

大学生创业缺乏经验谨防掉入他人陷阱 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E5_A4_A7_E5_AD_A6_E7_94_9F_E5_c123_282335.htm “大学生就业难”、“大学毕业先就业还是先创业”等等有关大学生的话题一年比一年强劲，观点争论也日益高涨。有问题必然有争论，有争论必然有研究分析。专家们透过大学生待业的庞大数字，仔细研究发现，大学生毕业找工作并不难，就业难在有业不就。不就业的原因多多，其中一个很大的因素是，大学生都在想自己创业，把心思都放在了找项目寻路子上，必然忽略了就业。究其根本，除了现行的国家就业体制存在问题，学校的就业指导出现漏洞，最重要还是源于就业的“本人”--大学生自身存在问题。我们这些“外人”只能是旁观者“清”，可是解铃还须系铃人，必须让大学生自己认清形势，从思想上转变，走出就业的“迷”，才是最本质的解决办法。因此，我们必须倾听大学生的声音，让他们说话。笔者在走访了一些高校的大学生后，了解到，受社会上自主创业呼声的影响以及国家对大学生创业的支持力度加大，原先存在大学生脑海里的就业观念已经在发生变化，“去创业”正如一团热烈的火焰冲击着无数大学生的头脑，纵观高校就业史，从一开始的包分配，到部分包分配，到后来的竞争上岗，再到提供就业路子的招聘会，到现在已经完全转变为提倡“自主创业”，不能不说这是就业史上的一次革命。虽然这在国外已经是司空见惯的事情，可是在中国人的头脑里，这可足够引起一场头脑风暴，也难怪社会上的各种声音此起彼伏，但是“创业”毕竟是发展的趋势，而如今存在的各种大

学生创业失败的案例和受挫情形，只能说是一种新生事物在开始出现时与周围环境发生的不相适应的碰撞，怎门办？想办法转变思路，改善环境，营造良好的创业氛围，加快这方面的指导和课程研究，制定一套与大学生创业相匹配的策略，提供大学生创业方面的咨询、信息指导才是正道。2005年，北京某大学毕业生小张大三就开始在一家公司上班，毕业时怀着跟学校里许多同学一样的“创业梦”，一心要自己去创一番事业。她说，当时许多同学都想创业，都满口说创业，可是真正去做的不多，都知道创业会很苦，会遇到很多困难，还要有资金注入，但是具体这些困难是什么，要怎样来解决？在办公司前一无所知。小张和另外三名男同学共投资10万元注册了一个公司做电子商务，可是光筹备公司的办公设施以及办各种证件就用去了三分之一的资金和好几个月的时间，具体的交易一桩也没开始做。接下来，遇到了更多的问题，可是没有想办法解决，而是绕过去，结果到最后，困难越积越多，将所有的路全堵死了。资金用尽没有办法注入，市场始终没打开，营业额几乎为零，最后只有宣布散伙。小张说，公司苦苦撑了一年，到最后连吃饭都成问题，真是噩梦一场，归根到底就是没有经验，只凭着一时冲动，以为有了资金就能找到好项目，根本没有做市场调查和项目分析。当问到如果再让你回到毕业那会儿你会怎样做？小张说：我还会选择创业，冲动不是每刻都有的，像现在我终于费尽心思找到这家收入一般但是稳定的工作，我只能说再跳一家好公司，但是创业的勇气已经没有了，我希望能有选择项目的基地，能给大学生创业更多的指导。同样是2005年的毕业生，小孟的运气就比较好，他大学一毕业就进入了同

校2004年毕业生小徐的公司，一同创业，做大学里的广告推广。现在的客户做到了可口可乐、网易等大型的公司，可以说小徐的创业是大学生成功创业的典范。小徐在学校时是学生会资金部的成员，经常要外出联系公司企业拉赞助。从大二开始，他就已经开始积累自己的客户，建立自己的社交圈，并逐渐瞅准了替企业公司在大学里做推广宣传这一块儿。通过仔细的调研和分析，没有毕业时他就成立了自己的公司。当时他们的资金很幸运的解决了，同小徐一同创业的一个同学的父亲是一家大公司的老板，他特地拿出资金来赞助，并让小徐的公司用自己公司的品牌做，这在特许经营里属于：商标名称。这给创业初期的小徐解决了最基本的问题，可以一心做业务。经过几年的发展，公司的业务逐渐做大，知名度提高了，市场前景全面打开。可就在去年，同学的父亲突然提出，要回收公司，制止他们再继续用自己公司的品牌。他要自己做，小徐没办法，拿出这几年公司的盈利又注册了新的公司。这一周折，让正在发展期的公司缓和了好长时间才又重新走上正轨。小徐说，虽然有市场项目分析，有资金注入，但是最基本的公司之间的关系不清楚，稍一不慎，就会掉进别人的陷阱，所以，在这方面还得加强学习。因此，我们说要创业，不是凭着一时的热情，更不是拿着资金找项目，也不是盲目随从别人的成功。要先对自己感兴趣的项目做深入的市场调查，做出全面的创业计划书。既不是照本宣科，也不是凭空想象，而是要在全面了解、综合考虑的基础上做出详细的解决方案，然后一步步的想办法，找路子。如果这一切都没有做好，空有资金没有市场项目，或者没有资金没有项目，只有一个梦想，那么就先就业，不要眼高手

低，从最基本的做起，瞅准一个项目扎进去，研究透，那机遇就会在你努力的路上出现。针对大学生创业选项目问题，笔者采访了专门从事招商加盟行业的专业平台商机在线，公司客服经理韩先生说，经常有大学生打来电话询问项目情况，对适合做什么项目很疑惑。看来，大学生创业的目光已经开始锁定连锁特许加盟这一块儿上来了，思路打开，剩下的是如何引导，要在犯错误前将一切解决掉。副总裁王海丰说：商机在线一直在关注大学生创业问题，我们的“专家指导”、“创业知识”栏目都涉及了这方面的知识。28网站的新版即将推出，针对大学生创业我们又设计了专门的版块，并会请相关专家在线指导创业，将对要在连锁特许加盟方面创业的大学生提供更多的咨询。我们希望社会各界都来关心大学生创业，并像商机在线一样提供最本质的帮助，最全面的指导。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com