

投资服装店的五条基本经验 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/282/2021\\_2022\\_E6\\_8A\\_95\\_E8\\_B5\\_84\\_E6\\_9C\\_8D\\_E8\\_c123\\_282153.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022_E6_8A_95_E8_B5_84_E6_9C_8D_E8_c123_282153.htm)

1. 市场调研必不可少 “女人和孩子的钱最好赚”，上海人对儿童的投资占整个家庭收入的40%，是全国最高的（其他的地区是20%左右）

，所以在上海开童装店是比较有市场的。 2. 选址要充分考虑

周围的消费能力。 开店一般是在物质充裕、文化层次比较高的地方，例如商业区、中高档住宅区等。 开店前要从多方面

进行充分的调查，包括：店铺所在地人口分布情况，附近聚集

的企业性质，本区域消费能力，有无同类店铺等。 此外还

要寻求好地点与房租之间的平衡点。 3. 装修要注重视觉效果

装修好坏与否是比较重要的一方面，装修时要注意吸引眼球

，而不一定要追求如何昂贵。 另一方面，对于那些准备开连

锁的创业者，一定要保证连锁加盟店的统一形象，包括注

意CI、VI的形象视觉效果。 4. 科学合理的运作模式。 尽管

在创业初期，出于降低成本的考虑可以使用家族企业的模式

，而且因为都是自己的生意，干劲也会比较足；但随着逐渐

做大，家族式的管理将会影响效率，所以起步之后的发展壮

大过程中一定要逐渐引入一些现代的管理思想。 5. 重视服

务营销观念。 有些经营者往往忽略了对员工服务质量的要求

。 应当要求员工用真诚的心去对待客户，上班的时候需要保

持很愉快的心情，决不要带着压抑的心情去接待客人。 无论

客户有没有消费，都要给予优质的服务。 例如看见小孩子

的鞋子湿了，东西脏了，一定要帮助他们尽力解决困难。 这种

服务很重要，虽然他这次没有消费，但会觉得你很亲切，会

记着你，下次如果需要就会过来。这是一种潜在的广告，一定要做好，不能急功近利。此外，选择加盟现有的公司可以少走很多弯路，不失为一条捷径。加盟店会给你提供一个模式、一个场景、一个平台供你去发挥。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)