

重庆工商大学第五届“创业论坛”开幕 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E9_87_8D_E5_BA_86_E5_B7_A5_E5_c123_282215.htm 昨晚7点，重庆工商大学管理学院第五届“创业论坛”开幕，重庆秦妈餐饮文化有限公司董事长秦远红、共好人力资源顾问有限公司执行董事陈长军和上海泰科股份有限公司董事长、大学生门户网站CEO刘琦开受邀畅谈创业经验。面对300多位大学生，刘琦开抛出了“绣球”10万元的创业基金。两组来自管理学院的大学生全部挑战失败，但他表示将继续重金接受大学生的创业计划。

第一小组 项目：手工制作店 失败原因：选址盲目
公共实业管理系大二的唐黎和陈瑶率先站上讲台，她们计划用10万元在杨家坪步行街开一个“MICHI-AMODIY”手工制作店，计划引入陶艺、针织、十字绣等产品，让客人自行设计图案制作手工制品。选址杨家坪是看中人流量大。刘琦开：项目定位决定店址，单有人流量是不够的。因为商业投资是商业行为，投资方更看重的是回报。秦远红和陈长军：手工店的计划书很好，但项目选址太盲目。目标客户群决定选址，计划书中不仅要详细分析选址，还必须考虑营利模式。

第二小组 项目：人力资源顾问公司 失败原因：无经验
人力资源管理专业的王珊珊等四位同学计划开一个“锐兴人力资源顾问有限公司”，商业计划书中提出目标顾客群是中小型企业。王珊珊曾在人力资源公司实习过，但没有亲自分析市场前景。刘琦开：你们并没有沉下心来亲自对市场前景进行分析；将来的顾问公司对人才要求很高，因此你们必须从学会分析市场做起。陈长军：王珊珊的做法值得肯定，大学生清

楚自己想做的工作，实习期间找这种公司进行实习，并准确将客户定位在中小型企业。秦远红：我不赞同你开人力资源顾问公司，大学生刚毕业没有足够的经历，建议你先做人力咨询公司，积累足够的经验和客户群后再做顾问公司。

100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com