

从开书店到动漫店的创业故事 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E4_BB_8E_E5_BC_80_E4_B9_A6_E5_c123_280933.htm 动漫改变了我 我的书店，原来生意都不错的，每天都有好几百，有时上千的利润，不是很辛苦，一大早，开店后，同小妹一同把卫生做了，整理好就去进书，我店的学生顾客较多，一般选择学生的读物较多，这两年，周围看见我的生意都还不错，又开了两家书店，我的生意立刻受到较大的冲击，原来哪种高枕无忧的生活立刻被打破，中国人就是，跟风太严重。缺乏创新，等你把口岸练出来，就有人来摘桃子，不过他们来了过后大家的生意都下降，他们的生意也不是想象的好，也是够苦恼的，跟着别人后面多少是晚人一步的。我做生意就是喜欢创新，不会墨守成规，原来竞争不是很激烈时，人也懒了，这下有了对手，我的灵感又来了，一直对市场和学生的关注，发现动漫的产业是未来发展的方向，在日本动漫已经成了国家的支柱之一，不管是学生还是成年人都喜欢动漫，喜欢他的轻松和搞笑，喜欢他的无拘无束。日本新干线上，很多人上车都看书，原来以为是日本人好学呢，结果都是卡通书了，压力太大，看看轻松的卡通书，日本街上的卡通小店也是随处可见，动漫的dvd,cd,书，各种精品，这种动漫的文化无处不见。我国的学生，一个班上有80%都喜欢动漫，这个市场应该是很大的了。我的顾客里好象就很多动漫迷，我知道动漫的未来，但我对动漫的认知还比较肤浅，后来一段时间，在我的顾客里观察，发现有一个女孩，大概20来岁了，人很有亲和力，甜甜的笑容很讨人喜欢，对动漫很热爱，后来

经常同他交流，大家很熟了，时间长了还真有点喜欢她了，不过自己有点没有信心喔。一天，我告诉她想请她吃饭，想请教一些生意上的事，她看我笑笑，说她也不懂做生意，不过也没推迟，就说好晚上下班在清吧见面。那天，下着小雨，天地间灰蒙蒙的，走在路上一阵阵的寒意，我的心里说不出的感觉，那是种朦胧的希望，这是种美妙的感觉，人就是，活在希望中的人都充满了激情，人也格外的有精神，一个希望破灭，要学会创造另一个希望，她能带来活力，带来春天的感觉。不少老人都在说，不要东想西想，要现实。不过，我就喜欢幻想，当然人可以多憧憬，多好高骛远，不过也要脚踏实地了。进了清吧的门口，一股暖意，找了个靠窗边的位置坐下，看着窗外细雨中匆匆的人们，他们都在干啥些啥呢，我们的交流主要还是关于动漫，我把我想在书店增加动漫的思路告诉她，没想到她大反应强烈，瞪大眼睛表示了赞同。还帮我设想了很多具体的办法。我问她愿意来帮我吗？也许太突然，告诉我要考虑一下了。不过我已下了几决心，一定要上，接下来的一个多星期我都在查询相关资料，这期的《漫友》来了，我这个店动漫的爱好者不少，《漫友》杂志是最畅销的期刊了，翻了翻，我突然发现了一个广告，阳光巴士智业机构 (www.sunbus.cn)推出的《中国动漫店创业策划方案》，这可让我欣喜若狂，这可真是及时雨呀。接下来的联系都非常的顺利，两天后我就收到了方案，打开精美的包装，花了几天的时间来研究，的确很好，帮助很大，包括经营，管理，理念，知识都很专业，还有二十多家专业的动漫的一手货源，帮我解决了大问题。急迫打个电话给她，告诉她我的运气真的不错喔。有了方案的帮助，少走了很多

弯路喔。竞争优势也是很明显。再后按方案的装修图，对我的书店做了一些改动，一个专业的动漫精品书店诞生了。她来了，由于对动漫的热爱（不知对我有没有感觉），她放弃了现在的枯燥的工作来了，我是太高兴了。后面的经营，由于我的店氛围好，营业员专业，生意不但回复了从前，还更上了一个大的台阶。同行见到我，都在说，你的脑袋是好用喔，不管咋说，我又走到了前面。看着她在忙碌着，也许还有更多的收获了，哈！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com