

中国大学生创业面面观 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E4_B8_AD_E5_9B_BD_E5_A4_A7_E5_c123_281580.htm 资料图片 创业大学生难让投资商动心 重视核心技术 忽略商业环节 《中国教育报》报道 台上口若悬河，台下欢呼雀跃。记者在10月29日举行的清华大学第九届学生创业计划大赛决赛现场看到，创业大赛吸引了众多大学生的关注。但是，担任大赛评委的有关专家指出，大学生创业除了有经得起考验的产品之外，还要有一双“火眼金睛”，能够找准市场定位。据了解，进入本次创业大赛决赛的6支队伍都拥有自己的核心技术，在国内申请了多项专利，有的还正在申请国际专利。不过，大赛评委之一、北极光风险投资基金资深合伙人邓锋指出，在融资、搞市场调研、写商业计划、跟投资公司打交道、跟投资方谈判合作等方面，创业大学生还有明显不足。记者在现场看到，从产品理念到市场分析，从营销策略到财务计划，学生们的商业计划书写得非常详尽，多媒体演示的幻灯片也做得精致、漂亮。但是到了答辩环节，面对评委的连续发问，尤其是碰到关于产品的市场前景、实际应用的效果等问题时，学生们显得有些力不从心。专家指出，大学生创业容易侧重技术、侧重于理想主义，而忽略了商业环境，忽略了市场。因此，清华大学举办创业计划大赛对提高在校学生的创业素质很有好处，它能够使学生们在参与的过程中逐步明白，在市场经济的环境中不仅仅要懂专业技术，同样还要有创业意识和商业头脑。（记者 杨晨光）大学生创业：不去尝试就不知道自己有多大潜能 《工人日报》报道 2006年全国普通高校毕业生

生已达到413万人，毕业生人数再创新高。自主创业已经成为缓解大学生就业压力的一个出路。目前，已经有越来越多的大学生开始关注自主创业的问题，有关部门也开始鼓励大学生自主创业。“不去尝试就不知道自己有多大潜能”

人物提示：李永亚 23岁 某民办高校毕业 现经营一家教育产业公司

2002年我参加高考，成绩并不理想。我来到北京，报考了一所民办大学。从前，我无忧无虑，衣来伸手，饭来张口。从1998年开始，我的家境开始败落，父亲生意场上被骗，加上我上大学费用很高，无奈之下，父亲外出打工，在回家的途中遇上歹徒不幸遇害身亡。父亲走了给我留下两样东西，一是悲痛，一是两万多元的债务。人不能总沉浸在过去的痛苦中，我开始为下一步做打算。起初我做直销，一段时间收获甚微。放寒假的时候我看准了北京二手手机市场，我用身上仅有的1000多元买了5部二手手机，回到老家马上就销售一空。我也送过早餐奶，每天早上4：30起床从批发商那里接到早餐奶，然后一袋袋去送，送完之后再赶去上早自习。接下来非典来了，早餐奶送不成了。我从网上联系到一个批发手套口罩的厂家，从那里搞了很多市场紧俏的手套口罩到学校去卖。销路不错，生活费总算是解决了，但是我昂贵的学费到哪里去弄呢？后来我把表哥从上海运来的一批衣物卖给一家厂子做工作服，转手就净赚了1000多块。之后，我在一家信息咨询公司做了一个市级代理，代理北京三十多家民办院校的招生工作。起初我在招生宣传上遇到了种种困难，但是我想，再难的时候我都过来了，眼下这点困难算什么呢？逆境更激发了我的斗志，我采用游击战术，找到昔日要好的同学、朋友，让他们在教室里为我作现场宣传。这种里应外合

