

美女大学生网上开店疯狂赚钱 PDF转换可能丢失图片或格式
，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E7_BE_8E_E5_A5_B3_E5_A4_A7_E5_c123_282169.htm 网上开店，眼下正成为许多大学生时髦的选择。进货、发布信息、收钱发货，许多在校生风风火火地做起了网上“小老板”。国内统计数据表明，在易趣上万个网上店铺中，在校大学生开的“店铺”居然达到40%%。一些应届毕业生表示，已将网上创业与就业作为职场新选择。我要评论 听似简单做起来苦 就读于杭州某大学大四的学生小婕，在网上开店已有一年多时间。“大二时，我想在学校附近开一家首饰店，但要找门面、要装修，还要守店，很烦人。”后来，小米偶然得知网上开店成本低，就在淘宝网上注册了店铺卖首饰。小婕为了开店专门学了photoshop制作网页，并将四百多件商品的名称和说明一个个登录到网页上。发货也是个艰巨的任务，由于不熟悉邮局业务，刚开始时还时常倒贴邮费。和顾客打交道也是一门学问，小婕称许多顾客起初对网上购物并不信任，她经常熬夜给顾客解释，并解答他们咨询的问题。快乐着，收获着网上店铺给小婕带来了快乐：卖的东西都是她很感兴趣的，也比较精通；通过买卖，她与许多顾客成了朋友。大学生小安主修市场营销专业，现在也是一位网上店主。他认为网上做生意，能使自己学以致用，进货是商务谈判；商品推介与描述是市场营销；进出账是基本财务管理；发货与售后服务，是人际交往与客户管理。现在，他通过网络经营积累了一定经验，在该校附近开了一家实体店铺。不比上班族挣的少小婕表示，用心经营，多动脑筋，赢得网络上良好的信誉，会

吸引更多客户网上购物。“一个月收入不比上班的同学挣的少。”小婕的同学也同样在网络上开了一家服装店，由于款式有个性，价格便宜，生意很好，月收入达到2000至3000元。创业挣钱莫耽误学业 目前大学生就业形势严峻，网上开店不仅可以解决一部分大学生的就业问题，还能为他们提供社会实践的机会，对于他们以后的职业发展有较大的帮助。但网上开店不可“一窝蜂”。在校生更应合理安排好时间，如果因为忙于挣钱而耽误学习就得不偿失了。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com