家几乎都没有，未来大家都可能有的产品。如果你可以进入一种趋势性行业去创业的话，你就等于骑上了快马，创业成功的几率就有了五成的把握。第二、一切从简单开始我刚开始创业的时候，没化钱印名片、没化钱印宣传彩页、没化钱印忙卖复印机……因我要先想尽一切办法降低成本。年轻人刚创业时，不要拿着一大笔钱，借一大堆贷款去创业，你一定要先学会降低成本，因为降低成本就等于是创造利润，同时你所创业的压力也没有这么大。降低本地开业，心态就不会这么急，不会这么急的话，你就比较容易按部就班，按部就班就会少风险，就比较容易创业成功。第三、活用《孙子兵法》在《孙子兵法》中包含了创业的所有招式，做市场要赢，一定会要用到《孙子兵法》中“赢”的策略。因为创业成功的前题，一是对顾客

要有充分的了解，二要对竞争对手有充分的了解，才能保证自己不亏钱，少风险。怎么对顾客有很好的了解，可以先做市场调查；怎样了解竞争对手，通过顾客来探究。竞争对手哪里好？可通过问不同的顾客群，马上就能知道竞争对手哪里好，怎样可以更好，从中就可找到自己的商机。超越竞争对手的方法，不外乎是用更好的质量、更低的价格、更好的服务或者是更快的速度。我个人比较喜欢“赢”的策略是“物超所值”，比如，我刚刚在“QQ直播”，开了个视频文字的“励志频道”，大家可以随时24小时免费在“教育培训-陈安之讲座”专栏，看到我最近的演讲实况录像，欢迎大家在视频旁边讨论成功之道、交学友、交贵人、同时欢迎大家提意见，我以后将会尽量用视频来给大家回答问题。李嘉诚50多年来的创业心得是：所有的成功都应该归结为“物超所值”。如果你可以做到“物超所值”“价廉物美”，你就很容易超越你的竞争对手。另一个超越竞争对手的策略是“蓝海策略”，就是做竞争对手不做的事情，也叫“避开敌人的优势”，进行“差异化营销”。像我现在提供给大家的《大学生成功学》，就是在市场上很少有人去研究的主题，我做了一个竞争对手不愿做的事情，但是对千万大学生是有帮助的，就成了我的新事业，新的努力方向。另一个超越竞争对手的策略，是和“巨人”合作，借大军来达成自己的目标。每一个人创业时的资金、人力资源都是很单薄的。但是如果你可以像比尔盖茨一样，一开始就和IBM合作，那么你的成功率就会很高。如果你可以像马云一样，和亚洲首富孙正义合作，和世界最大的互联网巨人雅虎合作，那你成功的几率就会很高。第四、不断地进行推销与服务所有创业者，都是先

成功在销售上，你只有不断地销售，不断地服务，你才会让公司有生存的财源。世界级的管理大师彼得杜拉克曾经说过：企业成立的目的，一是要创造顾客，二是要保留顾客。什么东西才可以创造顾客靠《行销学》，什么东西才可以保留顾客靠“顾客服务”。我认为销售要成功，并保留住顾客，先决条件就是要自己先热爱自己的商品，要与自己的产品“谈恋爱”。因你很容易学到行销的方法，假如你不是很相信自己的商品，不是很热爱自己的商品，自己不愿意使用自己的商品，不愿意介绍给家人自己的商品，没信心介绍给亲戚自己的商品，不愿意、没面子介绍给公司的伙伴及好友自己的商品，你学再多的销售知识，你都不可能销好的。比如说，像我开办的“成功学课程”，我坚信是世界第一名的成功规律，所有的成功法则，我自己都亲自使用过，同时，我也买别家的产品来测试，来比较，来确保说我的产品的是最好的……我的亲戚来我的课程上学习，我有没有给他打折？没有，为什么？因为我相信我课程本身定价就已经很合理了，我坚信“超级成功学”训练，一定物超所值。

第五、不断地找更多的人来推销和服务一个企业要怎么样才可以创业成功？拿破仑说：“胜利要靠大军”作为一个企业的老板，以其跟马赛跑，不如找一匹马骑在它的上面，方能“马上成功”。所以，老板第一个要做的事，要选对行业来从事，就是找到所谓的“产品马”；第二个要做的事，当选对的人来公司上班，就是找到所谓的“人才马”。我的合伙人梦工场的总裁王阳，现每周二都要亲自面试几十人，从中选拔热爱成功学的人才加盟梦工场。因为，世界上没有完美的个人，只有完美的团队，老板要善于找最优秀的人来工作，才能马上

成功；好比以前芝加哥公牛篮球队找到迈克 100Test 下载频道
开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com