的战略，让我轻松地在几所高中内实现了深入群众的宣传效果。就这样，我的招生品牌在小小的县城很快就传开了。那年通过我招进北京民办高校的学生有70名。这单生意，我赚了近7万元。2004年，我承包了一家教育总公司旗下的一个部门，做教育产业。没过多久我就花17万买下了总公司，那一年的加盟商居然有1000多人，光加盟费我就赚了10多万元。这成为我事业的第一个小高峰。现在，我自己创办一家全新的公司，继续经营教育产业。去年，我们公司成功承办了“全国民办院校招生人峰会暨教育投融资洽谈会”、“中国高考招生论坛”等多次大型活动，在民办教育界产生了不小的影响。很多人说我少年得志，能在竞争如此激烈的北京城买车、买房、开公司，这是很多而立之年的人都很难办到的事情。但是，根本没人能够体会在风光的背后，我曾感受到那么多的艰辛。采访感言如今的李永亚事业有成，很难让人想到这个带着眼镜、干净清爽的大男孩依然承受着很大的生存压力。连公司里的员工也不会知道积极乐观的他会有那样一段凄凉的身世。但如果没有那段经历，也许他也和他的同龄人一样，毕业后成为人才市场投档大军中的一员，他的商业头脑和组织才能也许就被埋没。生于忧患，死于安乐。正如李永亚所说，没有做过一件事情的时候，你永远不会知道自己到底能不能把它做好。“靠合作精神争取更大的成功”

人物提示：全达 22岁 哈尔滨师范大学在校生现负责一个电视专题组 我就读于哈尔滨师范大学，是经济系的学生，虽然也参与过校园广播站节目的制作，担任了学生会宣传部部长的职务，却从没有想到，我会带领一个团队去和电视台合作拍摄节目，更没有想到，这个兴趣爱好给我带来了可观的收入

。我们的拍摄团队最初组建的时候只有6个人，除了我以外都是电视编导与策划专业的学生。从策划、拍摄到出镜采访再到后期制作都是由我们6个人合作完成。我们的第一个作品的名字叫《大学生的博客生活》，当我们起早贪黑地把片子剪完，听到音乐响起、看到片花滚动时，每个人都兴奋异常。但是让我们没有想到的是，我们满心欢喜地将作品送到黑龙江电视台的时候，却被退了回来。编辑主任说，你们的片子拍的不错，但是新闻价值并不突出。那段日子时间、金钱、精力的投入让我们不能这么就轻言放弃。但是我们必须要转变思路，不能再总拿自己大学生的身份说事儿，而是要钻进社会这所大课堂。也许是一个机遇，我们和哈尔滨市的呼兰区电视台联系上了，我们反映社会生活的节目开始在呼兰台试播，反响很不错。后来我们又做了几期社会类深度报道的节目，像关注残障儿童的《聋哑生活》、了解国际友人的《留学生》等等，都得到了好评。后来，我们和呼兰电视台签约，为他们制作贴近百姓生活的专业新闻节目《新闻星期天》。一个星期制作一期，每期25分钟，最初一期300块钱，现在已经涨到500元。钱不多，但毕竟我们的团队终于有了稳定的收入，同时也给团队里的每一个人增添了信心。我们将工作的重心由学校转移到呼兰，在呼兰租了一间民房作为我们的工作室。条件是艰苦的，几个人挤在那间小屋中，吃住在一起，工作在一起，睁眼闭眼都是做节目的事情。做节目的过程中，不断地有低年级的同学加入进来，我们制作节目的技术日臻成熟，我们的节目在电视台里起着越来越重要的作用。令人欣喜的是，当初退回我们片子的省台新闻部也开始与我们讨论起合作事宜。采访感言全达在介绍自己第一份

事业的时候，总是强调“我们的团队”，认为团队的力量远胜于一个人的天才。对于她来说，制作节目的目的并不是单纯地增加收入，这段忙碌而充实的日子，对于她的一生都有极为深远的影响，以后不管做什么，都会充满自信，即使遇到困难挫折，也会坚持不懈地走下去。校园中做家教、打零工的大学生并不少见，但像全达这样能将理想与事业结合在一起去实践的着实不多。“不去当白领也能趟出一条人生路”

人物提示：赵志军 25岁 山东大学威海分校毕业 现创办了一家旅行社 提起我的名字也许很少有人知道，但是说出我的票务中心，在山东大学威海分校可以称得上无人不知无人不晓。2001年入学时，正好赶上学校扩招，在校生数量突然翻了一番，到了放寒假的时候车票就成了大难题。那时候我家在威海有个售票中心，于是班上的同学就托我帮忙预订火车票。我突然意识到，我有这么便利的条件，为什么不充分利用一下呢？于是，那个冬天我开始筹备在全校范围推广我的订票业务。那年一下子赚了300多块钱。后来，我就决定把这项业务坚持下去。为了扩大影响力，增加中心的知名度，我开始和学校的社团和学生会合作，后来又和学校的学生处合作，在生意集中的季节安排了几个勤工俭学的岗位，为那些家庭贫困的同学提供就业的机会。随着学校的逐年扩招，我的生意规模也在逐年扩大。为了方便同学订票，我们的办公地点就在学校服务区的门口。冬天里，我们经常是露天工作一整天，即使戴着厚厚的手套，手也冻得几乎拿不住笔。我们就四处淘那种最原始的大棉鞋，但是即便全副武装，也总是感觉一身冰凉。到了夏天，暴晒的阳光又成为另一种煎熬。身体上受点苦倒是次要的，关键是心累。我们最怕在订

