

朱雷做客雅虎谈《赢在中国》催生108创业共同体 PDF转换可能丢失图片或格式，建议阅读原文

https://www.100test.com/kao_ti2020/282/2021_2022__E6_9C_B1_E9_9B_B7_E5_81_9A_E5_c123_282702.htm

雅虎：各位网友大家上午好，欢迎来到今天的《赢家访谈》！今天我们请到的嘉宾是“赢在中国”108将的选手之一朱雷，介绍一下自己。

朱雷：大家好，我叫朱雷，参加了“赢在中国”进了108，没有再往前前进。雅虎：朱雷今天来到我们的《赢家访谈》，主要其实是谈一谈我们108创业共同体中创联成，其实“赢在中国”马上第一赛季就要结束了，但是“赢在中国”的108将给大家留下很深刻的印象，听说这108将其实彼此也结下了很深厚的友谊，那么这108创业共同体是什么时候开始酝酿的？

朱雷：因为大家来到一起，我觉得首先是“赢在中国”给大家提供的一个缘分，很不容易，每个人都是应该是千里挑一的条件下来，进来的话这些人都有比较相似的创业热情，大家的这种愿望来讲的话，实际上我觉得应该是大家进入这个团体，未必大家见到的时候，可能就已经存在在心理了，只不过看是以什么样的条件能够爆发出来。在我们108的话，在北京见了面之后，事实上大家就在谈这个问题，当时也有几次尝试，那么这几次尝试可能因为经验的问题，或者是有机制方面的问题，没有得到大多数人的认同，大家可能都愿意大家集合在一起，但是怎么集合，具体方式，这个方式事实上决定了大家是不是感觉到公平，是不是感到自己在这个里面跟这个团体是有意义的，这个方面实际上做了一些尝试，那么最后通过咱们项目组的高老师的指导，后期我做了一些工作，然后包括翟羽和许怀哲，包括其他的不少的108的选

手，大家都非常积极的推动这个事，这个事才得以成为现在的样子，我们成为了一个公司，而这个公司的股东是108个人，这里面确实有一些机制上的设置，这个机制上的设置我跟我的一些朋友谈，他们都觉得很有创新点，这个可能是一个最好的方法。 雅虎：能跟我们具体的说一说你这个机制上的特点吗？ 朱雷：因为108个人的话，大家的行业是很广泛的，很宽广的，散布的地域也非常广20多个省怎么联系起来，不是说每个人都有特别强的，说我们要在一起联系起来，会对自己的事业产生多大的帮助的认识，不是所有人都有，但是108个人本身是一个符号性质，“赢在中国”这个事情本身意义是重大的，原来这20多年来，我们所谓说的企业家事实上全是创业者，创业者创了十年、二十年业成功了，在众多的创业者中脱颖而出变成了企业家，那么创业行为实际上伴随着中国的改革开放、市场经济一直是存在的，但是从来没有一个高端的、顶级的媒体以一种活动的方式把大旗竖起来，从来没有，但是现在有了。从“赢在中国”本身来讲是推优胜者，但是从中国创业者的角度来讲，事实上108个人是非常好的规模，同时这种方式也是12万人不可能大家都见面，不可能都认识，但是108个人是能认识在一起的，而且这个代表性我觉得是非常强的，事实上是一种中国创业者，尤其是新生代的创业者一种符号性的标志。那么在这个角度讲的话，108这个数应该让所有人参与进来，我们当时设立这个机制，当时高老师、我、翟羽、徐怀哲四个人讨论这个事情，设置这个机制，怎么设置呢？第一我们希望大家都能够出一点钱，因为公司运作是需要钱的，但是这个钱并不是我们要把它花掉或者怎么样，在很大的意义上是说大家对这件事情的

认同感，经济社会，要给单股这个事情可能往往推动的不是特别好，所以需要很多人把自己 100Test 下载频道开通，各类考试题目直接下载。详细请访问 www.100test.com