

进来试试你是不是一块老板的料 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E8_BF_9B_E6_9D_A5_E8_AF_95_E8_c123_281772.htm 浙江有句俗语说：“做老板睡地板”。指的就是做老板要有睡地板的精神，要有吃得苦中苦，方为人上人的精神，才能创业成功。现代社会恶性竞争中，初期阶段，只有比别人付出更多，才能后发人。那你想不想知道自己是不是一块老板的料呢。很简单，只要经过偶测试一番，很快就能知道。现在个个都想创业，人人都想发财，但创业和发财不是简单的事情，没错，有的人是投机发了，但那是人家有眼光，能掌握时机，敢打，敢拼。既然大部分人没有眼光，没有胆量，没有资金，那怎么创业？创业是个艰难的路程，在没有所有天时，地利的情况下，创业靠的就只有努力。想创业的朋友，能够实验以下几个步骤就能体会创业是要付出多少辛苦的，也能测试出你是不是一块老板的料：1：先去摆个地摊，如卖青菜，修理自行车什么的。既不用多少本钱，又能从中学东西。苦心经营一段时间，不要两天打鱼三天晒网，如果你做不到，请不要说创业这两个字。点评：这个方法不但可以让你体验到钱是多么的难赚，还让你体验到人的多面化，让你学会忍字，让你体会在烈日下苦守，在严寒下萎缩的经历。更是让你体会赚钱的辛苦，以便更珍惜钱的来之不易，还能看看你有没有坚韧的性格。有没有创业的决心和恒心。如果不能坚持下去，最好不要谈创业。因为等你真正创业的时候比这更艰苦的事都有可能发生。2：体验完了辛苦，就要锻炼人际关系，接着你要干推销员。点评：这个可不简单，跑路不说，还要看

别人脸色，学会嘴上的工夫，否则不会有成绩出现。这个能让你的脸皮变的厚一点，让你的嘴变的灵一点。更是锻炼你有没有推销的才能，创业离不开推销产品和推销自己。所以你一定要学会推销。最重要的是能让你从中学到创业所需要的经验和炮弹打不穿的脸皮。还能学会察言观色和见人说人话，见鬼说鬼话的推销本领。

3：经历了这么多，也赚了点钱，那么现在干什么那？花钱，没错，是花钱，把你辛苦赚的钱花出去，还要花在刀刃上，这个花钱可不简单，你不但要买最便宜的东西，还要买最好的东西。这个做是有道理的，因为第四个环节跟它息息相关。点评：至于买什么东西，由你自己掌握。这方法是要考验你的眼光，同时还要考验你的市场洞察能力。即有没有先知先觉的社会触觉和了解市场需要的独到眼光。

4：把买到的东西卖出去，这个可是你推销锻炼的修业成果考试。点评：你要能把零售买的东西卖出去，还要赚钱，这很不简单，而且还要考验你的耐心，因为你必须卖的一件也不剩，如果你卖不出去，那你的眼光可就有问题了。经过上面的考试，如果你能考试合格的话，可以大胆放手创业了。如果还不合格，那就不好意思，你还得继续修炼。如果你感觉浪费时间，没必要，那你的思想可能还不太成熟。此法虽然用的时间较长一些，但相当实用，从中学到的东西比你在网上整天游逛好多了。至少你已经在行动了。就好比钓鱼，如果你不亲自试试钓鱼，在旁边怎么看，在网上怎么学，在书中怎么背，也是对于你的钓鱼技能来说也是没有用的，因为你根本没有试过。纸上谈兵的年代已经不适合现在的年代了。如果都做完了，那么我告诉你，你不但从没有资金到有了资金，还具有了真正的创业资本，以后

剩下的只有成功一条路而已。如果你没有完成，也有收获，你得到了宝贵的经验与真实的感受，你知道创业的困难，你会本分的去干一些力所能及的事情，生活将不在只有空想。总之一句话，努力才有收获。努力吧！祝大家创业成功。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com