票的时候因为马虎失误导致有的同学回不了家，所以总是一遍一遍核对。直到现在，我算成了真正的生意人，但我也坚信并不是“无奸不商”，特别是我也是从学生阶段走过来的，我要为我的校友们负责到底。我的专业是计算机信息管理，大三的时候我有目标地选修了旅游管理，因为那时候我的票务工作已经轻车熟路了，我又看准威海得天独厚的旅游资源 and 高校广阔的旅游市场。不久，我的“学之旅”旅行社成立了，等到大学毕业时，其他同学还在为工作的事情发愁，我已经在威海分得了旅游市场的一杯羹。每年春天，我的旅行社都是威海大专院校组织春游的首选，最高峰的时候，全社的导游、游览车全部出动，一天能解决大学生1000多人的出游问题。采访感言很多朋友问过赵志军，干了这么多年“车票代理”，应该赚了不少钱吧？他的回答是：“赚钱是次要的，这些年的经历给我带来更多的是一种思路的转变。像订票这件事情，不需要大学的文凭，高中生甚至初中生都能做得很好，但是大学生却不愿意去做。曾经我也和很多大学生一样，眼光高、定位高，毕业后一定要在几十层高的办公楼里成为白领。但是转变一下思维方式，就会觉得当白领并不是大学生唯一的出路。”不当白领的赵志军给许多同龄人示范了另一条职业出路。

注重创业技能培养 创业教育应执素质教育之手 《中国教育报》报道 小石的笔记本上，密密麻麻地记着他参加学校开设的创业课程班的听课笔记，可在临毕业前，他决定创业时，却不知从何做起……众所周知，进入知识经济社会，短期内劳动力的需求数量不可能急剧增加，而高校毕业生的队伍日益庞大，就业问题愈加突出。用人单位对毕业生的需求标准也越来越高：重视素质和能力，特别

是创新精神和创业能力。为此，我们需要转变观念，重视学生的创新精神和创业能力培养，而创业教育无疑迎合了这一趋势和要求。创业教育是指培养学生创业素质的教育活动。主要是通过课程体系、教学内容、教学方法的改革，以及第二课堂活动的开展，不断提高学生的综合素质，增强学生的创新意识、创造精神和创业能力。同时通过开设创业课程、建立创业资金、提供创业咨询等方式使学生具备创业能力。可以说，创业教育是一个系统工程，不单是创业知识的传授和创业技能的培训，还是一个素质教育的过程，它包括创业思想的确立、创业氛围的形成、创业技能的培养和创业认证。创业思想的确立是基础。创业思想教育主要包括创业意识培养、创业动机的确立、创业品质的养成。培养创业意识，要对大学生进行创业信念教育，培养其社会责任感；帮助学生树立全面的就业观；进行就业形势教育，培养学生的创业信心和勇气。要使学生勇于创业、乐于创业，并通过创业的典型教育激发学生的创业欲望。而培养大学生健全的创业品质，就是要使学生具有坚定的创业信念、创业成功的自信、创业的责任感和逆境创业的心理准备；要使学生具有积极的创业心态、鲜明的创业个性和抵御外界干扰的能力。创业氛围的形成是保障。良好的创业教育氛围对师生的影响是整体的、潜移默化的。首先要在校园里形成一种浓厚的、宽松的学术氛围，有利于学生良好个性发展的氛围，营造一个资源优化配置的环境，在精神和舆论上将创业教育上升到为社会制造财富、对社会作贡献的高度，崇尚创业、鼓励创业、让创业成功者成为新时代大学生的榜样。其次，从教育者的角度出发，学校要对教师的科研和创业辅导工作予以支持：

