

兼职打天下“在职老板”的台前幕后 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E5_85_BC_E8_81_8C_E6_89_93_E5_c123_282635.htm 创业，可能是我们这个时代最具蛊惑力的名词，然而在不少理财观念谨慎的人看来，义无反顾地“下海”无异于一场“赌博”，因此，他们更倾向于在拥有一份稳定工作的同时，做投资不多、风险不大的“在职老板”。2003年7月，上海市推行允许在职人员工作之余投资创业的政策，在职老板开始从幕后走向台前：他们一半是雇员，一半是老板；他们一边为别人的钱程奔波，一边为自己的生意而操劳；他们为兼顾工作和创业而辛苦着，同时也为自我价值的提升而快乐着……。让我们走近这些在职老板，听听他们创业的甜酸苦辣，成功秘诀，再看看哪些领域适合更多的人在职创业。如何成为在职老板 据了解，目前在职老板的数量并不惊人，但随着政策的日益宽松及市场商机的不断凸现，今后将有越来越多的上班族加入在职老板的行列。那么，在职人员该如何申办营业执照？第一步：领表 先到工商局注册处领取两份表格，《名称登记申请书》和《企业登记告知承诺书》(投资人专用)，其中，《名称登记申请书》中列出了申请人应提交的材料清单。第二步：查名 填好《名称登记申请书》后附上相关材料递交至工商局查名处，工作人员将通过电脑查询申请人公司名字是否重复，一般在3个工作日内告之结果。第三步：申请 取得名称核准通知书后，到专设的窗口领取《企业法人设立登记申请书》、《企业登记告知承诺书》(法定代表人，董事、监事、经理专用)等表格。依照申请书中列出的材料清单，准备好企业章程

、验资证明、企业名称预先核准通知书、企业住所证明(包括场地查看证明、使用证明、租赁协议等)、身份证等证明、材料，交到内资企业登记窗口。第四步：领照 开业申请受理时间一般为7个工作日，如果一切符合要求就可拿营业执照。

在职老板的生存状态 谁愿意在每天繁忙的工作之后再花费心思计算今天是赚钱还是赔本？谁愿意在好不容易等来的节假日里踏上进货的征程？这些在职老板的生活确实太过忙碌，但他们大多并非只为赚钱，而更多的是为了实现梦寐以求的理想，或是挑战自我，完成漂亮的人生转轨。在职创业只为爱好 徐帆从小就爱看书，大学毕业后进了一家外企做职员，薪水不低，可总放不下和书的这份缘。于是，徐帆找来了几位同样爱买书、藏书的朋友，打算利用业余时间一起开家书店。开店这事说起来容易，做起来难，光选店面就用了3个月的时间。徐帆把上海的大街小巷转了个遍，最后选中了华师大后门的枣阳路，于是，“大夏书店”在2001年的盛夏开业了。徐帆坦言：“初次创业是‘试水’，投资不敢太大，租金相对便宜，而且紧挨着华师大，学生和老师大多都是书迷，应该有一定的市场。”但刚开始时，书店的赢利状况并不理想，而且，上班族和创业族的双重身份令徐帆忙得不可开交。为了不影响工作同时又能扩大业务，徐帆在网上开了分店，没想到歪打正着，业务量一下子做大了，而且在网上结识了更多志同道合的朋友。对于在职老板的生活，徐帆的感受是：“职场和商场的竞争都很激烈，因此，每天的压力很大，这样的生活让我有些喘不过气来。不过我是一个爱书的人，每个周末能在自己的书店坐坐，看看书，和书友聊聊书经，享受另外一种生活，真是不错。”在职创业只是一个阶

段“俗话说，不想做元帅的兵不是好兵。我觉得，没有一点老板野心的职员也算不上是好职员。”刚一见面，史淳就向记者宣传他的哲学：“当老板不容易，不是有一点闲散资金加上一些豪情就可以了，而是一项风险投资，可能会因为经验不足等原因而血本无归。因此，我觉得做老板不能急于求成，可以慢慢来，先当职员熟悉市场，然后做兼职老板积累经验，水到渠成后再做全职老板。”史淳就是按照这样的思路创业的，大学毕业后按部就班进企业当职员，积累原始资本，偷学老板的生意经，寻找合适的创业方向。工夫不负有心人，工作几年后，酷爱运动的史淳找到了方向，开一家运动品专卖店。由于工作的关系，史淳接触了不少运动品牌生产商，熟悉市场流行动态，而且有稳固、低成本的进货渠道。万事俱备后，史淳在网上开了一家NIKE专卖店。现在，史淳白天是朝九晚五的上班族，下班后就上网照顾自己的生意，整天忙忙碌碌的。在史淳看来，在职创业只是一个阶段，一旦自己的公司步入正轨，并且规模日益壮大时，他将义无反顾地辞职，一门心思做老板。在职创业主攻哪些领域虽说是市场无限，但商机有限。对在职老板来说更是如此，由于要兼顾工作与创业，创业方向更要精准，创业方式更要灵活，否则将陷入骑虎难下的尴尬境地。对此，上海市开业指导服务中心的资深专家姚允涛建议，在职创业者可关注以下四大领域：网上开店 网上开店是最适合在职创业的领域，因为，开店资金门槛较低，只要有成熟的进货渠道就能开张，而且无需牵涉太多的精力，因此很多在职人员创业都以网上开店作为试点。开网店首先要明确自己的特色，找准赢利点，是走低价路线，还是靠新奇制胜；是标榜时尚，还是提供贴

