

永康26岁海归自主创业年轻是最大优势 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E6_B0_B8_E5_BA_B726_E5_B2_c123_282212.htm

26岁的项灿是永康市沪龙电动车有限公司老总，年轻的“海归”。作为一名企业主，他看上去更像名学生，稚嫩的脸上时常会露出单纯的笑容。日前，当记者在公司看到他时，他刚刚从欧洲回来。他告诉记者，最近他花了20多天的时间走访了德国、法国、意大利等欧洲国家的客户，与他们就产品的美观、实用、创新等具体细节进行了探讨，学到了很多东西。海归回乡自主创业作为永康人，项灿10岁时，家中就开始办厂，从小他就对五金、电机等表现出浓厚的兴趣。高考时，他考入了浙江工商学院，读的是现在也很吃香的国际贸易专业。然而出乎大家意料的是，大二时他主动放弃学业，跑到新加坡留学去了。一直以来，项灿都是一个很有主见的人，他觉得一年的大学课程并没有学到多少真正有用的东西，特别是他一贯比较重视的英语口语，更是没有什么好的环境和教师，这促使他留学新加坡。在新加坡他学的是经济工商管理，但事实上，他是冲着新加坡的语言环境去的，在那儿，所有的教科书、课堂用语全是英语，三年留学下来，他的英语水平突飞猛进，完全可以单独和外商进行交流沟通。2003年8月，项灿从新加坡回国，先在外贸公司工作、学习了一段时间，然后来到父亲的企业帮忙。此时他才发现，他的许多观念和设想，根本就不为父亲所接受，两人之间的矛盾冲突相当大。项灿说，新加坡是一个善于把东西方文化融合在一起的国度，新加坡经济以转口贸易、加工出口、航运等为主，政府坚持自由经

济政策，发展多样化经济。在那儿的三年，项灿觉得自己的社交能力和独立思考能力都得到了锻炼，比较善于分析各种商业现象。但父亲对他前卫的观念基本上持反对意见，项灿处理事情的方式、方法也总是让父亲无法接受。项灿说：“我这人独立性强，要做的事情立即就去做，不大跟父亲商量，父亲觉得我不尊重他。事实上我心里没有这样想，主要是因为父亲考虑问题比较周密，而我比较大胆，双方总是不能谈到一起。”2004年底一场大雪，把家中的旧厂房压倒了，项灿就在科技五金工业园区租了一个6000平方米的厂房，年纪轻轻的他毅然脱离父亲，搬出来“自立门户”。父亲成了他的供货商 电动车行业对项灿来说是一个陌生的行业，但他找了一批年轻的朋友帮忙，又到外地招聘了10多个技术骨干，生产就红红火火开始了。2005年初，一个外商发了一封电子邮件到他们家的信箱里，他父亲一直没有理睬。项灿发现后，就马上打电话与这一客商联系，结果一个电话就把第一批业务搞定了。这是一个200辆电动车的外贸订单。虽然数量不大，但项灿认为这是一个好兆头，主要是坚定了自己的信心。很快要货的订单越来越多，企业发展势头很好。项灿的女友是他在新加坡留学时的同学，英语口语不错，看他忙也过来和他一起干；他弟弟今年23岁，刚从澳大利亚留学回来，不愿去父亲那里，也加入了他的团队。“年轻人在一起有共同语言，也更有创业激情，我们这儿的员工平均年龄不到30岁。”后来父亲看到项灿厂子办得好，有出息，相互之间冲突也少了。现在项灿厂里电动自行车上的电机就由父亲的企业配套生产。项灿说：“现在我的企业比父亲的企业红火多了，父亲反倒成了我的配件厂商，这是他始料未及的。

”年轻是最大的优势 因为英语好，与外商谈生意，项灿一般不需要翻译。与外商直接接触，能让项灿更好、更完整地了解外商的意图，而外商也喜欢这样一种沟通方式，因为项灿能很快理解他们真正需要的是些什么，因而无形中，项灿的订单就比别人多了。目前，国际电动车市场的潜力越来越大，为了环保，欧洲政府正在国民中大力推行电动车。因此只要产品质量过关，市场应该没有太大问题。项灿此次欧洲之行，在意大利遇见一个做了几十年自行车生意的客商，他是自行车销售的行家。这个行家见项灿如此年轻，就把他当孩子一样扶持，耳提面命地教他很多经营方法。并对他说，你只要照我的法子一步一步走，就一定能做好。项灿说：“年轻是我最大的优势，因为年轻，别人觉得你有潜力，哪怕失败了，还有很多从头再来的机会。犯了错误也没关系，因为年轻，你可以改，你还有发展后劲。所以只要你肯学，他们都很愿意教你。”项灿觉得新加坡的经历对他的人生来说非常重要，那三年的生活让他的思想融入了许多西方的观念，从而在与外商的交流中能很快地达成默契。今年沪龙电动车有限公司产值比去年翻了一番，外贸销售比去年增长了四倍，产品已经销往10多个国家，除了巩固老客户外，他们又赢得了许多新客户。“创业需要胆量、需要勇气，我就是凭着年轻的闯劲在干。”项灿相信发展前景会越来越好。然而创业是个复杂的系统工程，需要技术、资本、国际化信息等各种创业要素的综合，而一个人不可能是全能的，什么都懂，又有技术，又懂市场，还会经营。项灿说，他现在最需要的就是找一个人帮他管理生产，他的强项是销售，生产放手了，他就可以专心跑市场，利用熟悉国际惯例、市场规则的优

势，更好地打造自己的一片“江山”。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com