以科研促教育、以创新促创业；为在校生的创业努力提供多方面的支持，在资金和咨询辅导上提供帮助；要积极参与，动员一切可以动员的力量，共同营造良好的创业教育环境。创业技能的培养是关键。创业技能包括创业知识和创业能力两部分。可以说，创业知识和创业能力是能否实现创业目标的决定因素。培养大学生的创业技能和知识，可以从以下几个方面着手。一是构建与创业教育相适应的课程体系。二是建立和开辟创业实践基地。三是开展形式多样的创业教育活动。通过举办创业竞赛，强化创业理念，鼓励学生跨学科组合，寻找有市场潜力的项目参赛，促使更多学生的优秀科技成果转化为生产力。同时，还应鼓励学生建立形式多样的创业团队，并通过定期举办“创业论坛”等开展研讨、辩论，丰富创业知识、交流创业经验，提高创业能力。创业认证的实施是创业教育的检验。建立科学有效的创业教育认证制度，一方面是对创业教育本身的客观评价，另一方面通过评价信息的反馈来改进和优化创业教育。大学生创业素质认证制度是以运用已有知识解决问题的能力为对象，以所创的“业绩”为指标构成的测评。它的测评考核方法既包括书面的考核和实践操作的检验。书面的考核可以借鉴目前公务员考试中的《行政职业能力考试》，着重考查影响广泛的、稳定的、潜在的能力。实践操作的检验可以通过创业方案的设计、创业计划的实施效果等对学生进行检验。然后，综合全面考核与实践检验对创业教育进行评价。最后对学生参与创业教育的评价分出不同的层次，并以“大学生创业素质证书”的形式加以肯定。（张爽 王荣新）国家级“孵化器”为大学生搭建创业平台“我们只有一个创业团队、一份商业计划书和

几个专利，我们的创业计划还只是一个‘蛋’，你们能让我们进去吗？”日前在山东大学举行的第五届“挑战杯”首批中国大学生创业园推介会上，来自华南理工大学的大学生创业团队向参会的11个国家级“孵化器”的代表，抛出了创业大学生心中共同的疑问。对于立志创业的大学生来说，经验和资金是横亘在面前的两个难题。为帮助更多的大学生实现创业梦想，在团中央和科技部火炬中心的倡导下，北京中关村科技园丰台园区科技创业服务中心、天津新技术产业园区国际创业中心、上海科技创业中心、重庆高新技术产业开发区创新服务中心、西安高新区创业园发展中心、武汉东湖新技术创业服务中心、成都高新区技术创新服务中心、广州高新技术创业服务中心、厦门高新技术创业中心、南京科技创业服务中心、济南高新技术创业服务中心等11家国家级“孵化器”向创业大学生敞开大门，成为首批大学生创业园。11家创业园承诺，将比照留学生创业园的优惠条件，为大学生提供创业指导以及场地、资金等优惠服务，搭建大学生创业的基础平台。

大学生创业 扛旗打天下 “低保”政策激发创业激情 弱势帽子不如老板椅子 《华商报》报道 大学生创业不是新鲜话题，“垃圾大王”、“IT精英”、“养猪大户”，成功案例可谓层出不穷、比比皆是。有人认为，国家日前将未就业大学毕业生纳入低保范围的政策出台，在剥离大学生“社会精英”的意识之余，更重于鼓励和支持毕业生们到基层自主创业和灵活就业。对于“低保”这一焦点话题，不少“正在就业途中”的大学生表示，与其被戴上弱势群体的帽子，倒不如放开手脚坐一回老板的椅子，无论成败与否，也算是人生的一次历练。据了解，今后三到五年是我国劳动年龄