心服务。其次，一定要注意维护网站，及时与用户进行沟通，聚集人气。委托投资这也是在职人员青睐的创业领域。在职人员的时间、精力都有限，因此，选一个好项目投资，再找一个合适的人来经营，就可悠哉悠哉地当老板。委托投资的领域十分宽泛，因此，创业选择面较广，但由于委托他人经营，在合作伙伴的选择上要特别谨慎，不仅要有经营能力和专业经验，更重要的是人品过硬。做代理商 在职创业者由于工作关系，积累了不少的人脉关系，这为其涉足代理生意提供了方便。要做好代理商，关键在于选准产品，一般来说，尽量不做大公司和成熟产品的代理，因为代理条件苛刻，非实力雄厚者不能承受；尽量选择代理正规企业的产品，而且不易仿造，以免陷入恶性竞争。此外，还有一点要提醒，最好直接与代理品的生产厂家接触，这样能获得更大的利润空间。咨询服务 许多在职人士工作多年，在某一专业领域积累了极其丰富的工作经验与理论知识，这是一笔丰富的创业“知本”，这些专业人士完全可以寻求化智力为财富的途径，例如，IT人员可以开技术咨询工作室，人力资源管理者可以成立职业咨询公司。做咨询，关键是根据自己的资源确立赢利模式，如果具备完善的知识体系和多年的实际经验，可考虑提供培训服务；如果有独创的理论架构和过硬的实践经验，则可尝试诊断式咨询服务等。确立赢利模式后，一定要注重案例积累和整理，这是做咨询服务的宝贵财富。在职创业“四项注意” 在职老板们都有这样的体会，在职创业虽有着工作、创业两不误的优势，但正所谓“成也萧何，败也萧何”，创业毕竟要牵涉诸多精力，要做到鱼和熊掌兼得并非易事。而且，任何一种形式的创业都存在风险，在职创业者

往往一心二用，更要注意一些细节问题。积极利用现有资源不少在职人员都选择了与工作密切相关的领域创业，对这部分在职老板来说，工作中积累的经验 and 资源是最大的创业财富，要善于利用这些资源，以便近水楼台先得月。史淳就是最好的例子，他在工作中与很多体育用品公司、运动俱乐部、时尚杂志建立了关系，积累了人脉，也了解到市场需求动态及合适的进货渠道。当然，在职老板不能将个人生意与单位生意混淆，更不能吃里扒外，唯利是图，否则不仅要冒道德上的风险，而且很可能会受到法律的制裁。

慎重选择合作伙伴 有些上班族有投资资金或有一定的业务渠道，但苦于分身无术，因此会选择合作经营的创业方式。这虽能让在职老板轻松上阵，但要慎重选择合作伙伴，首先要志同道合，其次要互相信任，此外，要责、权、利分清楚，最好形成书面文字，有合作双方和见证人的签字，以免到时候空口无凭。

细致准备必不可少 创业是一项庞大的工程，涉及融资、选项、选址、营销等诸多方面，因此在职人员创业前进行细致准备必不可少。例如，参加一些相关的创业培训，增强这方面的基础知识；根据自己的实际情况选择合适的创业项目，为创业开一个好头；撰写一份详细的商业策划书，包括市场机会评估、赢利模式分析、开业危机应对等，并摸清市场情况，知己知彼，打有准备之战。

尽量用足相关政策 政府部门有很多鼓励创业的政策，在职人员创业时一定要注意“用足”这些政策，如创业时雇佣下岗失业人员的可享受一定的免税优惠；在浦东注册企业可享受比其它地区更优惠的税率等。这些政策可大大减少创业初期的成本，使创业风险大为降低。

。（人才市场报）100Test 下载频道开通，各类考试题目直接

下载。详细请访问 www.100test.com