

流氓软件：灰色产业链面临崩盘 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E6_B5_81_E6_B0_93_E8_BD_AF_E4_c123_281272.htm “业务萎缩很严重，还不到鼎盛时期的六分之一。据我所知，其他插件公司的业务也基本停滞了。”2006年8月14日，本报刊发的《流氓软件，靠缺德盈利》系列文章，在业内独家揭示了流氓软件背后所隐藏的“灰色产业链”，引发巨大社会反响。最近，种种迹象显示，由于“上下游”两头受困，这个灰色产业正面临崩盘的危险。整整两个月，张铁（化名）都在为自己考虑出路。张是中关村某知名IT公司的技术总监，他的另一个身份，则是一家插件公司的经营者。在过去一年，他利用自己开发的流氓软件（或称恶意软件），对外销售大量弹窗流量，并向第三方提供捆绑插件业务，获得不菲收入。然而，从今年8月开始，随着反流氓软件浪潮的愈演愈烈，张铁的生意也一下变得萧条起来。“业务萎缩很严重，还不到鼎盛时期的六分之一。据我所知，其他插件公司的业务也基本停滞了。”10月17日，张铁在电话里向《财经时报》透露说，“真正想改行的人还不多，大部分人还在观望中。”张铁和他的同行，尤其担心来自政府层面的相关动态及消息。“如果相关法律条文没有出台，只有一些公司和组织在闹的话，这个市场可能还会继续存在。”张铁坦言，一旦政府向流氓软件动手，他们的出路就只有一个：改行。昔日的风光在反流氓软件浪潮形成之前，张铁和几乎所有插件公司一样，“每天就想着接单子，生意好得不得了。”谈及昔日的风光生意时，张铁的声音充满惋惜。张铁的公司号称拥有百万级别的装机

量。“实际上并没有这么多，但接到大单子后，我们找其他插件公司合作。”张铁透露说，通过这种“调量”的方式，很多小插件公司都可以达到百万装机量的规模。装机量是插件公司用来形容其规模的术语，其准确含义就是流氓软件侵入电脑的数量。《财经时报》此前报道过，目前国内依靠流氓软件制造流量的各类插件组织多达百家。其中，大部分组织的装机量在几十万至几百万之间。其中，某些“正规公司”的装机量甚至达到千万级别。尽管张铁公司的规模不大，但赚钱的模式和速度同样令人艳羡。据他透露，这种模式并不复杂：先与“上游”的共享软件以及下载软件进行捆绑合作，将自己的流氓软件植入数以万计的电脑中，随后，再通过广告公司，向“下游”的广告主兜售弹窗流量或捆绑其他插件。这也是插件公司的两个最主要的收入来源。其一即是帮广告主安装插件，也就是用自己的流氓软件推广别人的流氓软件，成功安装一个收4分钱；其二就是帮广告主做弹窗流量，每千IP的市场价格为5至8元。“你想想看，我们给下载站4分一个，然后我们用4分的这个，去安装5个4分的，利润是多大？另外，我有百万装机量，每天至少可以弹50万IP，一次弹5家网站还不算过分。”张铁向《财经时报》透露说，按照这种模式计算，一个100万装机量的插件公司每月可盈利50万元以上，而成本却相当低廉，“只需要4台服务器”。

广告主逃离 随着反流氓软件浪潮的持续高涨，张铁的生意开始一蹶不振。业务萧条还不过是危机的表象，“张铁们”面临的更大危机在于，由于“上下游”两头受困，这个灰色产业链正面临崩盘的危险。《财经时报》之前曾揭示，随着流氓软件的日趋商业化、集团化，一个庞大的“灰色产业链”

已经形成。而一些知名互联网公司的推波助澜，更是把这一畸形产业推至极致。甚至有种观点认为，这一灰色产业链已达到了10亿元的规模。然而，由于流氓软件人人喊打，这个产业链的广告主出于各种顾忌，开始减少或停止资金投入。

“要在过去，很多大网站都会找我们合作。但现在，这些大网站都宣布和流氓软件决裂，只有一些小网站敢找我们。”张铁告诉《财经时报》说。同时，由于越来越多的用户开始主动卸载流氓软件，这个市场的价格也在快速走低。“以前我们帮别人捆绑插件，每安装4个就可以成功1个，现在要安装20个才能成功一个。”张铁无奈地说。不久前，张铁接到一个安装50万插件的单子。令他沮丧的是，这个在以前几天就可以轻松完成的任务，现在已变得颇为艰难。由于安装率急剧降低，他在反复捆绑强推之后，半个月才勉强完成任务。

市场流行的反流氓软件工具，也令张铁感到担心不已。奇虎360安全卫士自今年7月底推出后，不到3个月，下载量已突破600万次，而且还在快速增长中。此外，更多的同类工具也在不断出现。渠道受阻来自共享软件、软件下载网站的种种消息，更是动摇了“张铁们”的不安情绪。一直以来，流氓软件与共享软件以及下载网站的关系堪称“天作之合”。一方面，流氓软件借助与共享软件以及下载网站的捆绑，找到了侵入亿万电脑的渠道和手段；另一方面，共享软件和下载网站也通过这一合作，找到了盈利的主要模式。但现在，这样“完美”的婚姻也在濒临破裂边缘。10月18日，国内知名的软件汉化组织“汉化新世纪”发起了针对汉化人的捐助计划，希望通过这种盈利模式，摆脱捆绑插件的恶劣做法。这一事件在汉化软件界引起了广泛讨论。更大的动作来自暴风

影音。9月25日，这款国内最热门的共享软件也向流氓软件说“不”，推出了拒绝捆绑的“官方无插件版”。此前，暴风影音曾因捆绑插件遭到华军软件园的封杀，也多次被CCTV等媒体指为助长流氓软件的“负面样板”。据暴风影音周胜军介绍，当初捆绑插件，实在是在国内缺乏为软件付费的生存环境下的无奈之举。反流氓软件形成声势后，暴风影音决定抵制住生存压力，开始拒绝捆绑。实际上，国内几乎所有热门的共享软件，都曾有过与流氓软件有染的不光彩历史。而现在，这些软件作者们也同样面临两难境地：是忍受千夫所指，最终被舆论封杀，还是拒绝诱惑，重回当初“一穷二白”的境地？流氓软件之所以猖獗至此，国内各大下载网站同样难逃干系。但现在，这些下载网站也在与流氓软件分道扬镳。《财经时报》在华军软件园、天空软件等主流下载网站中均看到，只要进入下载软件的具体页面，均可看到该软件有无插件的警告字样。据悉，这一提示插件的做法也被国内其他多家软件下载网站普遍采用。业内人士对此认为，流氓软件一旦失去渠道，其推广成本可能会加大。在收益同时降低的情况下，这条灰色产业链有望彻底告别“暴利”历史。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com