人口增长的高峰期，下岗失业人员再就业、农村富余劳动力转移，使就业压力非常集中。无独有偶，前程无忧近期在网上展开了一项关于大学生创业的调查，96.4%的大学生（含研究生）表示“有创业冲动”，仅有3.4%的大学生选择了“没有”，近7%的学生已着手开始了创业。记者从各大高校就业指导中心了解到，学校根据专业和实际情况，不同程度对大学生开展创业教育。市场竞争没有“温室”已经着手创业的大学生认为，一方面是资金问题，另一方面是选项目和社会经验的问题，这些都是大学生们走上创业路最现实的障碍。缺乏启动资金首当其冲，仅此一项就搁浅了近半数学生的创业梦。学生时代一结束便踏入市场，社会经验的不足也是创业掣肘之一，有的学生创业者表示，特别是当企业发展到一定阶段时，缺少企业运作及管理经验、缺少强大的背景支持、缺少权威的专业指导，都会成为事业发展的拦路虎。记者从省教育厅高校毕业生就业指导中心了解到相关政策，即对于从事个体经营的大学毕业生，除国家限制的行业外，自工商行政管理部门登记注册之日起3年内免交登记类、管理类和证照类的各项行政事业性收费。对从事自由职业、个体经营等方式灵活就业的大学生，提供必要的人事劳动保障代理服务，在户籍管理、劳动关系形式、社会保险交纳和保险关系接续等方面提供保障。然而，政策鼓励和扶持并不代表“温室”保护，勇闯创业之路者在面对残酷的市场竞争时，大学生创业者的身份不会有更多的便利与实惠，更多得靠个人的胆识和能力。创业不妨再深刻点 记者在走访中发现，对于自主创业，就业压力对大学生来说并非主要动因，实现个人价值、做自己想做的事，是众多学子创业的目标。个人的性格

、机遇、创业项目相关实践经验、社会关系网等，都有可能促使学子做出创业决定。与此同时，大部分学生对创业本身的预期即事业整体规划并不清晰，只是抱着“走一步看一步”念头。对此，有成功人士建议，在创业之初要有清晰的思路，创业之中要不断地给自己充电，必要时可聘请一两个专家做顾问，多借鉴成功企业的经验，打造可持续发展的品牌。

各抒己见 做足功课有备创业 要有失败准备 宋迪，大学里读计算机，现成功地经营一家餐饮企业。毕业后在西安高新区工作了2个月，认为不适合自己的性格，辞职后他选中了门槛较低的餐饮业。9月28日，是宋迪周年店庆，当初投资几千元的小店面，如今有几十万的资产。他建议有创业念头的大学生，做任何事情都需深入调查，做项目前多考察，不能盲目乐观。创业艰难贵在坚持 长发飘飘、爱背双肩包的郭晓茹看上去依然像名大学生。可事实上，三年的创业历程她已打拼出了自己的一片天空，她创办的英语培训机构在市场上具有良好的口碑和相当的实力。她说，大学生自主创业，有挫折也有收获，最主要的是坚持，不要放弃信念。勤思勤学懂得借力“我现在北京一家物流公司上班，以前的生意退出了，转给朋友干了”，从学生到老板，又从老板回到打工者身份的李卫平告诉记者，自从毕业后他几乎没有在原单位好好干过，“我是一个对自己要求比较高的人，不想在单位做那些乏味的工作。”总结大学生创业的经验，李卫平觉得刚开始最好不要单打独斗，要找一个懂经营、懂市场的人合作，先跟着学，学他的经商之道、经济头脑和处世方式，然后还要有眼光发现商机。成就一番事业，需要借力、需要别人的扶持与帮助。只要方向对路 大学毕业后在高校教学的束顺斌

，对工作中接触到的市场咨询行业很感兴趣，而自己从学生到老师也没有实践经验，因此决定“下海”。他希望40岁以后再回到学校教书育人，用自己切身经验教育学生，努力做到传道授业解惑。束顺斌办公司之初，举步维艰，由于内地企业领导经营观念相对落后，对市场信息的要求较弱，更谈不上为市场调查付费，更多的只是在依赖行政关系和个人经验，决策的主观性强。现在公司服务过的客户已达80多家，2005年公司发展到上海。他说只要方向是对的，总能看到胜利的那一天。

引以为鉴 大学生创业特别注意事项 对于最适合大学生的创业领域，见仁见智。一般来说，受创业成功案例影响，IT行业被认为是容易成功的领域，其他如批发零售、进出口、咨询类专业服务、广告、公关等行业，均有相当人气指数。陕西省人才交流服务中心主任李田告诉记者，从目前人才市场反馈情况看，参加工作两年左右之后再走自主创业道路的大学生，相对刚毕业即创业的学生要多。工作期间，积极考察市场、积累创业经验的做法更稳妥。是否适合创业，具体涉足哪个领域，提醒大学毕业生根据专业情况、社会关系、投入资金等多方因素综合考虑。李田还特别提醒大学生，如果有创业打算者，与用人单位签定合同的期限不要过长，以免因辞职引发纠纷。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com