

大学生跟民工同台求职彰显市场理性 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E5_A4_A7_E5_AD_A6_E7_94_9F_E8_c123_281546.htm 位于南京城南地区的安德门民工劳务市场，本月18日挂出了一个“大学生求职窗口”，改变了它坚持了几年的市场定位：大学生将和民工一样，在这里为找工作同台求职。（《中国青年报》10月25日）此事一出，一片哗然，吐沫四溅、板砖乱飞，有的网友认为：大学生求职窗口开到民工劳务市场是对尊重知识、尊重人才的辛辣讽刺。在笔者看来，大学生跟民工一起找工作并没有什么不正常，恰恰说明是市场经济在起作用，是我国人才市场日趋务实、理性的一种表现。以前我们是计划经济，人才被严格地计划着。大学生由国家分配工作，所以考大学多少带有以前科举选士的影子，大学生被赋予了一些特殊含义，带上了地位、素质、品位、希望等象征意义。这使得大学生带有“皇帝女儿不愁嫁”光环。改革开放后，我们有了市场经济，有了人才市场，大学生也被取消了分配制，被推向人才市场。这个时候，大学生的含义与以前有些变化，大学生成了人才市场构成要素的一部分，上大学成了为增加就业优势而提高自己的一种形式和手段。既然成了市场的一部分，自然就会受到来自市场的影响，在市场影响下，人们日益淡化了对“学历”、“身份”的关注，能力、素质等更为实际东西越来越受重视。近年来，在中国出现很多现象，比如一段时间沿海出现民工荒、硕士毕业生收入比不过技工等，都是市场规律在发生作用，都是市场理性的表现。大学生与民工同台求职不是我们这个前进变化中无关痛痒的一件事

，它用一种特别的方式告诉我们在市场经济下人才的真正内涵。所以，大学生自己要增强忧患意识。在劳动力市场竞争如此激烈的情况下，皇帝的女儿也愁嫁，在校期间珍惜时间、努力学习、提升素质、提高能力才是最重要的。只有这样，等到毕业来临时，方能不怕自己“嫁”不出去。其次，学校要树立责任意识。现在中国的一些高校的教学还停留在照本宣科的阶段上，导致学生的实际操作能力极差；一些学校的教学 and 市场需求严重脱节，重科研论文、轻实践能力教学偏差亟需纠正，高校要本着对同学将来负责的态度，培养符合市场需要的人才。在我国，日益成熟的市场经济为不同知识储备、不同层次的人才提供了竞争的平台，大学生与民工“PK”不丢人，但如果我们的大学生不改变择业观念、不提高自我能力、不肯放下架子参与市场竞争中去，到那时丢不仅仅是“面子”，还有赖以生存的“饭碗”。今天一早上了贸易通，一位先生问我关于商务的事情，我简单跟他沟通了，才知道，他有创业的想法，也曾经付出过行动，可是感觉不对劲，退出来；现在又想做二手注塑机的销售，还是有些畏惧。简短的对话，我觉得那位先生是个有想法却不干脆的人，常常磨蹭了很久才能决心做一件事情，我挺替他着急，很多商机都在重复思考中失去了，他本人也证实了。作为创业者，有些事情，你一旦想好了，就去大胆的做，瞻前顾后，左思右想，或者没有自己的主见，就会失去很多机会，甚至导致创业的失败。我表哥，做了10年的房地产（给别人打工，做经理），去年终于决定自己开公司了，他是怎么来准备自己的事业的呢，我不妨给那些创业者来说。在去年春季，表哥想开个砖瓦厂，因为他毕竟是房产行业出身，与常

州房产界的知名人士都比较熟悉。后来考察下来觉得不合适，因为建立厂房，运营一个工厂，很多工作无从下手，而且土地比较紧张。夏季，他考察北京出了一个高科技产品，叫“如烟”，一种电子烟。觉得市场前景比较好，想做常州总代理。我们全家一起讨论，所有的人觉得不合适，因为“如烟”比较贵，属于高消费产品，估计一般人宁可吃传统烟。而且全国都没有开始销售，第一只螃蟹还没有人吃。最关键的是，做常州总代理，至少必须100万人民币买产品，还要租办公楼，员工工资，还有广告费用。如果没有做起来，至少150-200万就没有了。表哥想好了，觉得常州人消费比较高，市场空间还是很好的，于是就大胆的做了：我做好了，就好；做不好，不就是房子没有了，车子没有了，年轻呢，还可以再来！前期很辛苦，公司开张初期，忙着投放电视广告，报纸广告，白天开车送货，有时候下半夜才能睡觉。建立大商场销售渠道，在最繁华的南大街，汽车站投放广告。其实整个过程投入的精力和财力我们家里人最清楚。同时，他也在经营着一家环境治理和检测公司。后来，经过3个月的推广，市场逐渐打开。现在，每天的销售业绩非常不错，又买了新车，在市中心自己的专卖店马上就要开张了。如果当初表哥畏首畏尾，听大家的劝说，就不会有成功的事业了；如果他不是有自己的主见，并且毅然下决心去做，今天他也是普通员工；如果。如果没有创业的勇气和胆量，现在，也就少了这样一个出色的商人！当然，他的成功，不能仅仅归于胆量。他很会处事待人，又能吃苦，思考问题很周到，善于采纳别人的意见，但是他也懂得享受生活，我觉得是个辛苦并快乐着的商人，这样的商人真不多。现在，表哥在为自

己的商贸公司考察新的项目了，相信他一定能做好！我想，周围的能人很多，有创业的想法的人也很多，不要准备创业准备了一辈子，到老了退休了，还在考虑：明天要不要创业啊？当能想的问题都考虑到了，年轻人。就大胆的出来创吧，用那句话：做好了，就好；做不好，不就是房子没有了，车子没有了，年轻呢，还可以再来！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com