

深圳发展银行欲解决中小企业融资困难 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

[https://www.100test.com/kao\\_ti2020/282/2021\\_2022\\_\\_E6\\_B7\\_B1\\_E5\\_9C\\_B3\\_E5\\_8F\\_91\\_E5\\_c123\\_282375.htm](https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E6_B7_B1_E5_9C_B3_E5_8F_91_E5_c123_282375.htm) 随着银行全面竞争的来到，各大银行也纷纷由最初的扩大市场规模为主走上了金融创新的路子。深圳发展银行这个诞生于深圳的全国性股份制商业银行，日前带着其以解决中小企业融资难为旗号的“供应链金融”品牌，在重庆开展了其在西南地区开疆拓土运动。深发行公司企业关系管理部副总经理夏逸南告诉记者，“将力争对西南中小企业的授信结构在未来三年比例达到50%以上，授信客户数目最少90%以上。”这也是深圳发展银行在全国的理想。他们凭的是什么呢？贸易融资市场潜力巨大据记者了解，供应链金融是指基于对整个供应链交易结构和细节的把握，借助核心企业的信用，并根据交易市场的程度，对供应链上单个或多个企业提供的全面金融服务。这是深发行针对我国改革开放以来日趋成熟的商贸经济，同时中小企业融资难现象日益严重这一不均衡的现象率先提出的。以西南为例，深发行公司业务开发部副总经理金晓龙引用了10月23日人民银行重庆营管部首度公布的《重庆中小企业融资调查》报告，报告显示，重庆市中小企业自有资金比例占四成以上。到2006年6月底，重庆市范围内一大批技改、扩建、新建企业因流动资金严重缺乏，开工不足甚至停产；今年上半年，合川、璧山中小企业流动资金缺口分别达5.5亿元和8亿多元；荣昌60%的中小企业都存在流动资金紧张的情况。四川的情况，2004年的数据，中小企业需要新增资金总量是563亿元，缺口达286亿元。在这样的一个大前提下，他们

认为贸易融资市场潜力巨大。信用新标准审视中小企业对中小企业融资难这一现象，金晓龙分析说，主要是因为中小企业缺乏规模，缺乏一张好看的资产负债表，缺乏足够的担保抵押物，同时，企业也存在财务不太透明，经营能力不稳定这样一些缺陷，于是，商业银行就认定中小企业信用不足。

“是不是中小企业没有信用呢？”金晓龙表示不然。他认为，中小企业生意在越做越大，交易率增加，利润在增加，也就说明他们的商业信用的日益提高。“一家企业在市场中立足，要么是有良好的生产加工能力、要么是有自主的销售网络，总要有过人之处，也就是中小企业的核心竞争力。深发行正是从中小企业的核心竞争力出发，发现和评判企业的信用支持。”2005年人民银行《中国信贷人权利的法律保护》报告显示，全国目前还有11万亿的中小企业应收帐款和存货由于现在法律限制没有设定为抵押作为信贷担保的条件，由此造成资源的浪费，“所以我们深发行从1999年开始，率先开发了货押业务。”金晓龙说。随着2003年深发行“1n”供应链融资的提出至今，深发行供应链金融产品包也已拥有三十大类十多个小类超过三十多项具体产品和业务，这些产品主要关注的是企业在应收、应付、存货三方面对短期流动资金的融资需求，对任何一个处在供应链上的企业来说，都可以从中选择到合适的产品。将《巴塞尔协议》风险管理统一标准上升到方法论 深发行在2005年8月份创造了一个风险管理体系，根据《巴塞尔协议》风险管理统一标准，他们认为，深发行在贸易融资操作风险方面的挖掘、暴露以及监控评判方面，比《巴塞尔协议》更前进了一步。深发行信贷管理部副总经理唐国储表示，深发行供应链金融对《巴塞尔协议

》风险管理的理解逐渐从最早的经验移植到这两年上升到方法论上来提高竞争力。“现在就是把这种方法推广到全国，建立一种方法、一种知识的推广。”他说，“各个银行有不同的理解，有的理解为技术层面的东西，有的理解为产品层面的东西，而我们理解为总体生产管理体系的东西，不同的理解就导致了差异化，我们诱发一些原则，原则就是介于思想和理论之间，就有一个合法的适应期。”唐国储称，目前，银行业的发展潜力很大，因为现在许多银行只定位在大客户上，管理也不尽完善。“很多银行没有上升到方法论上，没有找到信息化管理的内涵，如果哪一个方面取得突破的话，其发展潜力是非常大的。”100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 [www.100test.com](http://www.100test.com)