

扬州大学史晓亮的“网络传奇”PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E6_89_AC_E5_B7_9E_E5_A4_A7_E5_c123_282144.htm 目前，史晓亮除了做扬州工艺品网站外，他还创办了扬州烟花三月写作网。据史晓亮介绍，这主要是一个提供应用文写作的网站可以替客户撰写产品介绍、企划书，营销方案等。此外，史晓亮还是扬州一种地产矿泉水的市场总代理。这是他做的第一个面向扬州整体市场的策划。目前，他的整个团队，约有60多人，从策划到销售都是扬州大学各个学院的学生。目前他们正在着手矿泉水的宣传海报、传单、广告词等工作，据说不久后将正式向市场推广。心有多大，舞台就有多大。史晓亮的创业经历给了许多在校大学生以有益的启示，而他身上所具有的那种不畏困难、永不言败的精神，不怕吃苦、敢于创业的精神和不断进取、勇于创新的精神，正是我们这个时代所需要的。最后史晓亮告诉记者说“对于我，那些年挣的钱似乎没有那么重要，我得到最多的还是经验方面的东西。如果说最初的时候我的成功有了太多的偶然性，那么，我想我后来的成功则有了更多的理由和筹码。”休学创业备尝艰辛 虽然已经有心理准备，但刚到北京的日子比预想中的还要困难，甚至有几次史晓亮都有了打退堂鼓的念头，然而他还是咬牙坚持下来了。几经波折，史晓亮终于在中关村附近找到一间由车库改装的阴暗的地下室，跟别人合租，条件很差。平时史晓亮省吃俭用，每天的伙食费开支不超过10元。刚开始，他靠替别人抄写文稿、去电脑公司揽活修电脑、帮别人散发广告传单赚取一点收入维持生活。渐渐地，他觉得这不是他

真正追求的生活。“要想在北京有自己的立足之地，必须有一技之长”。史晓亮果断地对自己说。于是，他一边打工一边参加了新东方的软件培训班。由于以前学的是中文专业，一下子改学计算机程序设计，史晓亮觉得特别吃力，于是他一边自己钻研一边向人请教。那一年春节，史晓亮是一个人在北京的地下室里度过的，这也是他第一次一个人在外面过年。2004年5月，史晓亮通过了J A V A认证的软件工程师考试，而这种考试的通过率往往不到三分之一。谈起这段经历，史晓亮显得很平静：“我从没有后悔，相反却值得庆幸，在学校里想吃苦都吃不到。这样的一种经历将成为我今后创业的动力。”

成功掘得“第一桶金”

2004年8月，怀揣软件工程师证书的史晓亮在走进人才市场不久，就很快被清华紫光公司聘用，参加了北京地税局综合信息管理系统行政处罚模块的开发。这个系统比较复杂，先后有100多名软件设计人员共同开发了三年多。史晓亮每天早上6点就要起床，乘两个小时的车去上班，再连续工作十几个小时，有时凌晨两三点才回到寝室。几个月后，当史晓亮成功完成任务时，他心头却有了一种失落感。他觉得这种简单枯燥的编程工作，越来越让自己失去灵性，而且如果一直这样下去，他最初到北京来的梦想就永远不会实现。在一位朋友的点拨下，史晓亮又有了新的想法自己开一家公司。2004年12月底，史晓亮终于在中关村创办了属于自己的公司北京网络方舟科技公司。然而，在中关村，像他这样规模的公司多达三四万家，刚开始的时候，没有一个客户上门。一天晚上，与史晓亮同住一屋的朋友开玩笑地对他说：“你怎么不到电线杆上去贴广告啊！”于是，史晓亮立即打印了40份广告，趁着夜色走上街头

