

上海大学生创业培训班里练"破冰" PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E4_B8_8A_E6_B5_B7_E5_A4_A7_E5_c123_281595.htm 近日，“大学生创业培训班”在上海理工大学开课。复旦、上海财大、上海理工、上海水产等大学的部分2005年应届毕业生成为这个创业培训的首批学员。学员们通过80多课时的培训，在制定出《创业计划书》并经评估合格后，可获得《创业培训证书》，而该证书是申请“上海市大学生科技创业基金”的必备条件之一，拥有创业之梦的年轻人、志同道合的朋友走到了一起。

“找朋友”的“玄机”第一堂课由一个简单的游戏开始“找朋友”。“拥有驾照”、“会说日语”、“登过泰山”、“喜欢小宠物”……带着问卷中的问题，学员们被要求和班上素不相识的同学互相交流，在每个选项中找出符合条件的一个同学签名，不能重复。“不是光签名就完成了，你还得记住那个同学，真正地认识他！”徐家凤老师道出了游戏的“玄机”，“这是一个‘破冰游戏’，如何让那么多学员彼此之间由不认识到开始说话，到互留电话，近而结识，是一个慢慢地打破沉默的过程。”徐老师强调，在培训班一个多月的学习中，主要还是给学员们一个“理念”上的突破，“我们的课程意在‘理论少，讲实务’，通过实战操作来指导学员，希望给他们有所借鉴。”

在培训班的课表里，“创业计划案例分析”、“成功创业者现身说法”、“市场调研”、“商圈考察”等课程让学生亲身参与，赢得了学员们的欢迎。”三类创业者聚会课堂来培训班的学员似乎都不是一时兴起，每个人都有着自己的一段故事，可以把他们分成三种

类型，颇为有趣。情有独钟型。“创业”是这些学员的唯一“大目标”，他们不少都已捧着自己的“项目”有备而来。阿健是来自甘肃的小伙子，和朋友一起搞了一个有关网络的小研究，“我们和许多公司都洽谈过，大多表现出兴趣。但是一些程序上的事都不怎么清楚，所以想通过培训班，能够更系统化地了解整个流程，以免走弯路。”广结朋友型。“四海之内皆兄弟”是这一型学员信奉的真理。“我没想过自己以后一定要干出一番大事业，只是觉得这是一个机会，可以结识更多的朋友，说不定将来能一起合作。”王同学的一番话得到不少应和声。小华说很想开一家属于自己的店，“不过我还停留在梦想阶段，到这里就是取经的。”子承父业型。这类型的学员家里大都有一些做生意的长辈，从长辈那里借鉴经验，希望踏上创业之路。“我的叔父就是白手起家的。”机械专业的小刚说，“从他身上我学到很多，只要有毅力，有信心，没有什么事能难倒我！”面对形形色色、抱着相同信念的学员，宋冰燕老师语重心长地说：“我们并不鼓励毕业生盲目地去创业。积累经验才是他们这个阶段应该做的。”她更告诫那些有创业想法的同学，多观察多尝试，“诚信、执著、吃苦耐劳是我们在创业任何阶段都不能摒弃的。”100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com