

弃证券操盘手大学毕业生早市卖干豆腐 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E5_BC_83_E8_AF_81_E5_88_B8_E6_c123_281469.htm 就业观念转变，人们对又一个“陆步轩”表示支持 不到大公司当白领，大学毕业生却支起小摊，在市场上叫卖干豆腐。几天来，皇姑区宁山路早市出现了“锦州大学生干豆腐”的手推车，一个年轻的小伙子打起了“干豆腐半价优惠”的招牌。大学本科毕业生卖干豆腐的消息传出，小小的市场轰动了。10月26日，记者采访了大学生干豆腐掌柜王勇。新鲜 大学生叫卖干豆腐 一部手推车、一个玻璃柜台、一杆秤，这就是王勇做生意的全部家当。早6时30分，王勇的干豆腐摊前排着长队，他正热情地为顾客们称着干豆腐。玻璃柜台上，“锦州大学生干豆腐”的字样格外醒目。22岁的王勇是锦州人，他在辽宁工程技术大学读了4年信息系统与信息管理专业，于今年7月毕业。毕业后，王勇满怀希望和两个同学一起到沈阳找工作。3个小伙子在皇姑区宁山路附近合租了一间房子。网络公司业务员、证券公司股票操盘手、软件技术公司培训员，3个月时间里，王勇先后换了3个工作。经过这段时间的求职经历后，王勇发现：“这几份工作我都不满意，学校里学的东西根本用不上，薪水也低。与其给人家打工，还不如自己单干！我是锦州人，家乡的干豆腐味美价廉，堪称一绝。在沈阳这样的大城市卖锦州干豆腐，保证能挣钱！”王勇告诉记者，这样的想法他在念大学时就有过。意外 家长同学都支持“上了16年学，结果大学毕业去卖干豆腐，人家会怎么看？生意会成功吗？”王勇的心理压力不小，他把想法和两个同学一说，立

刻得到支持。王勇的父母也很赞同儿子大胆的想法，“卖干豆腐有啥丢人的，迈出第一步比什么都重要！”在大家的支持下，王勇说干就干，手推车、柜台……花了700元钱置办了营业设备，通过老家的熟人在沈阳联系到上货渠道，一切准备齐全后，王勇的生意在10月18日一大早正式开张了。早5时30分，王勇推着25公斤干豆腐出现在宁山路早市上。“锦州大学生干豆腐！”亮亮堂堂的本科毕业生卖干豆腐，市场上的人一知道立即炸了锅。“这不是作秀吧？”大家议论纷纷。因为质量好，王勇的干豆腐要比别家的贵不少。为了促销赚个人气，王勇想了个办法，买卖前一周干豆腐半价优惠，每人限购半斤。结果，这招儿还真吸引来不少人，每天早晨买干豆腐的顾客都站大排，25公斤干豆腐不到一个小时，就被抢购一空。自信创业之路在脚下 王勇天不亮就起来上货，每天都赶在6点前来到早市，大学生干豆腐摊成了早市上一道独特的风景。“今天是干豆腐摊支起来的第8个日子，现在我已经有了许多回头客儿，他们只要买干豆腐，都必到我的小摊来……”王勇平静地对记者表示：“市场业户和顾客知道我是个大学生，大家伙都鼓励我好好干。从找工作再到如今卖干豆腐，3个月的经历，我觉得自己长大了很多。这仅仅是我创业的第一步，我对自己充满信心！”据了解，2006年中国大学毕业生有430万人之多，但社会上提供的工作岗位只有160余万，很多大学生都面临着一毕业就失业的困境。这些学子究竟何去何从？王勇的创业之路也许会给他们启发与借鉴。就像王勇所说的：“生意虽然很不起眼，但一个人靠双手去挣钱，既充实又光荣！”本报记者王野郊 摄影/王晓辉 记者电话：13304032978 编后 又一个陆步轩？3年前，一条“

北大才子卖肉”的消息轰动全国，再加上曾经高考文科状元的身份，关于北大才子陆步轩是否应该卖肉，在全国媒体和学界展开空前大讨论，有赞成的，有鄙夷的，不一而足。当时一个比较流行的观点是，北大学子不应该卖肉，应该发挥他的聪明才智。时隔3年，我们却在又一个陆步轩事件中看到人们观念的转变，很多人竟对卖干豆腐的大学生表现出充分的支持。就业观、价值观悄悄逆转，人们的思维更加多元，将此戴上时代进步的帽子，或许也未尝不可。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com