，第一次偷偷摸摸地在电线杆、楼道墙壁上为自己的公司做起“宣传”。令史晓亮意外的是，第二天他居然接到了第一笔业务。他清楚地记得，当拿到第一笔做网站的2600元报酬的时候，心中那份高兴劲今天想起来都激动不已。后来，凭借扎实的技术、吃苦耐劳的精神和良好的管理能力，史晓亮的公司连续接到不少项目，在短短几个月时间内就获利十多万元。有了“第一桶金”，史晓亮又开始为自己确定新的发展目标：涉足电子商务。在帮助郑州的一个客户维护工艺品网站的过程中，火爆的交易量触动了他，他立即想起了扬州的工艺品，无论是在文化内涵还是市场名气还是品种数量上都要远远超过郑州，而且时下的扬州正在大力推进全民创业和文化产业，急需既有市场头脑、商业运作经验，又有良好的经营理念的商务人才，“天时地利人和”，自己何不抓住这个商机呢？史晓亮觉得，搞电子商务，网络技术仅仅是一个基础和平台，更多的还要靠广告宣传、营销策划去打开市场，然而自己在市场营销、项目策划、广告宣传方面的知识显然还不能适应未来发展的需要。在经过多次反复思考后，史晓亮做出了一个令同行意外的决定：回校复学，进一步充实自己，边学习边创业。他相信：一个人只有站得更高，才能看得更远。

复学创业两不误 2005年7月底，史晓亮回到久违的校园。开学以后，他的课余时间也排得满满的，到图书馆查阅资料，登门拜访专家，听取他们对创建“扬州工艺品网”的意见。课余时间，他骑着一辆自行车，走遍扬州的大街小巷，与扬州工艺品生产厂家交流磋商，了解各方面的信息。2005年12月28日，在学校的大力支持下，由史晓亮投资10万元的“扬州半塘科技咨询公司”终于获准注册，并顺

利拿到了营业执照。史晓亮说，他已经做好了扬州工艺品网站的简体中文版，正在做英文版和繁体中文版，他要通过他的网络，把扬州的工艺品推向东南亚，推向全世界。创业之余，史晓亮一方面继续提升自己的专业技术。不久前，他刚刚通过了“多媒体工程师”的考核，正在为参加“国际电子商务工程师”考试做准备。去年10月，史晓亮还为身边的大学生进行“大学生创业漫谈”演讲。通过讲述自己两年来创业的艰辛经历和他对大学生活的一些看法，鼓励同学们在大学四年中多锻炼自己，切不可虚度大学生活。同学们也普遍认为，史晓亮在创业取得初步成功后，还能冷静地看到自身的不足，重新回到校园学习，这一点实为不易。“创业明星”史晓亮休学创业后重返校园的事迹经媒体报道后，在扬大校园里引起了不小的涟漪，郭荣校长充分肯定了这一典型的作用。2005年底，史晓亮以“离校休学成功创业入校复学”的独特经历，成为“江苏省十佳青年学生”；今年3月27日，史晓亮又被共青团中央授予“全国优秀共青团员”的光荣称号。荣誉之下的晓亮没有停止前进的脚步，回校后的他新点子更是层出不穷，也带动了一批同学进行共同创业的尝试。他的同班好友刘颖如是说：“如今，动脑筋、想点子创业可能已成了他的一种习惯。另外，他不但自己创业，还带动了身边的一些同学起学软件编程、做网站，做业务，既提高了他们的动手能力，同时也缓解了他们的经济压力，确实不容易。”史晓亮的故事已传遍了扬州大学。老师和同学们提起他来也是赞誉有加。扬州大学党委副书记芮鸿岩这样评价：史晓亮的经历让我们看到，他不仅有着创业意识和胆识，最为可贵的是，他能“创然后知不足”，还能重新回到学校

，边创边学，很好地处理了创业与学识的关系。目前，史晓亮除了做扬州工艺品网站外，他还创办了扬州烟花三月写作网。据史晓亮介绍，这主要是一个提供应用文写作的网站可以替客户撰写产品介绍、企划书，营销方案等。此外，史晓亮还是扬州一种地产矿泉水的市场总代理。这是他做的第一个面向扬州整体市场的策划。目前，他的整个团队，约有60多人，从策划到销售都是扬州大学各个学院的学生。目前他们正在着手矿泉水的宣传海报、传单、广告词等工作，据说不久后将正式向市场推广。心有多大，舞台就有多大。史晓亮的创业经历给了许多在校大学生以有益的启示，而他身上所具有的那种不畏困难、永不言败的精神，不怕吃苦、敢于创业的精神和不断进取、勇于创新的精神，正是我们这个时代所需要的。最后史晓亮告诉记者说“对于我，那些年挣的钱似乎没有那么重要，我得到最多的还是经验方面的东西。如果说最初的时候我的成功有了太多的偶然性，那么，我想我后来的成功则有了更多的理由和筹码。” 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com