

献给想创业，和初创业的人 PDF转换可能丢失图片或格式，
建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E7_8C_AE_E7_BB_99_E6_83_B3_E5_c123_281133.htm 中国创业的队伍出现前所未有的壮大，每个人都在新政策下带着自己慢慢理想，和一腔热情策划着自己的创业之路，实现金钱与个人价值的统一。我眼观着这一潮流，既有美的期盼，也有疼的担忧，因为我知道在每批创业者的行列，必有血泪斑史，有一一次次磕破膝盖流着鲜血和汗水倒下站起的，也有再也没重新立起的人，自从开天辟地就有这样残酷生存规则，物竞天择，适者生存。因为每个人个性使然，选择了不同的生活方式，我历尽艰辛辱没，走过了创业的初期，才让自己过着不算落魄的样子，爱过，痛苦，九死一生的我希望能把自己的一些付出代价换回的一心得，送给那些刚刚开始的人，希望可以替减免一些最初曲折。其实一直以来，我认为我们的先人要比我们智慧的多，古人好早就教育了我们成功的必备原则：天时.地利.人和。几乎所有的人都知道这句话，但是领悟了去真正做到的也就寥寥无几的成功者了所以容我这里再次劝告我们的创业者切记~其一：天时。我们要知道我们所起始产品或行业是否是顺应潮流的，也就是大众所需要的。如果你选择的产品或行业是属特殊行业，那么你的技术或经济投入是否成正比，及后期的扩展空间和市场竞争，及技术和设备的折旧都要核算在内。其二：地利。这点做产品和市面的人都知道我们要选好地址，有利于产品的销售或原料的采购，但我们不必盲目的追求黄金地段，根据自己所要经营的产品找到适合我们的产品客户群体的集中地带就好。其三，人和

。是我认为最重要的部分，因为这个也是不可确定因素最大的一个重要环节，中国一向是个人治国家，随着WTO，国际化，规范化的市场管理，制度的完善需要我们更好自身素质去操作我需要严格的制度去限制不规范的行为，但我们更需要一个细致，丰富的内涵，优秀的人格品质去感染，驯服别人。如果你用钱或权利或许可以去收买一个人，但是人格的魅力才能让你有着死心塌地的追随着，如果你直接服务于客户，就展开你最真实的笑容，细心去为他做贴心的服务。如果你是个管理者，让你的属下喜欢你，信服你，让他觉得即使你不是他的主管，他也愿意与你共事，愿意听从你的指导，因为你在他们的心目中有智慧，谦逊。可亲。既是超强的亲和力，一边制度一边是充分的人性的管理，两者的集合我觉得是再完美不过了。以上的三点看似简单，做起就难了，有些的道理是需要我们去领悟的，如一位印度的哲学家 奥修 在破译老子的道德经所说的，如果我要对一个从没见过瞎子说光，那么可以用光以每秒多少光速传播，瞎子会知道那是什么数字的概念，但是光究竟什么样子，他永远无法领悟。创业路漫漫，我希望创业者有个好的心态，人生的许多乐趣只在一个过程，我们做事的过程去追求效果，而不是结果。也许会有意想不到的收获，不管成与败，体验过程所有感触才是创业的精神最高境界。上路之前，我们面带微笑，失败了我们也面带微笑，因为你并非一无所获，你填补了你这生中空白领域。在这里，成和败，都是我心目中的英雄！

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com