

卓凡副总裁：web2.0价值有待挖掘 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E5_8D_93_E5_87_A1_E5_89_AF_E6_c123_281697.htm Web2.0催生出第二波中国互联网热潮，VC躁动、新贵冒尖，老兵不甘寂寞……成百上千家“web2.0网站”涌现，是否虚假繁荣？关张、裁员是否代表泡沫出现？新应用命系何处？VC风向标如何？腾讯科技特别策划“寻找web2.0网站生死符”系列报道，与风投、专家和网站掌门人一同揭开web2.0存亡之道。卓凡投资合伙人Jason许表示，互联网行业发展到今天，能作的似乎都作了，形式多种多样，因此，大多数投资人，特别是天使投资，都将目光投向了别的市场。但是，互联网行业还有很多价值有待挖掘，其中，盈利模式非常重要。回顾1.0时代到2.0时代的发展，潮流始终在变化，创新没有停止过。互联网产业能有的形式都已经有了，但是这并不意味着创新就停止了。美国作为科技如此发达的国家还不断的恶有新的大型项目出现。因此，无论环境如何，创业者和融资者都要不断的学习和尝试。投资市场由热渐冷，是资本趋利避害，还是理性的回归？Jason许在接受采访时称，基金投资人是聪明的，所以往往会非常谨慎，不可能贸然投资。由于天使投资的分散性、规模小、无招牌，可能会使得有些项目不能拿到投资，在初期的运营当中就很会因资金缺乏而死掉。关于web2.0的讨论一直涉及“创新”和“细分”两个字眼。Jason许认为创意就是要想好往哪个方向走。VC需要了解你的项目，需要很好的交流和沟通。因此，在融资人选择投资人之前，一定要考虑好自己的发展方向和模式，还要换位思考一下，投资人

要的是什么样的项目？他的投资额度有多大？只有这样，才能够有利于让投资人找到你，更有利于你找到合适的投资人。互联网是烧钱的行业？大多数人的看法和观点都是如此。“花钱不是烧钱，是要找到很好的现金流。” Jason许称。他相信在中国这样一个大的市场环境下，有很大的出口额，这对于投资来说是很广阔的空间，对于广大创业者和需要拿到投资的人来说，机会是很多的。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com