

陈一舟来蓉 寻购中小网站 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E9_99_88_E4_B8_80_E8_88_9F_E6_c123_281440.htm 曾以3300万美元将自己创建的chinaren卖给搜狐的陈一舟昨日来到成都，在电子科技大学演讲，这次他的头衔是千橡互动董事长兼首席执行官。演讲前，陈一舟在酒店接受了本报记者专访。陈一舟透露，他目前寻求收购的是中小型网站，注册用户量在10万人以上。校友录元老再战校园 直至现在，chinaren的校友录仍为人们津津乐道。如今，其创始人又驱动千橡这驾资本马车再次回到校园这个互联网战场。陈一舟透露，千橡旗下的大学生网站5Q校园网近期并购了国内另外一家在校大学生网站“校内网”，合并后统一的平台将在两个月内推出，目前两家网站的注册大学生合计超过200万人。“和chinaren最大的不同是，我现在做的是在校大学生，而他们做的是离校大学生（校友录）。”陈一舟不认为自己亲手缔造的chinaren会对他现在的网站有太大竞争。昨晚他在电子科技大学演讲的题目为“世界是平的”，主要是以自己三次创业的经历告诉大学生，全球化在影响每个普通人的生活和工作。用不起眼“苗”种“好庄稼”与国内所有互联网公司不同的是，陈一舟采用了一种类似“宝洁”的多品牌策略，整个千橡下面比较大的网站有7个，其中大部分都是通过收购中小个人网站而来的。“别的大公司可能看不起这样的苗子，因为他们的后院里已经有很多玉米了。”陈一舟说，他的工作就是用这些“苗”种出“好庄稼”。例如目前国内网站里排名前10的猫扑，就是2004年陈一舟从个人手里拿下的，用这棵当时不起眼

的“苗”，他不仅种成了“好庄稼”，不久后还拿到了国际投资者1000万美元的风险投资。“做大门户没机会了，单做一种web2.0的社区也不行，所以这次我用了集大成者的办法。”陈一舟说，他第三次创业的成功得益于这种“网站矩阵”的格局：旗下有的网站已经是“青壮年”，开始挣钱了（如猫扑），有的还是“婴儿期”（如5Q）。不过，整个集团的收入和利润规模并不比现在已经在海外上市的互联网公司低。看好成都个人网站“成都应该有很多不错的个人网站，你帮我推荐点吧？”陈一舟对记者说，目前千橡旗下7个主要网站之一的“魔兽世界中国”，就是他从成都人手里买下来的，目前服务器已经搬到了北京总部。记者立即举出了本报曾报道的成都本土建筑网站ABBS建筑论坛，立即引起了陈的注意，“网址多少？待会儿去看看。”千橡在年初又获得了4800万美元风险投资，陈一舟承认自己有“社区情结”，还会继续进行社区网站收购，“我们倾向于用资本做事。”不过他收购的标准有点奇特，就是规模“不大不小”：对千橡资本的稀释不要超过10%，社区注册用户的数量不要低于10万人。已经进行了六七次收购的陈一舟会在成都找到新的目标吗？我们拭目以待。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com