

创业者忠告--要敢于放弃 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E5_88_9B_E4_B8_9A_E8_80_85_E5_c123_282610.htm

要敢于放弃 别让自己“死”得太惨，以便“东山再起”。放弃对于每一个创业者来说都是件最痛苦不堪的事情。然而，我认为在适当的时候放弃是一种成功。因为，适时的放弃能让你腾出精力去做更有意义的事情，能让你避免浪费有限的资金以便“东山再起”。说放弃令人痛苦不堪既表现在它犹如割肉般痛苦，还表现在极难把握放弃的时间，掌握这个度是非常困难的。我以为，当你确认现有的资金无法让你支撑到新的资金注入时，应该果断地放弃。如果你一定要坚持到“弹尽粮绝”，那麻烦就会更大，千万别去赌“天上会掉下馅饼”来。当市场发生重大变化使你的核心竞争力大大降低，而你又无法拿出应对措施时应该放弃，别让自己“死”得太惨，如果那样，也许你连“东山再起”的机会都没了。说起来容易做起来难。我也跟许多创业者一样，曾盲目地坚信“胜利往往就来自于再坚持一下的努力之中”的格言，尽管把企业成本一压再压，甚至连个人的生活也被降到不能再低的程度，但最后还是被迫放弃。事后回想起来觉得实在是幼稚和无知。说幼稚是指违背了“生意不是赌博”这个基本原则，明知无望还赌能出现奇迹；说无知是指不完全理解创业的真实目的所在。其实，创业是为了“第一桶金子”，而这“第一桶金子”出自哪个项目并不重要。说句好听的话，放弃不过是你把拳头收回来，准备再一次出击而已。创业成功者的资料我也看过不少，看看他们的创业历程，发现很少有人是在最初的项目上

一次成功的，基本上都经历了许多次坎坎坷坷，进行了多次的业务转型。这是因为实际情况总是跟创业者初创时的主观意愿有一定的距离，需要不断调整和转变，而每一次调整和转变都意味着一次放弃，最终转变到市场机遇与企业资源相对吻合的状态。但随着市场的变化，他们还会转变，还会放弃，转变不断，放弃不断，其实，这就是做生意的基本法则。所以，放弃不等于失败，可能还是一种成功。100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问

www.100test.com