

山东女大学生 十年成就创业梦 PDF转换可能丢失图片或格式
，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/280/2021_2022__E5_B1_B1_E4_B8_9C_E5_A5_B3_E5_c123_280981.htm 大学毕业生，用了十年的时光，执着如一，艰苦创业，成了当地一位小有名气的个体老板。她成功了！先后被枣庄市委、市政府授予枣庄非公有制经济界优秀青年标兵、市级文明市民、山亭区首届“十大巾帼创业明星”。她用她的实际行动诠释着创业的辛酸，成功的喜悦。山亭区正大计算机服务中心经理刘春霞说：创业的感觉真好。选准人生坐标，在困境中寻找自我1992年夏天，刘春霞考上梦寐以求的大学。她抚摸着“山东经济学院”的校徽，对未来充满了如诗的憧憬。她学的是计算机信息管理专业，那时候计算机尚未普及。很快两年紧张的大学生活一晃而过，马上面临毕业分配。当时她想：“毕业一定能分配到一个好单位工作。”可事与愿违，94年却被分配到山亭打火机厂。当时的打火机厂一台微机也没有，她也只能进车间做一名普通的工人，她的专业没有用武之地。理想和现实差距如此之大，的确让她始料未及。专业不对口，在工厂干上两年不接触微机，专业知识就可能忘得差不多了。且不说两年寒窗苦读是如何艰辛，光两年的大学花费就近八千元。她的父母都是农民，这八千元对他们来说可是一生的积蓄啊。她的心一下子冷到极点，欲哭无泪。当时，新城没有一家打字社，一些单位打印材料须往返100多里路到枣庄，不仅耗时，而且还增加了费用。她想：我不能荒废学业。三十六行行行出状元，开一家打字社，当个体老板，也能实现自我价值。她果断决定放弃当时的工作，在新城开第一家打

字复印社。目标定了，家境窘迫的她四处奔波借钱，东挪西凑，终于筹集了两万元。她在山亭区保险公司门口租了一小间门面房，面积仅10个平方，高不足2.5米。买了四通打字机和高速电脑油印机后，所剩的钱连一张桌子也买不起了。怎么办？因陋就简，穷日子穷过吧。她把机器的外包装纸箱用胶带封好当桌子，蒙上漂亮的金丝绒，上面放上打字机、油印机。此后，又买了几个便宜的方凳。这一切，是她创业之初的全部家当。没有一个花篮，没有一份贺礼，没请一个朋友，甚至一挂鞭炮也没有放，94年8月12日，包含刘春霞满腔热情和希望的“山亭四通打字社”悄然开业了。虽然当时她一穷二白，但是她坚信年轻是资本，技术是资本，热情也是资本。一辆破烂不堪的除了铃铛不响别的地方都响的大轮自行车，是她唯一的交通工具，骑着它进货、联系业务、买菜买饭、接送材料。由于房子太小，晚上休息时要把沙发打开当床，沙发一侧睡人，一侧放自行车，门口放煤球炉子。为防止煤气中毒，夜里都是打开窗户睡，冻得她直哆嗦。然而，她以苦为乐，以自信和热情经营着自己钟爱的事业。由于技术好、服务热情周到，又是新城第一家干打字复印的店，当时在新城区也算是高科技，生意很快红火起来。仅仅10平方米的店面，根本站不了几个人，有的客户就只能在门口等。看到生意如此火爆，她又作出了一个冒险的决定：再贷款买机器，扩大门面房，高薪聘请业务熟练的工作人员。设备的增加，人员的增多，门面的扩大，生意当然更上一层楼。暑去寒来，一晃就是两年的时光，历经千辛万苦，欠款贷款终于还上了。小店由最初的2人，增加到10多人，店名也由四通打字社改为正大计算机服务中心。刘春霞终于迈出了成功的

第一步。为了扎下根，不断扩大市场份额，她决定以人为本，从全面提高员工的综合素质入手，要求店里上岗的打字员打字速度要达到每分钟130字以上，出错率绝对不能超过1%；顾客校对过来的地方，一定要准确地改正过来。坚持一天24小时营业，电话24小时有人接听，顾客什么时候来，就什么时候开机打印。从开业至今，包括中国传统的节日春节、中秋节等在内，店里关门歇业时间总共不超过一个星期，有好几个春节一家人都是在店里过的。确立发展目标，在顺境中完善自我刘春霞深知下岗女工的不易，因此更关注下岗女工的工作和生活。1996年，她购置了10台微机，开办了新城第一家微机培训班，当即作出决定：对下岗女工优惠半价培训。学得好的愿意留在店里工作的，她都热情留下。从那时到现在，她的培训班期期爆满，期期都出优秀人才。6年来，共培训待业女青年200多人次，下岗女工50多人次，店里先后安排了60多名女青年就业，其中包括15名下岗女工。为新城驻地机关单位输送优秀技术人员13名，为周围乡镇输送优秀技术人员30多人。因成绩显著，2003年，服务中心被枣庄市妇联授予巾帼社区服务示范岗。2003年，刘春霞在作市场调查时，敏锐地发现枣庄办公用耗材市场存在巨大容量，就大胆投资10万元在枣庄青檀路科技市场开了一家正大耗材专卖店。由于注重品牌，经验丰富，诚实守信，技术过硬，专卖店一开张，生意就非常红火，当年实现营业收入30多万元，利税5000元，店里还安排了两名下岗工人。刘春霞从创业至今，已拥有三大块业务，2个公司，员工80%都是女性。她对招收女工情有独钟，以女性所特有的细腻，对员工实行柔性管理，从不以老板的身份对她们高高在上。她愿意倾听她们的

心声，愿意站在她们的角度体味工作的辛苦，愿意帮助她们学习新知识、新技能。平时自己节俭一点，而是把员工的工资开高点，她们月工资都达300多元，高的达600多元。刘春霞还很注重培养员工的文化修养，每年都订阅近千元的各种杂志、报纸让员工阅读，丰富她们的内心世界，营造良好的文化氛围。真诚奉献社会，用爱撑起一片晴空多年的苦心经营，刘春霞的确积累了一些资产。面对眼前的成功，她始终忘不了那些在困难的时候帮助过她的人，她觉得应该尽自己的力量为社会奉献一份爱心。1996年7月，她主动找到区希望工程办公室，拿出400元钱希望救助一位失学儿童，为希望工程尽自己的一份力量。经过团委协调，她和山亭区西集镇牛角峪村宋学莉小朋友结上对子，资助她读完小学。1996年10月份出资3000元，为徐庄镇新建成的希望小学建了一个“希望书库”，成为山亭区第一位捐助“希望书库”的个体工商户。作为山亭区工商联联合会的一名会员，她每年都参加工商联组织的春节前送温暖活动，少则几百元多则上千元，让困难户在节日里感受到党的温暖和社会的关心。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com