

逛街创业的必要手段 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E9_80_9B_E8_A1_97_E2_80_94_E2_c123_281770.htm 人人都渴望有一份事业，想出人头地。在大千世界里，时常见匆匆忙忙的人，同时也是碌碌无为的人，是何原因，大多数人会回答：“找不着机会”，深入一层，继续发问：“到哪里去找机会？”多数人答不上来。答不上来的人，即是无从找机会的人，他们寄希望于报纸、电视、网络等媒体，又不知道如何验证媒体上的信息，多数就成为平常人，或工人，为别人打工，按点上下班，打发日子；或农民，日出而作，日落而息。如果你是其中的一员，又安于现状，就别往下看了，看了也是白看。我的文章，是写给想改变命运的平常人看的，伟人就不要看了，以免笑话我们平常人的小家家，伤了我们平常人的自尊。我给想改变命运的平凡人出一个点子——多去逛逛大街。我说的“逛大街”，不是结伴，包括陪同爱人和朋友，而是独自一个人，或骑车，或漫步，用心去看，深入去想，无拘无束，入微入理，你会发现以前没有看到的東西。你可以先到服装市场，你会发现甲摊位和乙摊位的同一款衣服卖价不一样，大商场的卖价也和地摊不一样，甲市场和乙市场的卖价不一样，如果有中意的，你可以试着买下，告诉摊主，你是xx单位的业务员，单位要给职工定做，你先带一份样品，讨价还价，波澜不惊，那就恭喜你，肯定能买到最低价。你再一次到副食市场，和到服装市场一样，反复比较，选家里需要的买一份，说给xx单位搞样品或者说xx朋友要结婚，同样能买到最低价。逛到用餐时刻，你可以选一地摊或小吃

店坐下来，要一份细嚼慢咽，留心观察来往的客人，算一下主人的营业额，推测一下主人的费用，没准能发现主人挣钱的秘密，不起眼的小店可能是你单位工资的几倍。把城内吃穿市场逛遍了，你就知道怎样为家庭生活省钱了，省钱就是挣钱，同时看透了市场就成了半个商人。吃穿是常人容易起步的行当，如果你从中发现了机会，就着手亲自干，如果没发现，也不慌，继续逛街。这一次逛街，你留心街上的信息栏和中介公司，看看有没有好单位在招聘，考虑自己是不是要跳槽，另外，重点看哪一类行当在招工，不断扩充招工的行业，一定是效益好的行业，盯住他们，也许就能找到发财的机会。再一次逛街，你留神身边的建设，看看哪里在盖楼？哪里在修路？上前问问盖楼什么用？还缺不缺什么材料？是不是全卖了？卖给了谁？再去路那里，问问路修到哪里？路两边要不要盖营业房？等等，也许就能找到一个突破口。夜晚逛街，你盯住看街上的霓虹灯，哪家不亮，你一定要记下来，第二天，去问一下他们，要不要修理，没有的，要不要按上。逛不出名堂，你继续逛。聪明的商人场逛街，不是看街上的花俏，而是找街上的机会，街上有些信息，电视、报纸、网络等媒体上是没有的，再说，媒体上的信息也要和街上的信息结合起来，才会有用，闭门造车，往往就是固步自封。想起步的人要多逛街，街上缺什么，你就去想什么，街上需要什么，你就去干什么-----在平凡的事物中找卖点，在身边的环境中找市场，是创业者要练就的本领，练就本领的最佳途径就是——逛街！100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com