高二生瞒家长创业月赚3000元 PDF转换可能丢失图片或格式,建议阅读原文

https://www.100test.com/kao\_ti2020/282/2021\_2022\_\_E9\_AB\_98\_ E4 BA 8C E7 94 9F E7 c123 282648.htm 一年来一直瞒着家 长却获老师支持,"老板"笑言做生意促进了学习。中学生 就能做生意,而且月赚3000元?广州市海珠区一位中学生去 年起尝试在网上开店做生意,不但生意红红火火,现在还准 备开分店呢。对这位中学生经商的行为,家长和老师有不同 看法。 生意兴隆欲开网上分店 这位网名叫"阿旺"的男孩子 今年读高二,酷爱模型,去年10月,还没有身份证的阿旺借 了表哥的身份证进行注册,在网上办起了属于自己的模型店 。 在接受记者采访时阿旺表示,当初"从商"纯属偶然:" 我在网上商店里买了几个模型,最初觉得比市面上便宜很多 ,但有一次找到一家批发店,才发现差价有两三倍!于是就 想,那还不如自己去卖!"由于没有启动资金,所以阿旺选 择了在网上开店。他把自己收藏的模型用数码相机拍下来传 上网,小店正式开张。"开了店才发现生意不好做。一是少 人光顾;二是不懂定价,老是定得过高。"阿旺说,到去年 春节为止,他只成交了两宗生意,"我这才知道,原来在网 上办店也要有专业知识。"为了把生意做好,阿旺特地买来 介绍从商技巧的书籍研究,重新调整了小店的定位和经营模 式,还展开了宣传:把店名和网址印成小名片,放在一些模 型店和学校附近小卖店里发放,还到一些专门论坛上发帖宣 传,甚至在同学间拉起了生意……一番努力下,阿旺的生意 有了好转,今年3月份就做成了十多宗生意。现在,阿旺每月 的利润高达3000多元,小店还成了网站上的"品牌名店"推

荐,更成了某一品牌模型的广州代理。最近,阿旺又有了新 目标:到其他网站上开分店! 大学要考贸易专业 阿旺的学习 也没耽误,现在仍保持全班前五名的水平。"我心里很清楚 ,学习是主业,经商是锻炼,所以我从不为了做生意而误了 学习。"阿旺说,自己平时都是周末或者中午、傍晚抽空去 进货,网上交易也是在课余时间进行,学习量一点也没减少 。而且,他觉得自己做生意后,与社会接触多了,思维更加 开阔,反而促进了学习,"比如作文就有进步。"明年就要 高考了,阿旺信心十足,他的目标是考中山大学的岭南学院 ,读贸易或者企业管理专业,"毕业以后我准备从商,如果 资金允许的话,我自己创业,或者把这家店做大。"现在, 阿旺每个月存下一千多元,希望积累一笔创业资金,其他的 则用来模型店的再发展。 瞒着父母做生意 在接受采访时,阿 旺不愿透露自己的姓名,因为"我是瞒着父母做生意的,如 果给他们知道,肯定会逼着我把店关了"。 阿旺说,在自己 开店前期,有一次试探性地问父母办一家这样的小店好不好 , 父母没听完就断然拒绝了: "高中了, 还搞这些乱七八糟 的东西,还想不想考大学?"现在,订户的来信也只能寄到 同学家里转收。 老师称适度做生意可支持 不过,阿旺很高兴 地说,自己得到了老师的支持。记者采访了他的班主任黄老 师。"今年初,我无意中知道他在网上做生意,开始时很惊 讶也很反对。我和他约定试行一个月。如果一个月内不影响 学习且能顾好店面的话,就允许他继续,否则马上停止。" 黄老师说,结果几个月过去了,阿旺的成绩不降反升,于是 开始观察和支持他的行为,"现在,我还会偶尔看看他的店 ,给他提一提意见。"黄老师认为,家长和老师们不必对学

生的有限度的经商活动过于敏感,也可以视之为社会实践活动,只要把握好尺度、不影响学习,还是应该支持的。 100Test 下载频道开通,各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com