

准备创业时，别忘了穿上“防弹衣” PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/281/2021_2022__E5_87_86_E5_A4_87_E5_88_9B_E4_c123_281834.htm

“别忘了你的防弹衣！”在伊拉克首都巴格达郊外的一个美军基地，这个用黄色颜料涂写的警告语，在毒辣的阳光照射下，显得格外刺眼。

一时间，防弹衣生意成了这个国家最赚钱的买卖之一，各种五花八门的新型防弹衣，也像每季的时装发布一样层出不穷。

除了在伊拉克，世界上还有一个地方，最需要“防弹衣”，那就是人生的艰难的创业路上。“创业”，这是一个让人

心驰神往的词语。再没有一个词汇比“创业”能够让20出头的人更激动的了。多少刚刚走出校园的大学生，多少从原来

岗位上下岗的职工，又有多少辞职下海的人，为了这两个字，再次承受生命里的又一次考验。但创业，对于更多的人来说，是一种沉甸甸的东西，意味着你可能不仅仅是一无所有，

而且有可能把现有的也赔得干干净净。笔者认识一位在省级新闻媒体的记者朋友，曾几次创业，开过广告公司、设计公司

和建筑公司。几次创业下来，他最常说的一句话就是：在商海里，一定要给自己穿上“防弹衣”，不要轻易相信和把希望寄托在别人身上。

创业最初，创业对于创业者来说是一种令自己激动的事情。从资金，到经营场地，再到公司职员和管理，当你以为你已经做好所有的准备并开始做事的时候，

你会发现需要学习的东西是那么多。一位广告公司的老总对朋友说，为什么赚钱的广告一单接一单，但公司却在亏损。当他自己开始查公司账目的时候，发现自己最信任的合作者，把利润装入了自己的口袋。第一次，他自己信赖的

合作者出卖了自己，他极度愤怒。第二次，新的合作者又出卖了他，他开始痛苦彷徨，甚至怀疑自己的为人。可是，当第三次，合作者又出卖自己的时候，他已经平静了。其实，当创业者进入商海，发现自己所欣赏的成功者，在他们成功背后也是斑斑血泪的时候，理想向现实低头的时候便开始不那么疼了。这或许就是创业最初最真实的感受。此刻，创业者开始意识到了，要想创业成功，“防弹衣”必不可少。有了这个意识，人就进入了创业的中期。“防弹衣”是什么？相信自己，不要指望别人，拯救自己的只能是自己。在经营最困难的时候，创业者或许会对一位你一向认为很好的朋友产生幻想，于是跑去求助，但是在收到一番语重心长的教诲之外，什么都没有收获。经历过几次以后，我这个朋友开始明白：骗自己的不是别人，而是自己。因为商场上的来往都是利益关系，没有人会把自己口袋里的钱塞给你，即使是最好的朋友，一旦有了商业来往，两个人之间重要的是利益而不是友谊。有了创业的“防弹衣”，逐渐的，创业者开始学会说“不！”。不再有虚荣，不再相信奇迹，也就有了很多自己做事的原则，再也不会为别人充满诗意的煽动而激动，也不会为暂时的困难而彷徨。重要的是，和任何一个所谓的成功者打交道时，创业者都会不卑不亢，因为自己知道这仅仅是一笔生意。创业者开始能够和任何人耐心地交流，因为他知道任何人都是自己的朋友，他不会去求任何人，因为他知道商场只有交换没有哀求……这样，钱开始来了，源源不断地装进自己的腰包。这个时候，创业者已经学会了控制自己的贪欲，再也不会为任何一件与你无关的事情花哪怕一分钱。我这个创业的朋友，如今已经开始如鱼得水了，他告诉我

，如果我创业，千万别和他做生意，他可以支持我资金，但别的，全得靠自己。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com