

千万不要和亲戚做生意 PDF转换可能丢失图片或格式，建议
阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E5_8D_83_E4_B8_87_E4_B8_8D_E8_c123_282517.htm 各位要是一看到这个题目肯定会感觉到很迷惑,其实是你们没有遇到这样的事,如果遇到了也会感觉后悔,我是一位非常成功的柴油机和发电机组经营者,自2003年以来,我们潍坊生产的各种柴油机就供不应求,而且价格一路攀升,当时的利润可能是40%以上,当时所有的生产企业的利润都在成倍的增长. 2003年春节我的连襟和他的姐夫到我家做客,看到我的同行眉飞色舞的样子,心里在暗暗的鼓劲,不出一个月,潍坊新丰柴油机厂出炉,当时我见他们还问,如果资金有困难我可以支持10万,结果他告诉我这是他们自己家族企业,我也没有说什么,他们起早贪黑,非常的勤奋,终于在2个月把生产线建立,但柴油机的市场瞬息万变,等他们产品出来的时候市场价格急转直下,不用说新产品就是原来的知名企业也大量的积压.柴油机的变化幅度和速度不亚于炒股的风险. 我以前做生意的原则是绝对不可怜人,但对于亲戚来说却没有坚持原则,这就是以后心情不畅的原因,我的连襟找到我说新的产品出来了,如果有可能帮着销售点,我感觉他们刚起步,就在与我的市场影响不大的广州发了10台货,结果机器连续出现问题,我通知他们,他们光说派人,就是不去,我在那是代销,没有办法只有给别人更换(所以我提醒大家,没有三包能力的厂一定不能打交道,不管是你的什么亲戚),我的连襟当时告诉我说,你把机器发回来吧,如果属于质量问题,他们承担运费,如果属于非质量问题,让用户承担费用,广州离潍坊2000多公里,柴油机又不是能搬动的,哎!我整天头疼的睡不好觉,倒不是因为这2台柴油

机,心理想,人怎么能这样,这样的人怎么能支撑一个企业,我当时很迷茫!其实这不算什么,好系还在后面,当时因为各种原因,2台有毛病的柴油机没有运回来,等到我们从广东撤点的时候柴油机运了回来,当时新丰柴油机厂在停产状态,我知道他们没有能力维修,心想,都是自己的亲戚,认了吧(我这人心理素质很高),就把牌子偷偷的拿掉到我现在代理的一家知名企业想浑水摸鱼把这2台机器修好算了,但这家企业的管理比较严,到了车间告诉我,如果这3台机器的毛病不算严重就想办法给修好了,但因为该机器油水混合,不好修,我没有办法只好拉回(当时我的样子好狼狈啊,我从来没有这样,因此脸红,我也是很要面子的人).过了几个月,市场有所启动,在供货上的口中我得知新丰柴油机厂又开始生产,我欣喜若狂.急急忙忙的安排人把需要三包的柴油机拉到新丰,结果告诉我们的人说,去晚了,生产的30台柴油机全部发去太原了,要我们先把柴油机放下等他们回来再给换,没有别的办法,只有放下了,有过了好长时间我的连襟告诉我,说我拉去的柴油机不是他们生产的,我当时的气愤你们根本就无法形容,我如果连这都分不清,我算什么了,再说我的朋友和合作伙伴打死也不会骗我,因为当时的牌子是我拿下来的,他告诉我他们的哪个月份根本就没有生产柴油机.我当时真的想当着他们的面把柴油机砸碎在新丰的门口!事情过去快一年了,我们的三包柴油机还停在潍坊新丰柴油机厂里,我最近想起来给我连襟电话,他还是说有一台柴油机不是他厂里的,我说既然已经这样了,你看着办吧,我什么也不说,我告诉他凭良心,让他看着办,他说要不他赔点钱,让我自己修,我说如果我能修不早就修了吗!其实当时他们给我的柴油机的价格是21200元,现在已经缩水到15200元(如果是新的话),亏我是任了,但我

认为我没有错,到目前为止,我还没有把一年多以前的三包问题处理好! 钱虽然不多,我也亏的起,但作为亲戚我不甘心,我做什么事都光明磊落,为什么这样倒霉的事会到我头上,想起来就憋的慌,我把这写出来是为了提醒大家,以后不管和谁做生意都要注意,千万不要因为亲戚而手软,否则,新丰下一个害的就是你!

100Test 下载频道开通 , 各类考试题目直接下载。详细请访问
www.100test.com